

ного рынка наиболее востребованной является продукция электротехнической промышленности, особенно на оборудование с электронным и компьютерным обеспечением. Данный товарный поток имеет устойчивую направленность от наиболее экономически развитых стран, выступающих экспортерами, в страны, стремящиеся достичь соответствующего уровня развития, выступающие в качестве импортеров.

Вместе с тем развивающиеся страны в силу недостатка квалифицированной рабочей силы и других причин не всегда и не в полном объеме могут предъявлять спрос на все высокотехнологические машины и оборудование. Наиболее инновационные товары находят сбыт в пределах индустриально развитых стран, то есть они также нуждаются в совершенствовании средств производства. Но ни в одной из них не производится всё технологически передовое оборудование, поэтому все более набирает силу товарооборот данной продукции между самими этими странами. Не случайно на них приходится  $\frac{3}{4}$  мировой торговли, а на развивающиеся страны только одна пятая ее часть.

Такое соотношение обусловлено тем, что для осуществления внешнеторговых связей необходима организация отлаженной инфраструктуры, которая способствует экспорту и импорту товара. Она включает в себя материально-техническое, кредитно-финансовое и страховое обеспечение. Наличие отлаженной инфраструктуры гарантирует выполнение подписанных договоров об обмене и поставке продукции, укрепляет внешнеторговые связи, делает их более прозрачными, прочными и долговечными.

В настоящее время бурное развитие получили рынки транспортных, туристических, финансовых, страховых, консалтинговых и информационных услуг. К ним можно добавить услуги в области науки, бытового обслуживания, коммунального хозяйства и т. д. О динамике развития этого сектора внешнеторговых связей говорят следующие цифры. В 1970 году экспорт услуг составлял 0,1 % от всего мирового экспорта товаров и услуг. В 1980 году он возрос до 0,4 %, а к концу 90-х гг. XX века – 1,3 %. Если раньше на первом месте находились транспортные услуги,

то сейчас на первое место уверенно выходят туризм и оказание деловых услуг.

По уровню развития экспорта услуг страны мира делятся на три большие группы. В первую входят страны с высоким уровнем. Это, как правило, страны с высокоразвитой рыночной экономикой. Во вторую – со средними показателями в данной сфере. А в третью – страны с низким уровнем развития этой сферы экономики. Поэтому не случайно, что на мировом рынке услуг лидерство прочно удерживают индустриально развитые страны. На них приходится около 70 % данного вида экспорта. Первенство принадлежит Соединенным Штатам, на которые приходится около 18 % всего мирового экспорта услуг. Постепенно растет доля рынка, приходящаяся на развивающиеся страны. Так, Мексика оказывает все больше туристических услуг, Южная Корея – консультационные и строительные. На страны с переходной экономикой приходится всего 4 % от мирового экспорта услуг, в их числе на Россию – 1 %.

Развитие сферы услуг наиболее выгодный, доступный и перспективный вид развития международной торговли.

Стоимость на экспортируемые товары и услуги в каждой из стран формируется в зависимости от особенностей национального производства. Но на мировом рынке она реализуется по интернациональной стоимости, которая складывается под действием спроса, предложения, а также конкуренции между аналогичными или взаимозаменяемыми товарами. Действующие мировые цены являются денежным выражением интернационализированной стоимости.

Однако этот принцип может быть нарушен из-за воздействия монополий на внешнеторговые процессы. Контроль над последними со стороны монополий приводит порой к неэквивалентному обмену. Он имеет место в тех случаях, когда им удается навязать выгодные для себя экспортные цены на сырье, материалы и другую продукцию.

Так, от 70 до 90 % экспортной продукции развивающихся стран контролируется монополиями индустриально развитых

держав. Это позволяет им воздействовать не только на внешний рынок, но и на их национальные рынки.

Внешнеторговый оборот России в 2010 году составил 578,6 млрд дол. США. В общем объеме товарооборота на долю экспорта приходилось 61,7 %, импорта – 38,3 %.

Таблица

### Внешняя торговля Российской Федерации

Наименование	Январь – ноябрь 2009 г.			Январь – ноябрь 2010 г.		
	Всего	В том числе со странами		Всего	В том числе со странами	
		Дальнее зарубежье	СНГ		Дальнее зарубежье	СНГ
Внешнеторговый оборот	439,3	375,1	64,2	578,6	491,6	87,0
темпы роста в %	61,8	61,8	61,9	131,7	131,1	135,4
Экспорт	269,1	226,3	42,8	357,2	301,9	55,3
темпы роста в %	60,8	60,2	63,7	132,7	133,4	129,1
Импорт	170,2	148,8	21,4	221,4	189,7	31,7
темпы роста в %	63,5	64,3	58,5	130,1	127,5	148,0
Сальдо	99,0	77,6	21,4	135,8	112,2	23,6
темпы роста в %	56,5	53,7	70,0	137,2	144,7	110,2

Сальдо внешнеторгового баланса сохранилось положительным и, как видно из таблицы, выросло в 1,4 раза по сравнению с 2009 годом. Внешнеторговый оборот увеличился на 34,7 %, прирост экспорта составил 33,6 %, импорта – 36,7 %.

Увеличение объемов экспорта объясняется улучшением ценовой конъюнктуры для российских экспортеров на мировых рынках. Основным фактором, обусловившим прирост импорта, было увеличение его физического объема. Рост импорта наблюдался по всем укрупненным позициям товарной номенклатуры. В частности, высокими темпами характеризовался ввоз непродовольственных потребительских товаров, продукции химической промышленности, металлов и изделий из них.

В географической структуре внешней торговли России по-прежнему преобладали страны-члены Европейского союза (ЕС). Объем внешнеторгового оборота с этой группой стран в

2010 году возрос, на его долю приходилось 49,5 %. Второй группой по объему внешнеторгового оборота являются страны Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС), удельный вес которых в 2010 году увеличился до 23,4 %. Доля стран СНГ в 2010 г. снизилась и составила 13,7 %, прирост объемов составил во внешнеторговом обороте 26,6 % (19,2% – экспорт; 42,6% – импорт).

По всем группам стран, кроме АТЭС, сальдо торгового баланса сложилось положительное. Со странами дальнего зарубежья сальдо торгового баланса увеличилось на 36,8 %, со странами СНГ уменьшилось на 1,4 %. Значительное отрицательное сальдо у России в 2010 году было в торговле с Китаем (15,2 млрд дол. США), Бразилией (1,9 млрд дол. США).

США занимают всего восьмое место в рейтинге крупнейших торговых партнеров Российской Федерации. Оборот торговли товарами в 2009 году составил 18,4 млрд дол. США.

Экспорт товаров в 2010 году составил 316,4 млрд дол. США. Основными торговыми партнерами России оставались страны дальнего зарубежья, доля которых в российском экспорте повысилась в 2010 году до 86,2 %, доля стран СНГ снизилась до 13,8 %.

В структуре экспорта России в 2010 году увеличился удельный вес топливно-энергетических товаров, одновременно снизилась доля продовольственных товаров и сырья для их производства, металлов и изделий из них, машин, оборудования и транспортных средств, продукции химической промышленности, древесины и целлюлозно-бумажных изделий. Основной российского экспорта по-прежнему остаются топливно-энергетические товары, их доля в 2010 году достигла 68,3 %, а стоимость по сравнению с соответствующим периодом прошлого года возросла на 37,1 %.

Импорт товаров в 2010 году составил 180,0 млрд дол. США. В географической структуре российского импорта темпы роста импорта из стран СНГ (142,6 %) превосходили темпы роста импорта из стран дальнего зарубежья (135,8 %). Это объясняется ускоренным ростом импорта из стран СНГ машиностроительной



продукции, продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья.

Следовательно, внешняя торговля это сложная многоуровневая система отношений, имеющая сложную структуру, находящуюся в постоянном развитии и самосовершенствовании.

## 16.5. Торговая политика и платежный баланс

Внешняя торговля является мощным усилителем тенденций развития. Однако, решая одни проблемы, она может порождать новые вопросы и трудности. Зависимость отдельных стран от мирового рынка возрастает настолько, что нарушения в функционировании какого-либо крупного участка мировой системы могут вызвать в них кризисные явления. Иностранная конкуренция способна привести к подрыву функционирования целых отраслей, усугубить зависимость стран от импорта, сломать исторически сложившийся экономический механизм и даже изменить образ жизни всей страны. В этой связи в любой стране ставится вопрос о приоритете государственных интересов, направленных на сохранение целостности структур национальной экономики и проведение независимой внутренней и внешней торговой политики.

Во внешнеэкономической политике государства внешне-торговую политику надо рассматривать как самостоятельное направление, регулируемое государством через механизм квот, налогов, прямых ограничений на экспорт и импорт.

Двойственный характер воздействия внешней торговли на экономику определил два основных направления во внешнеторговой политике: протекционизм и либерализация (защита свободной торговли). **Протекционизм** – экономическая политика государства, нацеленная на ограждение внутреннего рынка страны от экспансии иностранных товаров. Ставит задачу поощрить развитие национального производителя и защитить его от иностранного более сильного конкурента за счет создания системы мер по ограничению и контролю внешнеторговой деятельностью.

В пользу протекционизма говорят следующие доводы. Протекционизм должен поддерживать зарождение и становление новых отраслей промышленности, не достигших нужного уровня эффективности и не способных пока что выдержать конкуренцию со стороны зрелых и преуспевающих зарубежных компаний. Такая поддержка со стороны государства будет способствовать привлечению национальных и зарубежных капиталов, укреплять развитие национальной экономики. На определенном этапе он способен улучшить условия торговли, вынуждая экспортеров брать на себя дополнительные расходы на покрытие протекционистских издержек. За счет поддержки национальных производителей, налаживающих и расширяющих объемы производства, возможно создание и увеличение рабочих мест, что позитивно сказывается не только на экономическом, но и социальном положении в стране. Его можно рассматривать как защиту отраслей, обеспечивающих национальную безопасность страны, отдельных сфер предпринимательства (например, фермерства), уровня жизни (борьба с дешевой иностранной рабочей силой).

Вместе с тем у протекционизма, как и у всякого положительного явления, имеются свои недостатки. Во-первых, вполне вероятно появление ответной реакции со стороны импортеров, которые также могут начать проводить протекционистскую политику по отношению к товарам, которые экспортируются из данной страны. Во-вторых, отсутствие конкуренции означает отсутствие стимула к увеличению эффективности производства, что может вызвать его отставание от мирового уровня.

**Политика либерализации**, или защиты свободной торговли, означает полное отсутствие любых барьеров и ограничений движения товаров и услуг через границу. В основу такой политики кладутся теории «абсолютных преимуществ» А. Смита, «относительных преимуществ» Д. Рикардо, теории «снижения факторов производства» Хекшера-Олина, а также технологические теории: снижающихся издержек, технологического разрыва и жизненного цикла продукта.

**Суть теории абсолютных преимуществ** состоит в том, что если первая страна в состоянии поставлять второй стране то-

вары более дешевые, чем отечественные, то у второй страны отпадает необходимость в их производстве. Каждая из стран, специализируясь на выпуске тех товаров, которые требуют минимум затрат, и приобретая за границей те, производство которых дорогостояще внутри страны, повышает эффективность использования ресурсов, при этом увеличивает объем производимых товаров и услуг, повышает уровень жизни своего населения.

**Теория сравнительных преимуществ** доказывает позитивное влияние международного обмена на национальную экономику стран-участниц. Идея состоит в том, что практически в каждой стране имеется хотя бы один товар, производство которого будет наиболее предпочтительно при сложившемся соотношении издержек, чем производство любых других товаров. Поэтому данной стране именно его наиболее выгодно экспортировать.

Шведские ученые Эли Хешлер и Бертиль Олин создали **теорию соотношения факторов производства**. В отличие от А. Смита и Д. Рикардо, которые в своих теориях использовали только один фактор – рабочую силу, они использовали несколько факторов и показали, что при производстве аналогичных товаров в разных странах издержки производства будут отличаться. Различия обусловлены уровнем обеспеченности стран факторами производства, как их количеством, так и качеством. Экспорту подлежат товары, на производство которых использованы доступные и недорогие факторы производства, а импортируют те, для производства которых отсутствуют необходимые условия. Отсюда вывод: чем значительнее различия между торгующими странами, тем выгоднее для каждой из них внешняя торговля.

**Теория снижающихся издержек** исследует внешнеторговые отношения между странами, располагающими примерно одинаковыми вариантами факторов производства. В подобных случаях наиболее предпочтительной будет ориентация на специализацию конкретных отраслей, производство которых изначально будет ориентировано на массовое производство, включая импорт.

**Теория технологического разрыва** строится на возможности получения дополнительной прибыли теми, кто располагает

технологическими новшествами. Данные преимущества будут иметь место до тех пор, пока конкурирующие производители других стран не освоят нечто подобное или сумеют уйти вперед.

**Теория жизненного цикла продукта** исходит из того, что в различных странах часто наблюдаются различные стадии жизненного цикла товара, то есть в одних странах определенный товар только входит в моду, становится популярным, а в других, наоборот, интерес и спрос на него иссяк.

Все рассмотренные здесь теории так или иначе доказывают, что либерализация внешней торговли способствует: международной специализации; развитию здоровой конкуренции; экономии и эффективному использованию ресурсов; развитию товарных рынков, что ведет к удешевлению товаров и повышению жизненного уровня населения всех стран-участниц.

Экспорт и импорт образуют внешнеторговый товарный оборот страны. Выраженные в денежной форме, они образуют дебет и кредит торгового баланса страны. **Торговый баланс** – это соотношение между валютными поступлениями и платежами данной страны за определенный период времени. Он отражает денежные (валютные) потоки всех внешнеэкономических связей по двум основным статьям – дебету и кредиту. **По дебету** отражаются валютные поступления в данную страну, они увеличивают величину валового национального продукта. **Кредит** показывает отток валютных запасов из страны и уменьшает величину валового национального продукта.

Однако, как показывает международная статистика, платежные балансы многих стран мира чаще всего находятся в состоянии неравновесия, то есть имеются различия между дебетом и кредитом. Отклонение платежного баланса в сторону дебета говорит о том, что страна имеет активный платежный баланс, а отклонение в сторону кредита означает пассивный платежный баланс. В первом случае имеет место укрепление позиций национальной валюты, появляется возможность вывоза капитала за пределы страны. Однако сохранение в течение длительного вре-

мени положительного сальдо может привести к росту денежной массы, что может спровоцировать инфляцию. Поэтому не стоит стремиться к постоянно растущему и устойчивому положительному сальдо.

При пассивном платежном балансе происходит обесценение национальной валюты, появляется необходимость привлечения дополнительного иностранного капитала. Когда он поступает посредством долгосрочных государственных и частных банковских займов, а не путем долгосрочных предпринимательских инвестиций, неизбежно увеличение внешнего долга страны, увеличение выплат по долговым обязательствам, снижение общего уровня благосостояния населения.

Таким образом, устойчивые отклонения платежного баланса от состояния равновесия в одну из сторон могут вызвать негативные последствия в экономике. Следовательно, во внешней торговле надо умело маневрировать между величинами экспорта и импорта, чтобы получать от них максимум пользы.

## 16.6. Валютный рынок и валютный курс

**Валютный рынок** – система экономических и организационных отношений по поводу купли-продажи иностранных валют и платежных документов, представленных в иностранных валютах. Объектами обмена являются денежные единицы разных стран, в их число входят чеки, векселя, наличные банкноты и т. д. Поэтому можно сказать, что большая часть валютных операций происходит по текущим и срочным счетам в безналичной форме и лишь сравнительно небольшое их число поступает в торговлю.

Экономические субъекты, выступающие импортерами и экспортерами на внешнем рынке, непосредственных расчетов друг с другом не ведут. Эту функцию берут на себя банковские учреждения. Субъектами валютного рынка являются внешторг-банки или крупные коммерческие банки, имеющие представительства и филиалы за рубежом. Образованная ими сеть отечест-

венных и зарубежных банковских учреждений создает систему местного, регионального и мирового валютного рынков. На мировом валютном рынке действуют брокерские фирмы и отдельные брокеры, занимающиеся банковским бизнесом, осуществляющие посреднические функции между банками.

Центральный банк страны также воздействует на валютный рынок, определяя правила поведения и взаимоотношений его субъектов. Он устанавливает контингент продавцов и покупателей, перечень возможных валютных операций, рамки, в пределах которых может колебаться валютный курс.

По видам валютных сделок принято различать три разновидности валютного рынка.

**1. Рынок спот** (наличные кассовые сделки) – означает продажу и покупку валюты для целей внешней торговли. Сделки совершаются в течение нескольких деловых дней. На этом рынке могут участвовать не только юридические, но и физические лица, то есть помимо сделок, связанных с внешней торговлей, могут участвовать те граждане, которые приобретают иностранную валюту для переводов и подарков родственникам и близким в другие страны.

**2. Рынок срочных сделок (хеджирование)** – это страхование валютных рисков с помощью купли-продажи с учетом будущих колебаний валютного курса. При этом валюта предоставляется по документам в оговоренный конкретный период времени по четко обозначенному и предварительно согласованному курсу.

**3. Валютная спекуляция** – торговля иностранной валютой с целью получения прибыли на разнице курса валют. Ее осуществляют физические и юридические (банки) лица. В некоторых случаях она проявляется в виде продления или сокращения сроков расчета по внешнеторговым сделкам с намерением получить дополнительный доход от изменения курса валют, произошедшего за данный период.

Различают также биржевой и небиржевой (межбанковский) валютный рынок. На первом из них купля-продажа осуществляется на валютных биржах. Так, в России с января 1992 года действует Московская межбанковская валютная биржа. На втором –

обмен валюты может осуществляться между коммерческими банками.

Валютный рынок может быть свободным – без валютных ограничений, а также несвободным – на них предписывается необходимость соблюдения соответствующих правил и официальных валютных курсов.

На валютном рынке, как и на любом другом, всегда имеет место взаимодействие спроса и предложения. Спрос на нем формируют физические и юридические лица, выступающие в качестве импортеров и оплачивающие закупленные товары и услуги, а также лица, выплачивающие дивиденды, проценты по кредитам, займам и их погашение. Предложение формируют экспортеры, получившие валютную выручку за проданный товар и оказанные услуги.

Под действием спроса и предложения складывается цена валюты как особого, специфического товара, предстающая как валютный курс. **Валютный курс** – выражение денежной единицы одной страны в денежной единице другой страны. Цена иностранной валюты, выраженная в национальной, называется **обменным (валютным) курсом**. Цена отечественной валюты, выраженная через иностранную, называется **девизным курсом**.

В зависимости от характера установления валютных курсов различают фиксированные и плавающие курсы. **Фиксированный валютный курс** – это неизменный курс валюты, установленный Центральным банком, не подвергающийся рыночным изменениям.

Жестко фиксированным курсом можно назвать «**золотой стандарт**», при котором соблюдаются следующие правила: ценность валюты закрепляется государством через золотое содержание денежной единицы; имеет место конвертируемость национальной валюты в золото; обеспечивается политика стопроцентного покрытия выпущенных в обращение денег.

Для того чтобы зафиксировать валютный курс, не обязательно прибегать к золотому стандарту. Достаточно часто прибегают к административному ресурсу, то есть правительство официально объявляет, что валюта его страны соотносится с валютой другой страны в установленной пропорции. Но правительство не

в состоянии остановить колебания спроса и предложения на валютном рынке. Чтобы сделать эти колебания минимальными, оно вынуждено предпринимать меры по их стабилизации. С этой целью Центробанк в зависимости от состояния рынка увеличивает спрос или предложение на межбанковском валютном рынке, возвращая их значения к искомой величине.

При **плавающем валютном курсе** отсутствует привязка отечественной валюты к любой другой. Курс ежедневно формируется под действием рыночных механизмов, поэтому цена на валюту устанавливается так же, как и на любой другой товар. При установлении равновесия между спросом и предложением равновесная цена и равновесный объем могут меняться. При повышении цены происходит удорожание валюты, а при снижении цены наблюдается ее обесценение.

У обоих видов есть свои достоинства и недостатки. Предсказуемость и определенность фиксированных курсов является гарантом устойчивых внешнеэкономических связей и роста объемов внешней торговли. Обратной стороной этих достоинств являются ограничения возможностей денежно-кредитной политики, то есть Центробанк вынужден постоянно заботиться о поддержании заявленного валютного курса. Непредвиденные изменения рыночной конъюнктуры могут повлечь существенные потери как в валютных резервах, так и во всей экономике.

Преимуществом плавающих валютных курсов является их способность «автоматически» регулировать платежный баланс, не привлекая к этому регулирующую силу Центробанка. Но отсутствие стабильности в валютном курсе затрудняет международные связи и внешнюю торговлю, порождая у обеих контактирующих сторон неуверенность и неопределенность в результатах сделки.

## 16.7. Международная миграция капитала и рабочей силы

**Международная миграция капитала** – это движение капитала за пределы национальных границ с целью наиболее выгодного его размещения и получения максимально возможной



прибыли. Она означает перемещение капитала и его инвестирование в определенную отрасль для освоения новых территорий, на которых налаженное производство сможет приносить заранее просчитанный доход.

Характерной чертой современной международной миграции капитала является то, что практически все страны, вовлеченные в международное разделение труда, являются одновременно экспортерами и импортерами свободных капиталов. Данное парадоксальное явление объясняется целесообразностью вывоза капитала из тех отраслей, в которых стал ощутимым или наметился его избыток. И, наоборот, ввоз в те отрасли, в которых наметился его недостаток.

Международная миграция капитала может порождаться: серьезным превышением спроса на него по сравнению с имеющимся предложением в одной или нескольких сферах мирового хозяйства; перспективой установления монополии на национальном рынке определенного товара принимающей страны; более низкой ценой на природные ресурсы и рабочую силу; наличием в принимающей стране благоприятной экономической и политической обстановки по сравнению со страной-экспортером.

По субъектам, инициирующим международное движение капитала, его подразделяют на официальный и частный.

**Официальный капитал** формируется за счет государственных источников, отправляется или принимается в соответствии с целями, поставленными правительством или межправительственными организациями. Это могут быть межправительственные государственные займы, ссуды, гранты и т. д. К официальным капиталам относят кредиты международного валютного фонда (МВФ), расходы Организации Объединенных Наций (ООН) на нужды мирового сообщества (например, содержание миротворческих сил), а также капиталы других международных и межправительственных организаций.

**Частный капитал** представлен средствами коммерческих банков, компаний и рядом негосударственных общественных организаций. Его движение осуществляется по юридически обоснованным и законодательно закрепленным нормам, предписываю-

щим правила международного перемещения капитала как страны-экспортера, так и страны-импортера.

Международные инвестиции осуществляются либо в форме производительного, либо в форме денежного капитала.

**Производительный (предпринимательский) капитал** вкладывается непосредственно в уже существующее производство, или направлен на покрытие издержек, связанных с созданием новых предприятий. В качестве производительного капитала чаще всего выступает частный капитал, но случается, что и государственные предприятия нацелены на вложения своих средств за рубежом.

К основным факторам, стимулирующим зарубежные инвестиции предпринимательского капитала, можно отнести следующие:

1. Максимизация прибыли предприятия вне зависимости от его географического месторасположения. Часто для компании экспортера капитала значительно более выгодно построить предприятия по производству тех или иных товаров, чем их завозить в данную страну, уплачивая большие таможенные пошлины. Производство товаров в стране, где они реализуются, требует меньше затрат, то есть, как правило, используется более дешевая рабочая сила, отсутствует необходимость в транспортных расходах, легче организовать послепродажное сервисное обслуживание. Так, всемирно известная американская автомобильная компания «Форд» полностью вынесла все свое производство за пределы национальных границ Соединенных Штатов и разместила свои предприятия в арабско-азиатском регионе. Также поступила другая известная компания «Истмен Кодак». Поэтому выражение «поставка товаров на мировой рынок» далеко не всегда означает его физическое перемещение из одной страны в другую.

Принимающая страна всячески способствует такому переливу капитала, то есть это не только насыщает рынок нужными товарами, но означает ввоз новых передовых технологий, организацию дополнительных рабочих мест, снятие проблемы безработицы.

2. Перспектива сокращения налоговых потерь является важным стимулом строительства производственных предприятий и филиалов там, где налоговые ставки минимальны. Используя

механизм внутрифирменных цен, компании, имеющие зарубежные предприятия в стране с льготным налогообложением, перемещают в них свои объявленные прибыли. Происходит перекачка прибыли в страну с наиболее выгодными налоговыми условиями, а общая сумма налогов, выплачиваемая корпорацией, существенно сокращается.

В зависимости от уровня контроля деятельности иностранных предприятий выделяют портфельные и прямые иностранные инвестиции.

**Прямые иностранные инвестиции** выступают в двух формах. Первая означает создание собственного предприятия за пределами национальных границ, полный контроль над ним в силу полной собственности на вложенный капитал. Вторая форма реализуется при покупке контрольного пакета акций предприятия принимающей страны.

По принципу снижения степени контроля можно представить три вида зарубежных филиалов: отделения, дочерняя компания, ассоциированная компания.

**Отделение компании** за рубежом полностью зависит от материнской фирмы, то есть не является самостоятельным юридическим лицом, не имеет собственного баланса, свою деятельность осуществляет под руководством и контролем с ее стороны. Отделения создаются с целью приблизить компанию к потребителям товаров и услуг, создать как можно более широкий рынок сбыта своей продукции. Ответственность за результаты деятельности отделения несет материнская фирма.

**Дочерняя компания** создается и законодательно регистрируется как юридически самостоятельный экономический субъект, имеющий свой уставный капитал, ведущий хозяйственную деятельность, получающий доходы и платящий налоги принимающей стране. Однако стратегия поведения на рынке и характер развития контролируется со стороны материнской компании, то есть она сохраняет за собой контрольный пакет акций или является полным владельцем ее собственности. В зависимости от интересов, которые родительская компания реализует через созданную дочернюю, между ними могут складываться самые разные

отношения. Родительская компания может передать дочерней право на использование своих технологий, схемы управленческого менеджмента, торгового бренда и т. д. А может предоставить ей полную свободу действий.

**Ассоциированная компания** существенно отличается от дочерней тем, что, во-первых, она не является ее прямым собственником, а, во-вторых, не владеет контрольным пакетом акций. Таким образом, прямой контроль над фирмой утрачивается.

**Портфельные инвестиции** – это приобретение такого количества акций иностранных компаний, которое не дает права собственности, распоряжения или контроля над ними. Такие инвестиции продиктованы двумя причинами. Первая причина отражает желание максимально выгодно вложить капитал в наиболее прибыльные и перспективные отрасли. Вторая причина кроется в невыгодности прямых инвестиций в силу несовершенства законодательства принимающей страны.

Осуществляя портфельные инвестиции, иностранные компании принимают участие в работе совместных предприятий, контрольный пакет акций которых находится у национальной коммерческой частной корпорации или государственной компании. Иностранная компания может не только вкладывать свой капитал, но и принимать более активное участие, внедряя собственную технологию, опыт в организации менеджмента и маркетинга, осуществляя помощь в освоении и расширении рынка. Обе стороны (экспортирующая и импортирующая) получают немалые выгоды от такого сотрудничества. Экспортирующая сторона получает стабильную, постоянно возрастающую прибыль, которой она может распоряжаться по своему усмотрению. А импортирующая сторона восполняет нехватку капитала, получает квалифицированную помощь в организации, управлении и сбыте продукции. На национальном уровне хозяйства это ведет к повышению эффективности национальной экономики и экономическому росту.

Прямые и портфельные инвестиции в каждый исторический период времени имеют разное количественное содержание. В более ранние периоды акционирования компаний для получе-

ния полного контроля над ними необходимо было владеть контрольным пакетом акций, составлявшим 51 %. Сейчас такое условие соблюдается в единичных случаях, то есть в настоящее время акции большинства акционированных предприятий находятся у очень большого числа их держателей. Поэтому 10-11 % акций может означать владение контрольным пакетом, дающим право контроля и регулирования делами компании.

**Денежный или ссудный рынок** предстает как мировой кредитный рынок, на котором идет движение капиталовложений в виде долговых ценных бумаг и банковских кредитов. На мировом рынке ценных бумаг движение капитала осуществляется в виде государственных и частных векселей и облигаций. Государственные ценные бумаги играют на этом рынке немаловажную роль. Это относится ко всем государственным ценным бумагам экономически развитых государств. Особое место среди них занимают государственные ценные бумаги Соединенных Штатов, на которые приходится около половины всего мирового рынка государственных ценных бумаг. Несмотря на то что этот рынок отличается особой стабильностью, он также подвержен конъюнктурным колебаниям, но на нем они происходят реже, чем на любом другом. Большое количество иностранных облигаций способствует передвижению крупных сумм денежного капитала на мировом рынке долговых ценных бумаг.

Мировой рынок банковских кредитов представлен как движение ссуд, займов, кредитов и гарантий их предоставления. Субъектами, взаимодействующими на этом рынке, являются банки, крупные инвестиционные компании, фонды, а также разные уровни правительства разных стран, начиная от муниципальных и кончая федеральными. Взаимные размещения временно свободных денежных ресурсов различных кредитных организаций в виде краткосрочных депозитов и текущих счетов образуют межбанковский кредитный рынок.

Важную роль в развитии международных экономических отношений играет международная миграция рабочей силы. **Международная миграция рабочей силы** – это перемещение трудоспособного населения за пределы национальных границ государства.

Выделяют два вида международной миграции рабочей силы: а) переселение из одной страны в другую; б) международную трудовую миграцию. За счет переселенческой миграции формировалась большая часть населения современных Соединенных Штатов, Канады, Австралии и других государств. Международная трудовая миграция явилась результатом объективной необходимости поиска трудоустройства и получения заработной платы. В действительности эти два вида международной миграции очень трудно отделить, то есть они как бы обуславливают и перетекают друг в друга.

Лица, мигрирующие из одной страны в другую с целью трудоустройства, называются трудящимися-мигрантами. Наибольшее их число приходится на лица, которые владеют рабочими специальностями, второй по значимости группой лиц являются служащие-мигранты. В число мигрантов не включаются те, которые заняты сезонной работой, а также лица свободных профессий и некоторые другие категории. Вследствие такой неоднозначности статистические показатели, характеризующие миграцию рабочей силы, носят урезанный характер и не отображают полной картины.

Большинство мигрантов покидают свои страны в поисках любой работы как основы своего физического выживания. Они берутся за самую низкооплачиваемую, низкоквалифицированную работу. Миграция происходит из тех стран, в которых уровень развития, как правило, низкий, а уровень безработицы – высокий. Но есть мигранты, которые приезжают из стран со средними и высокими показателями развития. Они мигрируют с целью получения более высокой заработной платы, улучшения условий труда и жизни. Такие мигранты обладают высоким уровнем знаний, квалификацией и опытом работы по своей специальности.

К причинам международной миграции относят: а) различия в уровне экономического развития отдельных стран; б) разрыв в размерах доходов; в) наличие высокого уровня безработицы; г) специфику функционирования международных корпораций и международного движения капитала.

Миграция рабочей силы имеет место еще и потому, что предприниматели развитых стран, несмотря на наличие безработицы среди местного населения, заинтересованы в использовании дешевой рабочей силы мигрантов. За одну и ту же работу мигранты получают заработную плату значительно ниже, чем местные жители, не имеют права на социальную поддержку и пособия. Некоторые из них работают нелегально, что сокращает отчисления предпринимателей в фонд социального, медицинского страхования и т. д. Все это дает им возможность получать более высокую прибыль, снижать издержки, повышать конкурентоспособность своих товаров.

Миграция рабочей силы имеет неоднозначное влияние на экономику стран-доноров и стран-реципиентов. С позиций стран-реципиентов денежные средства, заработанные и переведенные семьям мигрантов на их счета внутри данной страны, существенно пополняют ее доходы и снижают уровень безработицы, снимают остроту социальной напряженности. В странах-донорах наряду с ростом прибыли неизбежно наблюдается рост предложения рабочей силы, что ведет к снижению общего уровня заработной платы, осложняет проблему занятости и экономического положения местного населения.

Исторически сложились следующие потоки миграции: а) между развитыми странами; б) между развивающимися странами; в) из стран бывшего социалистического лагеря в развитые страны; г) из развитых стран в развивающиеся лиц с высоким уровнем квалификации и научных работников.

В «Мировом докладе по миграции 2010» подготовленном Международной организацией по миграции (МОМ), дается анализ миграции рабочей силы. Общее число мигрантов в 2010 году в мире составило 214 млн. Удельный вес мигрантов в мировом населении также оставался относительно стабильным на уровне в 3,1 % по сравнению с 3,0 % пять лет тому назад. По числу находящихся в стране мигрантов США занимают первое место (42,8 млн). За ними следуют Россия, Германия, Саудовская Аравия, Канада, Франция, Великобритания, Испания, Индия и Украина. На эту первую десятку стран в 2010 году приходилось

свыше девяти десятых 9/10 всех мигрантов в мире, в том числе около одной пятой находилось в США и чуть менее 6 % - в России.

Германия, Индия, Россия, Украина и Великобритания – входят в первую десятку не только по числу находящихся на их территории иммигрантов, но и по числу своих граждан, выехавших за границу. Это свидетельствует о возрастающей роли встречаемых потоков мигрантов, то есть о тенденции, которая уже много лет характерна для международной торговли и движения капиталов.

По данным за 2009 год в первую десятку получателей переводов от мигрантов входили (в скобках – сумма поступлений в млрд дол.) Индия (49,3), Китай (47,6), Мексика (22,2), Филиппины (19,7), Франция (15,3), Бангладеш (10,7), Испания (10,0), Германия (9,9), Нигерия (9,6) и Бельгия (9,5).

Заметно повлиял кризис 2008-2009 годов на безработицу среди мигрантов, которая выросла в значительно большей степени, чем среди местного населения. В результате традиционный разрыв в уровне безработицы мигрантов и местного населения достиг в 2010 году невиданных размеров. Например, в Испании уровень безработицы среди мигрантов составлял 28 % против 15,8 % среди местного населения.

По различным оценкам, на «нелегалов» приходится 10–15 % от общего числа мигрантов в мире, в том числе в США около 22 %. Считается также, что среди мигрантов из развивающихся стран доля «нелегалов» достигает одной трети. Именно с ними связана основная часть отрицательных «побочных явлений» миграции: нарушения прав человека, некоторые виды преступлений, эксплуатация человека человеком, межнациональные конфликты и т. п. На американо-мексиканской границе вследствие принятых мер, нелегальная миграция сократилась с 1 млн человек в 2006 году до 600 тыс. в 2009 году.

В 2010 году насчитывалось мигрантов (в тысячах) в том числе: в России – 12 270, в Украине – 5 258, Казахстане – 3 079, Узбекистане – 1 176, Беларуси – 1 090, Сербии – 525, Молдове – 408, Армении – 324, Таджикистане – 284 и в Азербайджане – 264.



По сравнению с 2000 и 2005 годами увеличение числа мигрантов в 2010 году наблюдалось только в России и Казахстане, тогда как в остальных восьми перечисленных выше странах имела место тенденция к сокращению их числа. Удельный вес мигрантов в общем населении основных стран региона в 2010 году составлял (в %) в Казахстане 19,5, в Украине – 11,6, в Молдове и в Беларуси – по 11,4 и в России – 8,7.

По данным за 2009 год, страны Восточной Европы и Центральной Азии получили от мигрантов денежные переводы на общую сумму 27,1 млрд дол., в том числе Россия – 5,5 млрд, Сербия – 5,4 млрд, Украина – 4,5 млрд, Босния и Герцеговина – 2,6 млрд, Таджикистан – 1,8 млрд. К странам, экономика которых в наибольшей степени зависит от денежных переводов, поступающих от мигрантов, относится Таджикистан, где в 2008 году на такие переводы приходилось 49,6 % валового внутреннего продукта; далее в процентах следуют Молдова – 31,4, Киргизия – 27,9, Босния и Герцеговина – 14,8, Албания – 12,2.

Если до этого доля незарегистрированных иммигрантов достигала 46 %, то в последующие годы она упала до 15 %.

По оценке МОМ число мигрантов в мире будет продолжать неуклонно возрастать и может достигнуть 405 млн к 2050 году.

## **Практические задания для закрепления материала**

### *Вопросы и задания для повторения и дискуссий*

1. Что такое мировое хозяйство? Каковы его основные черты?
2. В чем суть интернационализации экономических процессов и каково их значение для развития мировой экономики?
3. Что означает экспортная квота и для каких целей она вводится?
4. В чем необходимость и направления развития мировой торговли?
5. Обозначить виды и структуру внешней торговли.

6. Охарактеризовать два основных направления в торговой политике.
7. Что такое торговый баланс и с какой целью он создается?
8. Что такое валютный рынок и каковы его виды?
9. Необходимость расчета валютного курса. Какие его виды можно назвать?
10. В чем особенности международной миграции капитала?
11. Какие существуют виды международного движения капитала?
13. Что значит портфельные и прямые инвестиции?

*Верно или неверно  
нижеприведенное утверждение*

1. Импорт товаров и услуг приводит к росту внутренних цен и является причиной инфляции.
2. Импорт увеличивает совокупный спрос в стране.
3. Условия торговли – это отношение экспортных цен к импортным ценам.
4. Мировое хозяйство развивается со времен Древнего мира.
5. В основе глобализации лежат стремления сократить общемировые издержки на производство продукции.
6. Экспорт и импорт составляют встречные потоки внешней торговли.
7. Протекционизм и либерализм – две взаимоисключающие международные экономические политики.
8. Стоимость на экспортируемые товары в каждой стране формируется в зависимости от особенностей национального производства.
9. Торговый баланс – это соотношение между валютными поступлениями и платежами данной страны за определенный период времени.
10. Введение таможенных пошлин стимулирует внутреннее потребление в стране.

## *Тесты*

1. Что из перечисленного не является функцией Центрального банка?
  - а) Выдача кредитов предприятиям.
  - б) Предоставление кредитов коммерческим банкам.
  - в) Установление обязательной нормы резервов.
  - г) Регулирование процентных ставок.
  
2. Финансовый капитал – это:
  - а) банковский капитал, используемый для расчетов с клиентами;
  - б) ссудный капитал, выдаваемый в виде кредитов;
  - в) денежный капитал предприятий;
  - г) капитал, возникающий в результате собственной инвестиционной деятельности банков.
  
3. К пассивным операциям банка относятся:
  - а) прием вкладов;
  - б) выдача кредитов;
  - в) продажа валюты;
  - г) оказание платных услуг клиентам.
  
4. Какой из перечисленных налогов является прямым?
  - а) Налог на добавленную стоимость.
  - б) Налог с продаж.
  - в) Подоходный налог.
  - г) Таможенная пошлина.
  
5. Назовите наиболее эффективный способ преодоления бюджетного дефицита:
  - а) повышение уровня налогообложения;
  - б) дополнительная денежная эмиссия;
  - в) перевод предприятий сферы материального производства на принципы самофинансирования;
  - г) внешние займы.

### Задачи

1. Предположим, что расходы на потребление в стране А составляют 500 млн р., госзакупки – 150 млн р., уровень инвестиций равен 250 млн р., мультипликатор чистого экспорта – 2, а прирост ВВП составляет 50 млн р. Рассчитайте величину совокупных плановых расходов.

2. Правительство страны принимает решение о введении тарифа на импорт сахара в размере 0,02 дол. за 1 кг сахара. Мировая цена на сахар равна 0,1 дол. за 1 кг. Объем внутреннего производства сахара при свободной торговле составляет 6 млрд кг в год, а при наличии тарифа на импорт – 8 млрд кг в год. Объем внутреннего потребления сахара при свободной торговле составляет 22 млрд кг в год, а при тарифе на импорт – 20 млрд кг в год. Объем импорта сахара в данную страну при свободной торговле составляет 16 млрд кг в год, а при наличии тарифа на импорт – 12 млрд кг в год.

Рассчитайте: а) потери потребителей данной страны от введения тарифа на импорт сахара; б) выигрыш отечественных производителей от этой меры; в) увеличение доходов государственного бюджета от введения тарифов на импорт сахара; г) чистые потери национального благосостояния страны от ограничения импорта.

3. Страна экспортирует товар Х по цене мирового рынка, равной 60 дол. за единицу товара. Кривые спроса и предложения товара Х в данной стране представлены как  $D = 400 - 5P$ ;  $S = -50 + 5P$ . Определите объем экспорта до и после введения экспортной пошлины в размере 10 дол. на единицу товара.

## Глава 17.

### ПЕРЕХОДНАЯ ЭКОНОМИКА

#### 17.1. Основные черты и признаки переходной экономики

**Переходная экономика** – это определенный период, когда завершается история одной экономической системы и начинает формироваться другая. Его длительность зависит от скорости преобразований всей совокупности общественных отношений и формирования новой системы.

Переходная экономика в разных странах имеет свою особенность и специфику. Однако в них можно выделить общие черты, отличающие переходную экономику от всех других. К их числу можно отнести:

1. Исторически длительный период, так как экономика требует разноплановых и разно последовательных уровней преобразований, которые не могут осуществляться быстро и одновременно.

2. Борьбу элементов двух систем: отживающей, которая борется за свое существование, и зарождающейся новой, более прогрессивной.

3. Неустойчивость развития, так как обостряются противоречия между новой и старой системами.

4. Наличие альтернативных решений относительно отмирания элементов старой системы. Так, возможно их полное отмирание, частичное или существенное качественное преобразование и включение в новую систему.

5. Проявление общих особенностей: последовательности способов, методов, темпов преобразований для разных стран.

Для каждой страны, переживающей эпоху переходной экономики, присущи свои национальные особенности и отличия. Наибольшие различия наблюдаются в странах-лидерах и странах догоняющего типа развития. Так, к последним относятся постсоциалистические страны, в которых проводится приватизация предприятий государственной собственности. В каждой из стран

этот процесс имеет разные качественные и количественные характеристики, разные способы и методы ее осуществления.

В переходный период совершается ряд необратимых эволюционных процессов, которые могут протекать двумя способами: первый – это естественно-эволюционный процесс, а второй – реформирование экономических отношений, инициированное правящей властью. Направления преобразований проводимых реформ обуславливаются общими закономерностями общественного развития, значимость которых нельзя переоценивать. К таким закономерностям относят:

- высокую степень напряжения и обострение социально-экономических противоречий между двумя противоборствующими системами – старой и новой;

- многоукладность экономики – характерный признак переходной экономики. Преодоление многоукладности происходит одновременно со становлением новой системы отношений и соответствующих форм собственности;

- несбалансированность макроэкономической структуры народного хозяйства, что неизбежно ведет к ее частичному или полному разрушению, устранению дисбаланса и восстановлению равновесия;

- отсутствие осознания перспектив дальнейшего развития. Эти перспективы должны ориентироваться на национальные особенности развития каждой отдельно взятой страны, они формируют национальные особенности выбранной модели.

Общее становление и развитие стран с переходной экономикой предопределены общими закономерностями движения, которым подчиняются все национальные модели. Так, смешанная рыночная экономика присуща всем развитым странам, однако ее качественные характеристики – способы, методы, направления вмешательства государства в экономику и степень социальной ориентации – различны. Таким образом, переходная экономика – это многогранный и противоречивый социально-экономический организм, в рамках которого происходит разрешение назревших противоречий и формирование более совершенной системы социально-экономических отношений.

## 17.2. Особенности переходной экономики России

Главной особенностью переходной экономики России, как и других стран бывшего социалистического содружества, является переход от директивного планового ведения хозяйства к капиталистической рыночной системе. Такой переход осуществлялся впервые и не имел предшествующего позитивного исторического опыта. Россия второй раз встает на рельсы капиталистического развития. Первый переход произошел в конце XIX и начале XX века, ему был характерен естественно-эволюционный путь развития. Но он был прерван социалистической революцией, в результате которой произошла переориентация на принципиально иную социалистическую систему экономических отношений. Второй переход явился сознательной перестройкой системы отношений, которая осуществляется путем реформирования, проводимого верховной властью. У истоков этих преобразований стояли лидеры советской и партийной номенклатуры, руководители партии и правительства. Изначально предполагалось построить рыночные отношения при сохранении всех завоеваний в области социальной политики, которые были достигнуты в ходе строительства социализма. Однако многие преобразования, отличавшиеся непродуктивностью и непоследовательностью, привели к разрастанию стихийных процессов во всех сферах экономической и общественной жизни, привели к краху социалистической системы и массе других негативных последствий.

Отсутствие продуманной модели, в соответствии с которой могла бы выстраиваться новая российская модель системы рыночных отношений, вынудило лидеров реформ заимствовать уже проверенную модель рыночно развитых стран, в основе которой лежат принципы монетарной политики. Она провозглашает свободу рынка без вмешательства государства за счет регулирования денежно-кредитного механизма. В более ранние периоды эта модель применялась для поднятия экономики некоторых латиноамериканских стран, возврата ими долгов международным финансовым институтам, но в России она потерпела полный крах. Либерализация цен в январе 1992 года породила гиперинфляцию,

приведшую к перераспределению денежных средств в пользу предпринимательских слоев. Началось быстрое имущественное расслоение населения, раздел и передел объектов собственности. По своей сущности перестройка и проводимые реформы все более становились антисоциальными, так как проводились за счет обнищания народа. Все преобразования пробуксовывали потому, что инициировались сверху и не пользовались поддержкой широких масс народа, а напротив, вызывали недовольство и критику.

Первоначальное накопление капитала и формирование класса предпринимателей осуществлялось за счет разворовывания государственных средств и интенсивного отделения непосредственных производителей от средств производства, перевода общенародной собственности в статус частной собственности, а основные производственные фонды превращались в промышленный капитал. Все эти процессы сопровождались невиданной криминализацией экономической деятельности, развитием рэкета, когда мелкие, средние и тем более крупные производители должны были содержать «крышу», то есть добровольно оплачивали одну из группировок, а она охраняла их от нападения всех других рэкетиров.

Неправедно нажитый капитал в условиях экономической нестабильности его обладатели стремились сберечь в банках западных государств. Начался крупномасштабный отток финансового капитала за границу, что привело к резкому сокращению инвестиций во все сферы экономики и стало еще одной весомой причиной сокращения производства и понижения жизненного уровня населения. Вслед за капиталом началась массовая миграция высококвалифицированных работников, ученых, научных работников, талантливой молодежи за рубеж в поисках более нормальных условий жизни и работы. Эти процессы способствовали удлинению и усложнению переходного периода.

Особая роль в переходном периоде от социализма к капитализму принадлежит процессам приватизации. Наиболее общее определение **приватизации** – это передача федеральной или муниципальной собственности за плату или безвозмездно в частную собственность. В настоящее время Федеральный



закон «О приватизации государственного имущества в РФ» трактует приватизацию как «возмездное отчуждение находящегося в собственности РФ, субъектов РФ или муниципальных образований имущества (объектов приватизации) в собственность физических и юридических лиц».

Как системное явление приватизация означает два взаимодополняющих друг друга процесса. Во-первых, государство снимает с себя функции регулятора собственности, и, во-вторых, сознательно формирует новые экономические и правовые институты. С помощью процесса приватизации можно достичь разных целей. Первой из них является создание слоя частных собственников. Приватизация способствует аккумулярованию денежных средств в государственный бюджет, которые затем должны идти на улучшение условий функционирования экономики в целом. Немаловажным является формирование экономической и имущественной самостоятельности и в конечном счете общее повышение экономической эффективности.

Существуют разные **способы проведения приватизации**. Ее можно осуществлять с помощью продажи акций, объектов по коммерческому конкурсу, а также прибегая к аукционам, выкупу имущества, сданного в аренду, либо прибегая к продаже долей пакетов акций, принадлежащих государству.

В процессе приватизации в России присвоение наиболее прибыльных и перспективных объектов государственной собственности осуществлялось, прежде всего, высшими эшелонами правящей партийной и хозяйственной элиты. Достигалось это с помощью широкомасштабного использования административного ресурса. Спонтанная приватизация началась в стране в последние годы социалистического строя, а именно в 1988 году в виде кооперативного движения. Оно также было инициировано сверху правящими структурами. Уже в этот период началась легальная, полуполюгальная и нелегальная перекачка государственных средств в руки наиболее коррумпированных чиновников, стоящих на разных этажах власти. Так было положено начало откровенному расхищению средств государственного бюджета, нецелевому

использованию государственных займов и другим видам мошенничества. Причин у этих негативных процессов много, но одной из важнейших является правовой вакуум, так как юридические отношения и нормы не способны предвидеть лавину впервые возникающих экономических отношений.

Приватизация превратилась в разрывывание государственной собственности, в которой государственные высокопоставленные чиновники принимали самое непосредственное участие. Некоторые власть имущие получали всякого рода льготы, возможности использовать бюджетные средства для наживы. Поэтому неслучайно ненаказанными остались и частные финансовые пирамиды «МММ», «Русский дом Селенга», «Хопер-инвест» и другие, нажившиеся за счет обмана широких масс населения.

Для простых граждан приватизация вылилась в распределение приватизационных чеков–ваучеров. Это означало, что каждый гражданин страны имеет право на получение части государственной собственности. Предполагалось, что доход от их продажи будет поступать в бюджет государства и таким образом возможно решение двух проблем – формирование новых собственников и пополнение государственного бюджета. На момент их продажи в 1992 году номинальная цена ваучера равнялась 10 тыс. р., а их рыночная цена – всего 4 - 7 тыс. р., но уже к 1994 году она увеличилась до 40 тыс. р. Поскольку многие граждане не знали как ими распорядиться их просто продавали скупщикам или директорам предприятий, на которых они работали.

Поскольку цены государственных предприятий на момент их оценки и продажи по ваучерам были существенно занижены, их продажа не принесла ожидаемого эффекта как в плане пополнения государственного бюджета, так и роста эффективности экономики. И, кроме того, она не сделала население России частными собственниками, то есть приватизация не достигла поставленных перед ней целей.

В настоящее время процесс приватизации продолжается. В 2010 году было приватизировано 449 акционерных обществ на сумму 18 млрд р., а к 2012 году госсектор сократится на треть. В 2011 и 2012 годах поступления в бюджет от приватизации федерального имущества государство получит 6 и 5 млрд р.

### 17.3. Смена и увеличение разновидности форм собственности

В результате приватизации государственная собственность стала трансформироваться в другие виды собственности, такие, как частная, акционерная, корпоративная, коллективно-долевая и другие. Рыночной экономике характерно многообразие форм собственности, которые предстают как ее органичное единство. Однако их соотношение не является неизменным, оно зависит от уровня, характера и направления развития экономики. Основой рыночной экономики является частная собственность, которая по своим размерам может сильно колебаться от одиночного производителя до крупного монополизированного предприятия.

В советский период государственной собственности были присущи высокие уровни концентрации и централизации производства, которые в условиях рыночной экономики являются основой формирования акционерной формы собственности. **Акционерная собственность** – это форма собственности, при которой стоимость всего имущества акционерного общества разделена на определенные доли, отраженные в акциях, являющихся объектом собственности физических и юридических лиц.

В зависимости от пропорций деления акций, находящихся у постоянных держателей акций и их процента, свободно обращающегося на фондовом рынке, различают две модели акционерной собственности: англосаксонская и континентальная. По первой модели 20-30 % акций находится у постоянных держателей, а 70-80 % – поступают на рынок. Согласно второй модели 20–30 % свободно вращаются на рынке, а 70-80 % находятся у постоянных акционеров. В России в результате приватизации сформировалась континентальная модель, то есть 65 % акций находится у постоянных акционеров.

Акционерная форма собственности является наиболее демократичной, так как она принадлежит совокупному хозяину – акционерам. Однако и она не лишена недостатков. Так, если коллектив не обладает контрольным пакетом акций, то он неизбежно вводит ограничения на их продажу, дабы не потерять бразды правления. Могут возникнуть противоречия между работниками-акционерами и управленческим персоналом, например, распределение прибыли по акциям, увеличение прибыли на инвестиции.

На основе акционерной может возникнуть **долевая собственность**. Она возникает тогда, когда большая часть акций корпорации принадлежит непосредственным ее работникам. В этом случае возникает самоуправляющаяся фирма с собственностью, принадлежащей работающим на ней сотрудникам.

Формой приватизации в сельском хозяйстве и перевода колхозно-кооперативной собственности, сложившейся в социалистический период, на рыночные условия является **коллективно-долевая собственность**. Она выступает как переходная форма более эффективной частной собственности на землю и частного хозяйствования на земле.

Продолжается формирование различных форм индивидуальной частной собственности, ассоциированной, совместной, смешанной форм собственности. В основе продолжающегося раздела и передела государственной собственности лежит передел сфер влияния, борьба за наиболее лучшие части «государственного пирога».

#### 17.4. Предпринимательство и теневая экономика

**Предпринимательство** – это активная новаторская самостоятельная хозяйственная деятельность с неизбежным принятием на себя многочисленных рисков. Целями предпринимательства являются: производство товаров и услуг, получение прибыли, социальные цели, развитие бизнеса.

Условиями функционирования предпринимательства являются:

- постоянно меняющиеся условия рынка и необходимость систематической адаптации к ним;
- изменение тенденций конъюнктуры рынка, что порождает неустойчивость функционирования;
- обладание интуицией, умение идти на риск, предупреждать, просчитывать риски.

Развитие производства в России имеет принципиальное значение, так как посредством его идет преобразование всех сторон жизни общества. Оно имеет ярко выраженную направленность преодоления психологии иждивенчества и пассивности, сформулированной в период застоя при социализме. Предпринимательство противопоставляет этим застойным качествам активную жизненную позицию, поиск нетрадиционных способов выживания в экстремальных условиях.

Предпринимательство осуществляется предпринимателями — лицами, занимающимися частным бизнесом. Они могут не быть собственниками, поэтому неправомерно объединять предпринимателей в особый класс в традиционном его понимании. Предпринимателем может быть любой человек, добровольно берущий на себя бремя организации бизнеса.

Слой предпринимателей отличается неустойчивостью, высокой изменчивостью состава, особым стилем жизни, отличной от остальных системой моральных и этических ценностей. Предприниматели обладают особыми личностными качествами: умение логически проанализировать ситуацию, просчитать ее на несколько шагов вперед, не бояться начать дело в одиночку, противостоять общему сложившемуся течению, заразить своим энтузиазмом других, превратить их в партнеров. Их деятельность позволяет им самореализоваться и утвердиться как личности, проявить свои достоинства. Они, как правило, много работают для достижения поставленных целей, получают удовлетворение от достигнутого. Часто величина полученной прибыли является лишь символом победы, показателем успешности бизнеса.

Для российской экономики предприниматели становятся важной, если не центральной силой непрерывных технологических прорывов во всех областях жизнедеятельности. Экономиче-

ские реформы в России выявили огромный предпринимательский потенциал широких слоев населения. Проявился недюжинный дар предпринимательской инициативы, настойчивая потребность в ее реализации, неуклонная решимость в достижении поставленной цели. Это хорошо прослеживается в высоком уровне конкурентной борьбы при приватизации государственной собственности, в становлении различных форм индивидуальной трудовой деятельности. Отрицательной стороной развития инициативы является высокая степень криминала на всех уровнях хозяйствования. Вместе с тем такой процесс неизбежен, так как он есть проявление глубокого разрушения духовно-нравственных основ в предшествующие годы развития страны. Это надо рассматривать как неизбежные издержки переходной экономики, преодоление которых будет означать ее трансформацию в более развитую рыночную экономику.

Поставленные вне закона рыночные отношения, которые в силу объективных экономических причин в той или иной форме все же присутствовали в условиях плановой экономики, порождали теневую экономику. Она развивалась практически с первых лет советской власти. Многолетний накопленный опыт был привнесен и существенно развит в условиях переходной экономики. Под **теневой экономикой** понимаются экономические явления, которые тщательно скрываются от контроля со стороны государства и не могут быть учтены официальной государственной статистикой. Это отношения производства, распределения, обмена и потребления товаров и услуг, возникающие между людьми, скрывающими их наличие с целью незаконной максимизации прибыли и ухода от налогов. Эта система экономических отношений складывается в обществе вопреки законам, правовым нормам, формальным правилам хозяйственной жизни, то есть вне рамок правового поля.

По данным, обнародованным Всемирным банком (ВБ) в 2010 году, в России на теневую экономику приходится около 48,6 % ВВП. По мнению Росстата эта цифра значительно ниже и составляет 14-16 % ВВП страны. В регионах же этот показатель колеблется в пределах 20-50 % ВРП (валового регионального

продукта). В скрытом секторе задействовано 34,3 % всей торговли, 10,1 % — строительства, 9,2 % — транспорта и связи, 8,9 % — обрабатывающего производства, 4,6 % — коммунальных, социальных и персональных услуг, 3,2 % — рынка недвижимости и 2,3 % — гостиниц и ресторанов. Что же касается сельскохозяйственной отрасли, то она практически вся работает в тени (по некоторым подсчётам более 90 %).

Оборот мировой теневой экономики в кризисном 2009 году составил 1,3 трлн дол. В посткризисный 2010 году в странах северной Европы и Скандинавии показатели соотношения «теневой экономики» к ВВП колеблются в диапазоне до 10-18 %. В средиземноморских странах, Португалии и Италии «теневые услуги» во всех секторах экономики уже возрастают до 20-30 % от ВВП. Особый случай - Греция. Эллада уводит в тень 40 % всей производимой продукции и услуг. Но особенно тянет экономику в тень на востоке, в бывших странах социалистического лагеря. В Эстонии, Латвии, Литве, Румынии, Болгарии, Сербии теневая экономическая составляющая колеблется от 36 до 39 % от ВВП этих стран. Теневая экономика Британии составляет 8-10 %, во Франции – 16 % и в Германии – 14 %.

По международным оценкам мировыми лидерами теневой экономики являются: Нигерия (74 %), Египет (69 %), Грузия (68 %), Украина (57 %), Молдавия и Беларусь (обе по 50 % от ВВП).

Теневая экономика может включать вполне безобидные формы: реализацию излишков продукции, произведенной на приусадебном участке или фермерском подворье, производство и оказание услуг без получения лицензии, например, частный извоз, репетиторство, пошив и вязание на дому и т. д. Подобные виды деятельности относят к скрытой форме, так как экономические субъекты не заявляют налоговым органам о своей деятельности и не платят налогов.

**Криминогенная теневая экономика** – это запретная противозаконная деятельность – подпольная торговля оружием, наркотиками, проституция, работоторговля, торговля краденым, выпуск недоброкачественной продукции под марками известных фирм, различные финансовые нарушения. Так, Счетная палата в 2010 году

выявила финансовых нарушений на сумму 580 млрд р., ущерб от нецелевого использования бюджетных средств на оборону РФ превысил 2 млрд р. Ею возбуждено 81 уголовное дело.

По данным Европейской полиции (Европол 2009) торговля людьми ежегодно приносит транснациональной преступности около 20 млрд дол. прибыли.

В оценке последствий теневой экономики нет однозначности. Некоторые исследователи указывают на то, что в отдельных случаях она имеет положительный характер или дает положительный побочный эффект. Они склонны считать, что около двух третей всего дохода, полученного в теневой экономике, практически сразу расходуется в легальной экономике, существенно увеличивая долю совокупного спроса. А это, в свою очередь, способствует росту экономики и повышению общей суммы косвенных налогов, поступающих в бюджет. Считается также, что те же две трети добавленной стоимости, создаваемой в теневой экономике, могли быть произведены только неофициально. Другими словами, если бы не было этого теневого производства, то его не было бы и в открытой экономике. Это, прежде всего, относится к производству и реализации излишков продукции частного сектора. Отмечается, что теневая экономика, с одной стороны, удовлетворяет, а с другой – стимулирует потребительский спрос на услуги и товары длительного пользования.

### **17.5. Особенности рынка труда в переходной экономике**

Для переходной экономики одной из главных проблем является формирование и регулирование рынка труда. Особенностью переходной экономики от социализма к капитализму является упразднение государственного принуждения к труду и монополии государства на рабочие места.

Типичной картиной становится рост незанятости выпускников высших учебных заведений. Появилось большое количество беженцев, которые остро нуждаются в жилье и в трудоустройстве. Произошло перераспределение рабочей силы по секторам экономики, повысилась роль частного сектора в предоставлении



рабочих мест. Повсеместно низкая оплата труда привела к новому явлению – вторичной занятости, которая представляет собой занятость, возникающую дополнительно к основной работе, работу по совместительству, не по основному месту работы.

Менее эффективно используется трудовой потенциал общества. Это обусловлено сокращением объемов производства до таких размеров, что почти всех рабочих надо было уволить. Не решаясь на такие крайние меры, администрация предприятий по-полняет число скрытых безработных. В переходной экономике около половины рабочих относилась к скрытым безработным. В этом русле событий формируется так называемая придерживаемая модель занятости, суть которой в том, что лица, не используемые в производстве, не поступают в другие сферы.

Лица, не занятые в производстве, но числящиеся таковыми, для выживания занимаются samozанятостью. Получаемые заработки в большинстве случаев не регистрируются, осуществляются без патента и декларирования доходов. Например, так называемые «шабашки», то есть созданные на определенный период бригады или производственные группы по ремонту помещений, установке окон, дверей, или работа на индивидуальных частных предпринимателей без оформления трудового договора и получение денег, не проходящих по кассе, а из «черного нала». Очень часто к такому же методу прибегают и те, которые могут быть полностью занятыми. Совмещая легальные и теневые формы занятости, они способны обеспечивать более-менее нормальный уровень жизни.

Полноценное функционирование рабочей силы связано с рационально функционирующими институтами. Под этими понимается создание устойчивого комплекса формальных и неформальных норм, принципов, правил и установок, регулирующих всю систему отношений, возникающих на рынке труда. Методы его регулирования параллельно являются формами воздействия общеэкономического регулирования динамики занятости. Важнейшим субъектом, который регулирует рынок труда, является государство. Именно оно создает весь комплекс экономических принципов, законодательно-правовых норм, организационных

правил и административных требований. В этот комплекс входит: формирование фонда пособий по безработице; определение наиболее необходимых и перспективных программ переподготовки и овладения новыми, востребованными специальностями; оформление досрочного выхода на пенсию. Этот метод особенно широко применялся в середине девяностых годов прошлого века, с целью предотвращения роста безработицы; стимулирование частичной занятости и самозанятости; налаживание работы федеральной государственной службы занятости за счет помощи в становлении ее региональных представительств.

В период экономического кризиса 2008-2009 годов правительство финансировало программы, направленные на стабилизацию рынка труда. В 2010 году количество лиц, получивших поддержку государства, достигло 1,5 млн человек. В 2011 году число будет сокращено до 0,9 млн человек, так как правительство считает приоритетным направлением развитие самозанятости, субсидирование лиц, желающих организовать собственное дело. За восемь месяцев 2010 года создали собственный бизнес на государственную субсидию размером 58 800 р. 121 500 безработных.

Рынок труда характеризуют спрос и предложение труда. По данным Интернетпортала по трудоустройству в ноябре 2010 года число предложения вакансий превысило докризисные показатели, их рост составил 93 %, что говорит о росте спроса на рабочую силу. Государство стимулирует этот спрос. Так, за создание рабочих мест для инвалидов работодателю будут платить не 30 000 р., как в 2010 году, а 50 000 за одно специализированное место. Еще одна перспективная мера регулирования рынка труда – поддержка миграции трудовых ресурсов, то есть компенсация расходов тем, кто пожелает переехать в другой регион с целью трудоустройства.

В 2011 году предложены новые меры развития рынка труда. Первое – возмещение работодателю (50 тыс. р.) затрат на оснащение рабочего места для развития надомной и дистанционной занятости для многодетных родителей и родителей, воспитывающих детей-инвалидов. Второе – организация центрами занятости населения

профессиональной переподготовки для молодых матерей, находящихся в отпуске по уходу за ребенком в возрасте до трех лет.

Работодатели жалуются на низкий уровень знаний и отсутствие профессионализма у претендентов, желающих получить рабочее место. Поэтому со стороны спроса имеет место устойчивая потребность в компетентных работниках.

## **17.6. Распределение и доходы, рост социального неравенства**

На государственную форму распределения в условиях плановой экономики 90 % приходилось. После реформы 60-х годов появились элементы распределения по доходу в соответствии с используемыми средствами производства – фонды экономического стимулирования. Имели незначительное место криминальные формы – воровство, взятки, злоупотребление служебным положением.

В условиях переходной экономики произошло сокращение государственного сектора. В настоящее время в нем производится 20 % ВВП и занято 30 % рабочей силы. Неразвитый рынок труда не обеспечивает распределение по стоимости рабочей силы, что приводит к парадоксу, когда умственный труд оплачивается в два раза ниже физического.

Могут иметь место некоторые различия в корпоративном секторе, основанном на объединении собственности граждан. Так, если корпоративная собственность общая, то распределение идет по труду, если она долевая, то по паям, а если акционерная, то по вложенному капиталу. Притом это касается итогового распределения по кварталам и году, а в течение рабочего периода распределение осуществляется в соответствии с единой тарифной сеткой.

Владельцы фирм получают предпринимательский доход плюс доход в виде процента на вложенный капитал. Многие легальные предприниматели используют противозаконные способы получения дохода (укрытие прибыли от налогообложения, использование наличного оборота, бартера и т. д.). Наемный работник получает заработную плату, сложившуюся на рынке труда. Оплата осуществляется на основании подписанного договора.

Распределение дохода между наемными работниками осуществляется по разным в том числе и личностным критериям, но в большинстве случаев в соответствии с ценой труда, имеющей место на нелегальном рынке.

Постепенно формируются новые элементы распределения, например, распределение по унаследованному капиталу, получение доходов за счет игры с ценными бумагами на фондовой бирже.

Из перечисленного видно, что в условиях переходной экономики выкристаллизовывается новая концепция распределения дохода, в основе которой лежит реализация мотивов экономического поведения собственника. Они возникают как результат индивидуализации присвоения, ведут к усилению мотивационных потенций распределительного механизма.

Возникновение разнообразных форм собственности и распределение доходов неизбежно ведут к углублению расслоения населения. Так, по данным Росстата, за первое полугодие 2009 года денежная дистанция между 10 % самых малоимущих и 10 % самых обеспеченных сократилась с 16,9 раза (конец 2008 года) до 15,8 (середина 2009 года). По данным независимых экспертов разница в доходах между этими группами населения достигает по стране 20 раз, а в Москве 50 раз. Такая разница в обеспеченности между самыми богатыми и самыми бедными не учитывает скрытых доходов. Цифры, которыми оперируют, рассуждая об уровне бедности и уровне социального расслоения, вообще достаточно условны, так как даже по официальным оценкам Росстата примерно 25 % ВВП производится теневой экономикой. Это касается и доходов населения. Богатые лица имеют больше шансов занять высокие выборные места в госучреждениях любого ранга и пользуясь властью защищать свои материальные интересы. Так, Госдума в 2010 году отклонила законопроект, внесенный партией «Справедливая Россия», о налоге на предметы роскоши. Разрыв между богатыми и бедными можно уменьшить, делая бедных богаче или богатых беднее. Первый путь является более продуктивным.

Рост экономического и, как его следствие, социального неравенства измеряется с помощью кривой Лоренца, которая отражает долю в суммарном доходе общества той или иной группы

семей, обладающей определенными доходами. Чем выше вогнутость этой кривой, тем большие различия имеются между каждой последующей группой (рисунок).

С помощью коэффициента Джини определяется динамика неравенства между исследуемыми группами. Он представляет отношение площади фигуры, которая ограничена кривой Лоренца, и площадью треугольника ОЕF. В переходной экономике России вогнутость кривой Лоренца постоянно углубляется, а коэффициент возрастает.

Важным показателем уровня жизни в стране является удельный вес расходов на питание в структуре личного дохода. В экономике развитых стран уже длительный период времени он не

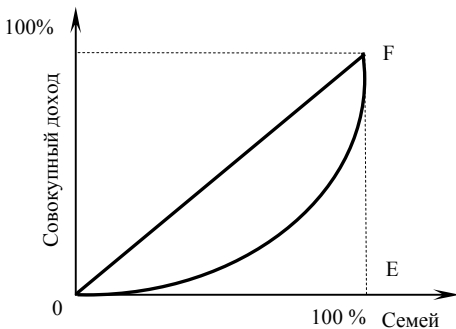


Рисунок. Кривая Лоренца

превышает 10-12 %, в то время как в России он постоянно составляет более 50 %.

Неравенство тесно связано с проблемой бедности. **Бедность** – понятие относительное и устанавливается определением черты бедности в каждой стране отдельно. Поэтому

в разных странах, в разные исторические периоды в это понятие вкладывалось разное содержание. Как отмечают эксперты ООН за первое десятилетие XXI века Россия достигла некоторых успехов в борьбе с бедностью. Так, если в 2000 году доходы вдвое меньше прожиточного минимума имели 16,7 % населения, то даже несмотря на кризис 2008-2009 годов тех, кто тратит в день менее 2,15 дол. в пересчете на национальную валюту (порог крайней бедности по определению ООН), сейчас в нашей стране 0,9 % (более миллиона человек). А россиян, располагающих ресурсами в месяц меньше 50 % от величины прожиточного минимума (его средний размер 5 625 р.) - 3,7 %, или более 5 миллионов человек.

Ситуация изменилась благодаря экономическому росту, новым мерам социальной поддержки пожилых людей и семей с детьми. Но она изменится основательно, только тогда, когда минимальная зарплата достигнет 150 % от величины прожиточного минимума, считают эксперты.

Для поддержания слоев населения, находящихся за чертой бедности, во многих странах создаются различные социальные программы. Выплачиваются разные государственные трансфертные платежи – пособия по безработице, детские пособия, пособия по инвалидности и т. д., регулируются цены на социально значимую продукцию, например, на дорогие и дефицитные лекарства. При определенном уровне инфляции осуществляется индексация фиксированных доходов. Минимальная заработная плата устанавливается на уровне прожиточного минимума.

Таким образом, в условиях рыночной экономики в распределении доходов складывается диалектическое противоречие. Оно заключается в том, что рыночное распределение доходов, с одной стороны, дифференцирует его участников и порождает неравенство, а с другой – при отсутствии дифференциации исчезает заинтересованность у бедных, так как есть надежда, что государство окажет поддержку, а у богатых, так как все равно отнимут. Неравенство в доходах стимулирует эффективность экономики, но порождает имущественную дифференциацию.

Выбор между равенством и неравенством доходов – это выбор между неэффективной социальной справедливостью и несправедливой экономической эффективностью.

## 17.7. Преобразования в социальной сфере

В странах с переходной экономикой, осуществляющих реформы, ставится цель – повысить уровень и качество жизни населения и построить социальное государство. Поэтому переходная экономика предполагает не только экономические, но и социальные изменения.

Преобразования в социальной сфере тесно связаны с социальной направленностью деятельности государства. Важной осо-

бенностью социальной политики в это время становится замещение экономической и идеологической направленности социальной политики государства на становление и закрепление его защитной и распределительной функции.

Общей чертой реформ переходной экономики разных стран является вторичность социальной составляющей реформ и их отставание от экономических. При проведении последних не учитываются социальные издержки, а социальная сфера и система распределения по-прежнему остаются наименее реформированными. Этот ущербный подход говорит об устоявшемся неверном взгляде современных реформаторов на социальную сферу как инструмент сугубо этического и морального характера, не способный влиять на экономические процессы. Ценности социальной сферы, провозглашенные конечной целью развития, отодвигаются на задний план и перестают играть ту роль, которая им изначально предназначена.

Другой немаловажной особенностью социальной политики переходной экономики является высокий уровень ее зависимости от политического выбора и идеологических предпочтений. Это находит свое выражение в ее неспособности к автоматической регуляции. В то время как в устоявшейся рыночной экономике развитых стран экономические и социальные потрясения, имевшие место во время кризиса 2008-2009 годов, не смогли существенно повлиять на социальную политику этих государств. Так, по данным Евростата ЕС минимальный размер заработной платы (МРОТ) превышает 800 евро в месяц, в группе среднеобеспеченных стран он лежит в пределах от 400 до 800 евро, в группе беднейших стран зарплатный минимум находится ниже 400 евро в месяц. Самый высокий МРОТ среди стран Евросоюза установлен в Люксембурге (1642 евро), Ирландии (1462) и Бельгии (1387). А самый низкий – в Болгарии (123 евро) и Румынии (153), Латвии (232), Литве (254), Венгрии (270), Эстонии (278) и Польше (281). В стране-кандидате Турции минимальная заработная плата установлена на уровне 319 евро. Российский МРОТ равен 97 евро.

Установление низкого уровня оплаты труда означает не только низкий уровень жизни населения страны, но и низкие пен-

сии, незначительный приток средств в Фонд социального страхования (ФСС). В 2007 году в России МРОТ составлял 2,3 тыс. р., с 1 января 2009 г. был поднят до 4 тыс. 330 р. Запланировано, что с 1 июня 2011 года он увеличится на 6,5 % и составит 4,6 тыс. р. Средняя величина прожиточного минимума в стране на душу населения в третьем квартале 2010 года была установлена на уровне 5707 р. Следовательно, в России минимальный размер оплаты труда на 1377 р. меньше прожиточного минимума.

Регионы имеют право устанавливать региональный прожиточный минимум, так в Ханты-Мансийском автономном округе (ХМАО) он составляет 7149 р.

Фонд социального страхования напрямую увязан с величиной заработной платы. В декабре 2010 года Президентом Д. А. Медведевым был подписан закон «О бюджете Фонда социального страхования на 2010 и на период 2011 и 2012 гг.». В нем были зафиксированы следующие цифры: среднемесячная заработная плата на одного работника в 2010 году составила 20,406 тыс. р., в 2011 году должна составить 22,706 тыс. р., а в 2012 г. – 25,176 тыс. р. Исходя из величины заработной платы, доходы фонда соответственно составят 425,48 млрд р., 493,58 млрд р., 543,75 млрд р., а расходы – 453,81; 489,14; 535,21 млрд р.

Анализ доходов и расходов Фонда показывает, что на данный момент размер дефицита его бюджета равен 28,33 млрд р., но уже в ближайшие годы он сменится профицитом 4,43 млрд р. и 8,53 млрд р. соответственно. Понятно, что дефицит вызван избыточными расходами на поддержание экономического положения населения в кризисный и посткризисный период, обеспечение социальной устойчивости в обществе.

Общемировая тенденция развития современной экономики ориентирована на человека, что неизбежно повышает роль социальной сферы в обеспечении устойчивого экономического роста. Переходные экономики бывших социалистических государств, являющиеся частью мирового сообщества, должны воспринимать эти ценности и не отклоняться от общечеловеческих закономерностей развития.



Относительно России можно сказать, что она может начать двигаться в сторону социальноориентированного экономического роста, когда сумеет уравновесить и реализовать сразу две цели – экономического и социального развития. В таком случае будет достигнут баланс интересов «носителей» экономической эффективности – предпринимателей и носителей социальной эффективности – наемных работников. Условной точкой равновесия может быть достижение такого жизненного уровня, при котором занятые в производстве могли бы покрывать издержки на рабочую силу и содержать иждивенцев.

Переходная экономика и экономические реформы тесно связаны со структурными сдвигами в экономике. Причина этих сдвигов кроется в том, что любому исторически продолжительному периоду развития производительных сил соответствует особая воспроизводственная структура хозяйства. В ее основе лежит существующая база производственных ресурсов и соответствующий им технический базис, опирающийся на реальный платежеспособный спрос. Все элементы народнохозяйственной структуры находятся в непрерывном движении. Главными стимулами структурных сдвигов являются постоянно изменяющиеся общественные потребности. Расширение масштабов их удовлетворения возможно за счет постоянного и массового внедрения научно-технического прогресса, который определяет интенсивность и эффективность структурных преобразований. Структурные сдвиги в экономике осуществляются при тесном взаимодействии государства и всех уровней бизнеса.

## 17.8. Структурные сдвиги в экономике

Главным направлением структурных преобразований является переход к новой модели экономического развития, предполагающей отход от развития избыточно капиталоемких отраслей экономики к более гибким инновационным отраслям на базе электронной техники, ресурсосберегающей технологии и новых систем управления. Такая структурная перестройка требует изменения потока инвестиций и принципиальных из-

менений структуры на разных уровнях хозяйственной иерархии – микро-, мезо- и макроуровнях.

Важной составляющей этих преобразований является сжатие материального производства за счет формирования более эффективной структуры хозяйства. Следовательно, возрастает значение, и складываются новые требования к уровню качества и масштабам производственной, социальной и всей рыночной инфраструктуры. Объективные условия современного уровня развития экономики выдвинули задачу расширения сферы услуг с помощью перелива капитала, высвобожденного за счет сокращения в материальном производстве отсталых, ненужных и неэффективных структур.

На фоне стремительного возрастания сферы услуг, доля которых в общем объеме произведенных товаров и услуг повысилась более чем на 50 %, в полтора раза уменьшилось количество капиталоемких и материалоемких отраслей экономики, что привело к снижению доли валового накопления основного капитала в структуре ВВП. Этот процесс был бы невозможен без перераспределения производственных ресурсов. Так, впервые за весь период обозримой истории показатель занятости в сфере услуг превысил этот же показатель в сфере материального производства. Это, в свою очередь, стало возможным потому, что ввод и выбытие основного капитала в сфере услуг в ВВП выше, чем ее доля в основном капитале. В результате этого уже более 60 % предприятий и фирм, действующих в народном хозяйстве России, работает в сфере услуг. Изменились инвестиционные предпочтения, около 55-60 % общего объема инвестиций приходится на эту сферу. В каждый определенный исторический период инвестиционный поток способен сосредоточиться в тех отраслях и сферах деятельности, которые оказываются наиболее привлекательными с точки зрения сложившейся рыночной конъюнктуры.

Президент России Д.А. Медведев в структурной перестройке выделяет главное направление – техническую модернизацию за счет развития высоких технологий. К наиболее значительным положительным примерам этой перестройки можно от-

нести следующее. В стране строятся девять энергоблоков атомных станций, подобные проекты реализуются в Индии, Иране, Китае и в других странах. За последние года заказы в области атомной промышленности и машиностроения выросли в 25 раз. В мировой рейтинг суперкомпьютеров входят уже 11 российских систем. В 2010 году полностью сформирована спутниковая группировка ГЛОНАСС, завершается создание основных цифровых навигационных карт, что означает выход на применение спутниковых навигаторов. Запущен инновационный проект «иннограда Сколково», который будет аналогом Кремневой долины в США и соединит передовые научные достижения и процесс производства.

Несмотря на все предпринимаемые правительством усилия, надо констатировать тот факт, что российская экономика до сих пор остается сырьевой. Так, за январь-октябрь 2010 года доля торгово-экспортных товаров в общем объеме экспорта составила 70,7 %. При этом сократился удельный вес продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (кроме текстильного), металлов и изделий из них, древесины и целлюлозно-бумажных изделий, машин, оборудования и транспортных средств. В российской экономике слабо развита обрабатывающая промышленность. Она попала в неоправданную зависимость от импорта потребительских товаров, машин и оборудования. По оценке "Станкоимпорта", в ежегодном объеме закупаемых российскими предпринимателями станков доля отечественных составляет не более 1 %. И не случайно, что нового машинного оборудования у нас производится в 82 раза меньше, чем в Японии, в 30 раз меньше, чем в Германии, и в 31 раз меньше, чем в Китае. Между тем общеизвестно, что развитие машиностроения – важнейший фактор обеспечения модернизации экономики.

Следовательно, упор необходимо делать на стимулировании развития отраслей обрабатывающей промышленности, с ростом которых российская экономика перестанет иметь ярко выраженный ресурсный характер. Создание принципиально новой модели развития будет основой модернизации экономики.

В целом структурные изменения носят позитивный характер, но вместе с тем в экономике сохранилось много явлений из прошлого, поэтому инвестиционному процессу переходной экономики свойственен дискреционный, скачкообразный и непредсказуемый характер.

### 17.9. Формирование открытой экономики

В условиях переходной экономики формируется экономика открытого типа. Она означает снятие барьеров для доступа зарубежных производителей на отечественный рынок, отмену количественных ограничений ввоза товаров, умение успешно с ним конкурировать. Открытая экономика ориентирована на более эффективную экономику, которая не боится внешней конкуренции и умеет извлекать из нее пользу. Она предполагает участие данной страны в различных международных организациях, прежде всего во Всемирной торговой организации (ВТО), а также в комплексе других соглашений и договоренностей.

Вступление в ВТО имеет свои положительные и отрицательные стороны. С одной стороны, данная страна уже не имеет права без согласования с ней вводить для импортных товаров различные квоты и ограничения. На страны, входящие в ВТО, налагается целый ряд обязательств перед международным экономическим сообществом. Так, Россия вынуждена осуществить широкомасштабную либерализацию торговли товарами и услугами внутреннего производства, сократить тарифы, устранить нетарифное регулирование товаров и т. д.

С другой стороны, участие в ВТО дает ее членам возможность экспортировать товары в условиях наибольшего благоприятствования. Нацеливает экономику страны на развитие материально-технической базы производства, его организации, инноваций и управления для достижения внутренней стабильности и внешней конкурентоспособности. Страны-участницы ВТО имеют на мировом рынке равные права со своими партнерами. Для каждой из них снижены барьеры таможенного налогообложения, что дает возможность большому количеству отечественных товаров

расширить рынок сбыта за счет экспорта, а значит увеличить и оптимизировать структуру производства.

Россия приняла решение о вступлении в ВТО и направила заявку еще в 1993 году. С этого момента в российской экономике идут подготовительные процессы. Так, упрощение условий внешней торговли за последние годы позволило получить за счет импорта недостающие товары для населения и ликвидировать дефицит, оставшийся в наследство от командной экономики. Либерализация внешнеэкономических связей способствовала преодолению монополии местных производителей. Это вынудило многих хозяйствующих субъектов более настойчиво искать пути рациональной и эффективной формы деятельности, заставила более внимательно изучать конъюнктуру рынка, отзываться на запросы потребителей. Активное включение России во внешнеторговые связи показало наличие барьеров для продвижения российских товаров на внешние рынки. Они возникли, с одной стороны, в силу неразвитости в российской экономике кредитно-финансовой, информационной, инфраструктурной сфер, а с другой стороны – в силу использования принимающими странами недостатков российского бизнеса и менеджмента для ограничения ассортимента и объема ввозимых российских товаров. Эти и другие причины стимулировали поиск современных, прогрессивных форм развития рынка.

Вместе с тем формирование открытой экономики не означает полного открытия границ для любого неограниченного потока товаров. В оговоренных случаях страна имеет право применить защитные средства, включив протекционистскую политику с целью защиты отечественных товаропроизводителей.

При всех достоинствах вступление России в ВТО должно быть не одномоментным актом, а постепенным процессом, который бы основывался на продуманной структурной политике, взвешенном сочетании протекционизма и либерализма. В равной степени неразумно закреплять монопольные позиции отечественных производителей, невзирая на крайне низкий результат их деятельности, и, наоборот, ставить их в заведомо проигрышное положение, загубить отечественное производство и поставить се-

бя в прямую зависимость от импорта, что в конечном итоге может грозить подрывом экономической безопасности страны. Поэтому для России наиболее предпочтительной должна стать комбинированная модель, сочетающая в себе обе названные политики.

## **Практические задания для закрепления материала**

### *Вопросы и задания для повторения и дискуссий*

1. Что такое переходная экономика? В какие исторические периоды она имеет место?
2. Общие черты переходных экономик разных стран.
3. Общие закономерности проводимых преобразований.
4. Назвать особенности переходной экономики России.
5. Что такое приватизация и с какой целью она проводится?
6. Наиболее часто используемые способы проведения приватизации.
7. Какие формы собственности возникают чаще всего в результате проведения приватизации?
8. Что такое предпринимательство и какова его роль в экономике?
9. Что понимается под теневой экономикой и почему она имеет такой устойчивый характер?
10. Что значит криминогенная теневая экономика? В чем ее угроза для легальной экономики? В чем состоит ее антисоциальный характер?

### *Верно или неверно нижеприведенное утверждение*

1. Переходная экономика каждой страны имеет свои национальные особенности.
2. В переходной экономике совершается ряд обратимых эволюционных процессов.
3. Россия впервые переживает переходную экономику.

4. Приватизации в России осуществлялась честно и справедливо, в соответствии с принятыми законами.
5. Ваучеры – приватизационные чеки для граждан страны.
6. Теневая и криминогенная экономика – это одно и то же.
7. Государство не способно повлиять на снижение уровня расслоения населения.
8. Переходная экономика предполагает не только экономические, но и социальные изменения.
9. Структурные сдвиги в экономике обязательно предполагают наличие переходного периода.
10. Вступление в ВТО имеет свои положительные и отрицательные стороны.

### *Тесты*

1. Какая из перечисленных черт характеризует переходную экономику?
  - а) Господство государственной собственности и административных методов управления.
  - б) Преобладание признаков рыночной экономической системы.
  - в) Наличие свободной конкуренции.
  - г) Ослабление государственных и усиление рыночных форм хозяйствования.
  
2. Что такое трансформационная экономика?
  - а) Это экономика, в которой проводимые реформы направлены на совершенствование существующей экономической системы.
  - б) Это экономика, в которой проводимые реформы направлены на рост благосостояния.
  - в) Это экономика, в которой проводимые реформы направлены на переход к новой экономической системе.
  - г) Это экономика рыночного типа.
  
3. Среди перечисленных ниже путей перехода к рынку найдите одно неверное положение:

- а) национализация объектов частной собственности;
- б) приватизация объектов государственной собственности;
- в) либерализация экономики;
- г) институциональные изменения в экономике.

4. Назовите основную цель приватизации в переходной экономике России:

- а) формирование слоя частных собственников;
- б) расширение государственного сектора экономики;
- в) борьба с безработицей;
- г) рост доходов населения.

5. Отметьте, какой из перечисленных процессов не относится к способам приватизации:

- а) акционирование;
- б) покупка предприятия на аукционе;
- в) покупка арендованного предприятия;
- г) строительство предприятия за счет бюджетных средств.

### *Задачи*

1. В условиях переходной экономики государство решило пополнить свои денежные резервы за счет внутреннего долга. С этой целью Государственное Казначейство выпустило облигации государственного займа на 1 млрд р. Они были проданы населению. Затем Центральный банк выкупил облигации на открытом рынке на сумму 300 млн р. Каков в этом случае способ финансирования дефицита госбюджета? Какова возможная динамика уровня инфляции?

2. При переходе страны А от командно-административной системы к рыночной, она получила иностранный заем в размере 1 млрд дол. по годовой ставке 8 %. Эти средства вкладываются в инвестиционные проекты, которые позволяют получить ежегодный прирост ВВП в размере 300 млн дол. в течение нескольких последующих лет.



Рассчитайте: а) в каком размере увеличится государственный долг? б) вырастет ли чистое долговое бремя, налагаемое на граждан данной страны? в) через сколько лет страна сможет погасить свой долг?

3. Пусть денежная масса страны состоит из следующих компонентов: а) сберегательные облигации – 442 млрд руб.; б) срочные вклады в банках – 23 млрд руб.; в) наличные деньги – 87 млрд руб.; г) государственные краткосрочные обязательства – 323 млрд руб.; д) средства населения и предприятий на расчетных и текущих счетах – 58 млрд руб.

Используя приведенные данные, определите величину денежных агрегатов  $M_0$ ,  $M_1$ ,  $M_2$ ,  $M_3$ ,  $L$ .

## ОГЛАВЛЕНИЕ

<b>ПРЕДИСЛОВИЕ</b> .....	3
<b>РАЗДЕЛ I. ВВЕДЕНИЕ В ДИСЦИПЛИНУ «ЭКОНОМИКА»</b> .....	4
<b>Глава 1. ПРЕДМЕТ, МЕТОДЫ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ</b> .....	4
1.1. Предмет изучения дисциплины «Экономика» .....	4
1.2. Функции и уровни анализа экономической теории .....	11
1.3. Методы познания экономической теории .....	13
1.4. Экономическая мысль древнего мира и средневековья .....	17
1.5. Меркантилизм и физиократы .....	19
1.6. Английская классическая школа. Утопический социализм. Марксизм .....	21
1.7. Лозанская, австрийская, кембриджская и американская школы .....	26
1.8. Институционализм. Кейнсианство .....	27
1.9. Современные экономические течения. Русская экономическая мысль .....	29
Практические задания для закрепления материала .....	30
<b>Глава 2. РЫНОК И РЫНОЧНЫЕ ОТНОШЕНИЯ: СУЩНОСТЬ, ВИДЫ И СТРУКТУРА</b> .....	34
2.1. Товарный обмен и производство как основа возникновения рыночных отношений .....	34
2.2. Возникновение, сущность и функции денег .....	36
2.3. Законы денежного обращения .....	40
2.4. Цена. Масштаб и виды цен .....	42
2.5. Экономическое содержание рынка .....	44
2.6. Экономические законы рынка .....	46
2.7. Виды, типы и функции рынка .....	47
2.8. Структура и инфраструктура рынка .....	50
2.9. Достоинства и недостатки рынка .....	52
2.10. Необходимость перехода от командно-административной формы ведения хозяйства к рыночной .....	54
Практические задания для закрепления материала .....	55

### **Глава 3. ОБЩЕСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО И ЕГО ФАКТОРЫ.**

3.1. Простые моменты процесса производства .....	60
3.2. Личный и вещественный факторы производства .....	63
3.3. Рынки факторов производства .....	65
Практические задания для закрепления материала .....	78

### **РАЗДЕЛ II. МИКРОЭКОНОМИКА.....82**

### **Глава 4. СПРОС, ПРЕДЛОЖЕНИЕ И УСТАНОВЛЕНИЕ РЫНОЧНОГО РАВНОВЕСИЯ.....82**

4.1. Спрос, величина спроса и влияние на них ценовых и неценовых факторов.....	82
4.2. Предложение, величина предложения и влияние на них ценовых и неценовых факторов .....	87
4.3. Взаимодействие спроса и предложения на рынке .....	90
4.4. Сдвиг равновесия. Равновесие в мгновенном, коротком и длительном периодах .....	93
Практические задания для закрепления материала .....	94

### **Глава 5. ЭЛАСТИЧНОСТЬ СПРОСА И ПРЕДЛОЖЕНИЯ: ВИДЫ И ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ .....98**

5.1. Эластичность объема спроса по цене .....	98
5.2. Виды эластичности спроса по цене и их графики .....	100
5.3. Зависимость величины дохода от эластичности спроса по цене .....	103
5.4. Неценовые факторы, влияющие на эластичность спроса по цене .....	105
5.5. Эластичность спроса по доходу .....	108
5.6. Перекрестная эластичность спроса по цене .....	109
5.7. Эластичность величины предложения от цены .....	110
Практические задания для закрепления материала .....	113

### **Глава 6. ТЕОРИЯ ПРЕДЕЛЬНОЙ ПОЛЕЗНОСТИ И РАЦИОНАЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЯ.....117**

6.1. Потребление и понятия общей и предельной полезности ..	117
6.2. Кардиналистская теория предельной полезности.....	118
6.3. Потребительский излишек (рента).....	122

6.4. Ординалистский (порядковый) подход. Предпочтения потребителей.....	124
6.5. Кривая безразличия и ее свойства.....	126
6.6. Карта кривых безразличия. Ограничения по бюджету и точка оптимума.....	130
Практические задания для закрепления материала .....	133
<b>Глава 7. ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА И ОПТИМИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФИРМЫ В УСЛОВИЯХ СОВЕРШЕННОЙ КОНКУРЕНЦИИ .....</b>	<b>137</b>
7.1. Понятие и виды издержек производства .....	137
7.2. Издержки производства в краткосрочном периоде .....	139
7.3. Эффект масштаба .....	144
7.4. Издержки производства в долгосрочном периоде.....	145
7.5. Продукт и доход фирмы. Производственная функция.....	148
7.6. Поведение совершенно конкурентной фирмы.....	151
7.7. Прибыль и виды прибыли. Факторы, влияющие на величину прибыли .....	152
7.8. Принципы максимизации прибыли фирмы. Критическая и предельная точки функционирования фирмы .....	154
Практические задания для закрепления материала .....	160
<b>Глава 8. СОВЕРШЕННАЯ И МОНОПОЛИСТИЧЕСКАЯ КОНКУРЕНЦИЯ. АНТИМОНОПОЛЬНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ..</b>	<b>164</b>
8.1. Конкуренция и ее основные виды.....	164
8.2. Совершенная конкуренция .....	166
8.3. Естественная монополия.....	172
8.4. Монополистическая конкуренция.....	175
8.5. Олигополия .....	177
8.6. Рыночная власть и эффективность конкурентных рынков.....	179
8.7. Государственная политика в отношении монополий и антимонопольное законодательство .....	182
Практические задания для закрепления материала .....	185

## **Глава 9. НЕСОВЕРШЕНСТВО РЫНКА И ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ ..... 189**

9.1. Необходимость государственного регулирования экономических отношений рынка .....	189
9.2. Влияние государства на производственные отношения .....	192
9.3. Внешние затраты и внешние эффекты .....	194
9.4. Общественные блага и их виды .....	198
9.5. Общее рыночное равновесие и благосостояние .....	200
9.6. Распределение и перераспределение доходов с помощью подоходных налогов .....	202
9.7. Преодоление социально-экономического неравенства в современной России.....	206
Практические задания для закрепления материала .....	210

## **РАЗДЕЛ III. МАКРОЭКОНОМИКА.....214**

### **Глава 10. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ И ИНДЕКСЫ ЦЕН ..... 214**

10.1. Национальная экономика как целое. Общая характеристика макроэкономических показателей.....	214
10.2. Общественный продукт, его структура и способы измерения.....	216
10.3. Подсчет ВВП по доходам и расходам. ....	218
10.4. Макроэкономические показатели системы национальных счетов .....	220
10.5. Индексы цен. Инфлятор и дефлятор ВВП .....	221
10.6. Воспроизводственная и отраслевая структура национальной экономики.....	224
10.7. Основные направления структурных преобразований в экономике России .....	226
Практические задания для закрепления материала.....	228

**Глава 11. УСТАНОВЛЕНИЕ И СДВИГИ  
МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РАВНОВЕСИЯ .....232**

11.1. Сущность и критерии макроэкономического равновесия .....	232
11.2. Влияние ценовых и неценовых факторов на совокупный спрос .....	233
11.3. Ценовые и неценовые факторы, влияющие на совокупное предложение.....	237
11.4. Равновесие и изменение равновесия совокупного спроса и предложения.....	241
11.5. Равновесие на товарном рынке: кейнсианская модель .....	244
11.6. Влияние эффекта мультипликатора на изменения равновесного ЧНП .....	248
11.7. Проведение стабилизационной политики с помощью государственных расходов и налогов .....	253
Практические задания для закрепления материала .....	257

**Глава 12. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ:  
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ И КРИЗИСЫ .....262**

12.1. Цикличность – всеобщая форма экономической динамики .....	262
12.2. Причины циклического характера развития экономики .....	264
12.3. Фазы экономического цикла.....	267
12.4. Классификация и периодичность кризисов.....	275
12.5. «Длинные волны в экономике» Н. Д. Кондратьева .....	278
12.6. Практическое значение технологических укладов и отслеживания длинных волн в экономике.....	280
12.7. Особенности экономических циклов и экономического кризиса в современной России на рубеже двух веков .....	282
Практические задания для закрепления материала .....	285

**Глава 13. ПОСЛЕДСТВИЯ НАРУШЕНИЯ  
МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО РАВНОВЕСИЯ:  
БЕЗРАБОТИЦА И ИНФЛЯЦИЯ.....289**

13.1. Безработица и ее формы .....	289
13.2. Естественный уровень безработицы и полная занятость.....	290
13.3. Уровень безработицы. Относительный характер данных об уровне безработицы и занятости.....	292
13.4. Экономические и социальные последствия безработицы. Закон Оукена.....	294
13.5. Инфляция: сущность и причины возникновения.....	296
13.6. Виды инфляции и ее измерение .....	297
13.7. Экономические и социальные последствия инфляции .....	303
13.8. Антиинфляционная политика государства и особенности инфляции в России.....	303
Практические задания для закрепления материала .....	307

**Глава 14. ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ – ГЛАВНЫЙ КРИТЕРИЙ  
УСПЕШНОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ .....311**

14.1. Экономический рост: сущность, критерии и качество.....	311
14.2. Цель и экономическая эффективность экономического роста.....	313
14.3. Факторы экономического роста .....	315
14.4. Типы экономического роста и влияние на них технического прогресса.....	318
Практические задания для закрепления материала .....	320

**Глава 15. БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА И ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ  
ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА .....324**

15.1. Банковская система, ее структура и функции.....	324
15.2. Виды денег и современные требования, предъявляемые к деньгам.....	326
15.3. Доходность и ликвидность денежных агрегатов.....	327
15.4. Спрос на деньги .....	328
15.5. Предложение и денежный мультипликатор.....	330

15.6. Равновесие на денежном рынке .....	332
15.7. Основные направления, цели и объекты денежно- кредитной политики.....	333
15.8. Рынок кредитных ресурсов и рынок ценных бумаг .....	335
15.9. Трудности и ограничения в проведении денежно- кредитной политики.....	338
15.10. Денежно-кредитная политика России .....	339
Практические задания для закрепления материала .....	340
<b>Глава 16. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ .....</b>	<b>343</b>
16.1. Мировое хозяйство, этапы его становления, основные черты .....	343
16.2. Интернационализация экономических процессов.....	346
16.3. Необходимость международной торговли .....	347
16.4. Внешняя торговля, ее виды и структура .....	348
16.5. Торговая политика и платежный баланс .....	354
16.6. Валютный рынок и валютный курс .....	358
16.7. Международная миграция капитала и рабочей силы.....	361
Практические задания для закрепления материала .....	370
<b>Глава 17. ПЕРЕХОДНАЯ ЭКОНОМИКА.....</b>	<b>374</b>
17.1. Основные черты и признаки переходной экономики.....	374
17.2. Особенности переходной экономики России.....	376
17.3. Смена и увеличение разновидностей форм собственности.....	380
17.4. Предпринимательство и теневая экономика.....	381
17.5. Особенности рынка труда в переходной экономике .....	385
17.6. Распределение и доходы, рост социального неравенства .....	388
17.7. Преобразования в социальной сфере.....	391
17.8. Структурные сдвиги в экономике .....	394
17.9. Формирование открытой экономики .....	397
Практические задания для закрепления материала .....	399
<b>ЗАКЛЮЧЕНИЕ .....</b>	<b>403</b>



<b>БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК .....</b>	<b>404</b>
---------------------------------------	------------

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Логично выстроенные экономические категории позволили раскрыть и охарактеризовать суть экономических законов, представить их в естественной последовательности, создающей общую картину развивающихся экономических процессов. При всей узнаваемости последней благодаря постоянному развитию экономической науки идут качественные изменения и уточнения ее положений. В таких областях, как переходная экономика, безработица, фискальная политика, они более заметны. В других – подвижки менее выражены. К ним можно отнести исследования в области установления макроэкономического равновесия или теории предельной полезности.

В настоящее время в нашей стране наблюдается большой интерес к экономическим знаниям со стороны молодежи. Все большее число молодых людей видят себя в качестве специалистов в области экономики. Растет интерес к экономическим проблемам и со стороны молодежи, обучающейся техническим специальностям.

Для дальнейшего более углубленного изучения данной учебной дисциплины можно прибегнуть к изучению специальной литературы по обозначенным в пособии проблемам, а также к обширной периодической печати.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Шишкин, А. Ф. Экономическая теория [Текст] : учебник / А. Ф. Шишкин, Н.В. Шишкина. – М. : Владос, 2010. – Т. 1. – 2010. – 816 с.

Шишкин, А. Ф. Экономическая теория [Текст] : учебник / А. Ф. Шишкин, Н. В. Шишкина. – М. : Владос, 2010. – Т. 2. – 2010. – 711 с.

Экономика [Текст] : учеб. пособие / В. А. Сидоров [и др.] ; ред. В. А. Сидоров. – М. : Экономистъ, 2007. – 302 с.

Экономика [Текст] : учебник для вузов по направлению 521600 «Экономика» и специальности 060100 «Экон. теория» / А. И. Архипов, А. К. Большаков, М.А. Дерябина и др.] ; под ред. А. И. Архипова, А.К. Большакова. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Проспект : Велби, 2006. – 839 с.

Экономическая теория : микроэкономика – 1,2; мезоэкономика [Текст] : учебник / Рос. экон. акад. им. Г. В. Плеханова ; под ред. Г. П. Журавлевой. – Изд. 4-е, испр. и доп. – М. : Дашков и Ко, 2009. – 932 с.

Экономическая теория [Текст] : учебник / Моск. гос. техн. ун-т им. Н. Э. Баумана ; под ред. Е. Н. Лобачевой. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Высш. образование, 2009. – 515 с.

Экономическая теория [Текст] : учебник / под общ. ред. А. А. Кочеткова ; [В. М. Агеев, А. А. Кочетков, В. И. Новичков и др.]. – М. : Дашков и Ко, 2007. – 605 с.

Экономическая теория в дискуссиях [Текст] : междунар. сб. науч. тр. / Воронеж. гос. техн. университет, инженер.- экон. фак., каф. экон. теории ; [под общ. ред. И. А. Ашмарова]. – Воронеж : ВГТУ. 2009. Вып. 2. – 328 с.

Экономическая теория. Введение в экономику. Микроэкономика [Текст] : учеб. пособие / под ред. Б. И. Герасимова, Н. С. Косова. – 2-е изд., стер. – Тамбов : Изд-во ТГТУ, 2009. – Ч. 1. – 232 с.

Экономическая теория. Введение в экономику. Макроэкономика [Текст] : учеб. пособие / под ред. Б. И. Герасимова, Н. С. Косова. – 2-е изд., стер. – Тамбов : Изд-во ТГТУ, 2009. – Ч. 2. – 204 с.

Учебное издание

ГАПОНОВА Светлана Николаевна

# ЭКОНОМИКА

Подписано в печать 2011. Формат 60х84 1/16.

Усл. печ.л. 23, 95 Тираж 300 экз. Заказ С. -27.

ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный университет инженерных технологий»  
(ФГБОУ ВПО «ВГУИТ»)

Отдел полиграфии ФГБОУ ВПО «ВГУИТ»

Адрес ун-та и отдела полиграфии:

394036, Воронеж, пр. Революции, 19