

УДК 347.72
ББК 67.404.91
Г75

Гриц Д.

Г75 Адвокат бизнеса: 20 юридических консультаций понятным языком / Дмитрий Гриц. — М. : Альпина Пабlishер, 2019. — 320 с.
ISBN 978-5-9614-2676-2

Основные задачи предпринимателя в России, особенно на старте, — это выжить, найти клиентов, удержать и развить свой бизнес. Юридические аспекты при этом обычно уходят на второй план, во многом потому, что кажутся слишком сложными и непонятными. Однако базовая юридическая грамотность нужна всем, так как именно из-за правовых ошибок можно потерять много денег, а то и весь бизнес.

Дмитрий Гриц, адвокат, управляющий партнер Юридической фирмы «Гриц и партнеры», рассказывает о юридических нюансах простым и понятным языком и дает предельно конкретные и прикладные советы. Автор поговорил с ведущими предпринимателями России. Среди них — представители творческой элиты, собственники кафе и магазинов, люди из цифровой отрасли и офлайн-бизнеса. Этим людям подставляли с договорами, отжимали бизнес, давили проверками, у них воровали, от них увольнялись, подавали на них в суд. Дмитрий Гриц разбирает самые болезненные ситуации на кейсах из российского бизнеса и рассказывает, как их можно избежать, ну а если все же неприятности случились — как эффективнее их преодолеть.

УДК 347.72
ББК 67.404.91

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу mylib@alpina.ru

ISBN 978-5-9614-2676-2
© Дмитрий Гриц, 2019
© ООО «Альпина Пабlishер», 2019

20 юридических консультаций

- 10** Бизнес с партнером: какой документ подписать
- 32** Как законно оформить сотрудника с учетом задач бизнеса
- 52** Как безопасно увольнять
- 60** Интеллектуальная собственность
- 74** Как составить договор
- 91** Что написать в договоре для роста продаж
- 106** Что проверять в чужом договоре
- 126** Арендатору: что проверить в договоре аренды
- 152** Отстоять условия в договоре
- 166** Как добиться выполнения договора
- 188** Медиация: если нужен результат, а не посудиться
- 200** Если потребитель возвращает покупку или отказывается от услуги
- 216** Если ваша услуга навредила клиенту
- 230** Если пришла проверка
- 260** Интернет-проекты
- 268** Как различаться на рынке и защитить свой бренд
- 280** Как юридически защитить франшизу
- 288** Опционы: мотивация управленцев
- 296** Юридическая модель бизнеса: вопросы и примеры
- 306** Как выбрать юриста