

УДК 347.72
ББК 67.404.91
Г75

Гриц Д.

Г75 Адвокат бизнеса: 20 юридических консультаций понятным языком / Дмитрий Гриц. — М. : Альпина Паблишер, 2019. — 320 с.
ISBN 978-5-9614-2676-2

Основные задачи предпринимателя в России, особенно на старте, — это выжить, найти клиентов, удержать и развить свой бизнес. Юридические аспекты при этом обычно уходят на второй план, во многом потому, что кажутся слишком сложными и непонятными. Однако базовая юридическая грамотность нужна всем, так как именно из-за правовых ошибок можно потерять много денег, а то и весь бизнес.

Дмитрий Гриц, адвокат, управляющий партнер Юридической фирмы «Гриц и партнеры», рассказывает о юридических нюансах простым и понятным языком и дает предельно конкретные и прикладные советы. Автор поговорил с ведущими предпринимателями России. Среди них — представители творческой элиты, собственники кафе и магазинов, люди из цифровой отрасли и офлайн-бизнеса. Этих людей подставляли с договорами, отжимали бизнес, давили проверками, у них воровали, от них увольнялись, подавали на них в суд. Дмитрий Гриц разбирает самые болезненные ситуации на кейсах из российского бизнеса и рассказывает, как их можно избежать, ну а если все же неприятности случились — как эффективнее их преодолеть.

УДК 347.72
ББК 67.404.91

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу mylib@alpina.ru

© Дмитрий Гриц, 2019
© ООО «Альпина Паблишер», 2019
ISBN 978-5-9614-2676-2

20 юридических консультаций

- | | |
|------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|
| 10 Бизнес с партнером: какой документ подписать | 188 Медиация: если нужен результат, а не посудиться |
| 32 Как законно оформить сотрудника с учетом задач бизнеса | 200 Если потребитель возвращает покупку или отказывается от услуги |
| 52 Как безопасно увольнять | 216 Если ваша услуга навредила клиенту |
| 60 Интеллектуальная собственность | 230 Если пришла проверка |
| 74 Как составить договор | 260 Интернет-проекты |
| 91 Что написать в договоре для роста продаж | 268 Как различаться на рынке и защитить свой бренд |
| 106 Что проверять в чужом договоре | 280 Как юридически защитить франшизу |
| 126 Арендатору: что проверить в договоре аренды | 288 Опционы: мотивация управленцев |
| 152 Отстоять условия в договоре | 296 Юридическая модель бизнеса: вопросы и примеры |
| 166 Как добиться выполнения договора | 306 Как выбрать юриста |