

УДК 177.2;316.77
ББК 88.5;60.84
Н53

Непряхин Н.

Н53 100 правил убеждения и аргументации / Никита Непряхин. — М.: Альпина Паблишер, 2016. — 131 с.

ISBN 978-5-9614-4751-4

Лучший бизнес-тренер России 2013 года по версии премии Trainings, автор множества книг по ораторскому мастерству представляет сборник самых важных советов по аргументации и убеждению, которые пригодятся при ведении любого спора и любых переговоров.

УДК 177.2;316.77
ББК 88.5;60.84

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу lib@alpina.ru

ISBN 978-5-9614-4751-4

© Никита Непряхин, 2014
© ООО «Альпина Паблишер», 2016

СОДЕРЖАНИЕ

Как настроиться и подготовиться к убеждению своего оппонента или аудитории.....	5
Как создать убедительные доводы и аргументы	17
Как создать структурированную линию аргументации.....	29
Как быть убедительным	41
Как воздействовать на аудиторию или собеседника эффективнее	53
Как убедительно контраргументировать и разбивать доводы противника.....	65

Содержание

Как вести конструктивный спор	77
Когда необходимо избегать ненужных и бестолковых споров	89
Как отразить уловки и манипуляции в споре	101
О главном	115
Список рекомендованной литературы	129