

ВОПРОС 1. СТАРЫЙ И НОВЫЙ ИНСТИТУЦИОНАЛИЗМ

Предмет институциональной экономики

Институционализм как направление экономической мысли принято делить на два больших направления: «старый» (традиционный) институционализм и новый институционализм (неоинституционализм). Старый институционализм возник в начале XX века в США. Его наиболее крупные представители: *Т. Веблен, Дж. Коммонс и У. Митчелл*. Они впервые попытались установить связи между экономикой с одной стороны и правом, социологией, политологией и другими науками с другой стороны. Это направление развивалось и после Второй мировой войны в *Дж. К. Гелбрейта* (работа «Новое индустриальное общество») и его последователей.

Неоинституционализм возник в конце 30-х годов XX века с работы *Рональда Коуза* «Природа фирмы», но особую популярность приобрел, начиная с 60-х годов, когда в науку было введено понятие «**Экономический империализм**». Экономический империализм представляет собой попытку применить экономический анализ для изучения проблем других гуманитарных наук. В рамках экономического империализма возникло несколько теорий:

- на стыке экономики и социологии возникла «Теория человеческого капитала»;
- на стыке, экономики и политологии возникла «Теория общественного выбора»;
- на стыке экономики и права возникла «Экономическая теория права».

Между взглядами «старых» институционалистов взглядами и неоинституционалистов есть несколько различий:

1. «Старые» институционалисты двигаются от права и политики к экономике, пытаясь анализировать проблемы экономической теории при помощи других наук об обществе. Неоинституционалисты идут противоположным путем – изучают политические, правовые и другие проблемы при помощи методов неоклассической экономической теории.

2. «Старый» институционализм базируется на индуктивном методе, идет от частных случаев к обобщениям. Институты в данном случае анализируются без общей теории. Современный институционализм использует дедуктивный метод – от общих принципов неоклассической экономической теории к объяснению конкретных явлений.

3. «Старый» институционализм преимущественно обращает внимание на действия коллективов (профсоюзов, правительства и корпораций) по защите интересов индивида. Неоинституционализм ставит на первое место независимого индивида, который сам решает, членом каких коллективов ему выгоднее быть.

Предмет институционализма в целом можно определить как анализ взаимодействия индивидов и структур, его обеспечивающих.

ВОПРОС 2. ПРИНЦИПЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ

Потребители стремятся максимизировать полезность вещи, что вызывает действие закона спроса. Производители стремятся максимизировать прибыль. На практике это проявляется к стремлению максимизировать разность между выручкой и издержками.

Кроме того, рациональность индивида предполагает, что индивиды основывают свои решения скорее на ожиданиях будущего, чем на сожалении о прошлом. Прошлое в экономике – это уже прошедшее.

Если допускается свободный рыночный обмен, то ресурсы имеют тенденцию тяготеть к наиболее ценным способам их использования. Причем, эта ценность измеряется готовностью платить. Если нет больше никого, кто готов заплатить за ресурсы больше, мы считаем, что ресурсы используются эффективно.

Кроме того, все экономисты считают, что не существует неиспользуемых возможностей получения прибыли. Прибыль – это магнит, притягивающий ресурсы к деятельности. Если же этот магнит не работает, то экономист не считает, что люди глупы и перестали быть рациональными максимизаторами. Экономист должен в этом случае предполагать, что существуют некие препятствия к свободному перемещению ресурсов. Такими препятствиями могут быть недостаток информации, внешние эффекты, редкость и другие экономические условия.

Экономисты считают также, что большинство людей стараются избегать риска. Например, 100 тыс. рублей для людей имеет большую ценность, чем выигрыш 200 тыс. с 50% шансами на успех.

ВОПРОС 3. ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ «ЦЕННОСТИ» И «ЭФФЕКТИВНОСТИ» В ЭКОНОМИКЕ

Ценность вещи, измеряется не удовлетворением от нее, а **готовностью платить**. Пример: пластическая операция весьма дефицитна по отношению к спросу и поэтому дорога. В бедной семье есть человек, имеющий серьезные дефекты лица, но семья не сможет заплатить за операцию, даже в счет будущих его заработков. В богатой семье человек обладает нормальной, среднестатистической внешностью, но готов платить за операцию, чтобы стать красавцем. Итак, операция может принести большее удовлетворение в первом случае, но более ценна во втором.

Важнейшим понятием в экономике права является понятие **«эффективность»**. Хотя экономисты и признают влияние этических критериев для принятия решений, но в большинстве своем стараются его