

УДК 811.111(075)
ББК 81.432.1я7
Г96

Рецензенты:

Кандидат филологических наук,
зав. кафедрой английского языка № 4 МГИМО(у) МИД РФ —
Леденева С.Н.

Кандидат филологических наук,
профессор, зав. кафедрой русского и иностранного языков и литературы
МИСиС (Технологический университет) —
Алехина М.С.

Г96 **Гусева Т.С.**
Уверенное общение в деловом английском : учеб. пособие для студентов,
обучающихся по специальности «Мировая экономика». В 2 ч. Ч. 2 / Т.С. Гусева,
Г.И. Дедкова. — М. : Гуманитарный изд. центр ВЛАДОС, 2014. — 199 с.

ISBN 978-5-691-02056-8
Г. Дедкова, Галина Ивановна.
Агентство СІР РГБ

Учебное пособие состоит из двух частей и обеспечивает формирование и закрепление коммуникативных компетенций делового общения, переводческих компетенций, а также профессиональной терминологии. Значительное место в учебнике уделяется формату и стилистике написания деловых сообщений, грамматическим и стилистическим трудностям, характерным именно для деловой переписки. В учебнике использованы аутентичные материалы, схемы, таблицы и чертежи, отражающие новейшие тенденции в сфере экономики и финансов.

Учебник отвечает требованиям, предъявляемым к преподаванию курса “Teaching International Business English” (London Metropolitan University) и адресован студентам изучающим мировую экономику, финансы и бухгалтерский учет.

УДК 811.111(075)
ББК 81.432.1я7

ISBN 978-5-691-02056-8

© Гусева Т.С., Дедкова Г.И., 2014
© Художественное оформление.
ООО «Гуманитарный издательский центр ВЛАДОС», 2014
© ООО «Гуманитарный издательский центр ВЛАДОС», 2014

CONTENTS

Предисловие	6
Методическая записка	7
1. CONTRACT AND ORDER.....	9
Forming a contract	9
Introduction	9
Business letters	11
Exercises and letter writing practice	14
Grammar: <i>Participle I vs. Participle II</i>	17
Mastering skills	17
Interpreting practice	19
Reflection session	20
Signing a contract	22
Introduction	22
Business letters	23
Exercises and letter writing practice	26
Grammar: <i>Tenses</i>	29
Mastering skills	30
Interpreting practice	31
Reflection session	32
Executing a contract	34
Introduction	34
Business letters	35
Exercises and letter writing practice	38
Grammar: <i>If Clauses</i>	41
Mastering skills	42
Interpreting practice	42
Reflection session	44
Turning down an order	45
Introduction	45
Business letters	45
Exercises and letter writing practice	47
Grammar: <i>Conditionals</i>	49
Mastering skills	50
Interpreting practice	50
Reflection session	51
2. METHODS OF PAYMENT IN INTERNATIONAL TRADE.....	54
Trading on invoice and open account	55
Introduction	55
Business letters	56
Exercises and letter writing practice	59
Grammar: <i>unless/provided/as long as</i>	63
Mastering skills	63
Interpreting practice	63
Reflection session	65
Bills for documentary collection	66
Introduction	66
Business letters	68
Exercises and letter writing practice	71
Grammar: <i>to expect + object + to do/to be done</i>	74
Mastering skills	74
Interpreting practice	74
Reflection session	76

Documentary credit transactions	77
Introduction	77
Business <i>letters</i>	80
Exercises and letter writing practice	82
Grammar: <i>Complex Object</i>	85
Mastering <i>skills</i>	86
Interpreting <i>practice</i>	86
Reflection <i>session</i>	87
Advance and Mixed payments	88
Introduction	88
Business <i>letters</i>	89
Exercises and letter writing practice	90
Interpreting <i>practice</i>	92
Reflection <i>session</i>	93
3. PROPER LAW OF THE CONTRACT, CLAIMS AND DISPUTE RESOLUTION	96
Claims or complaints concerning quality and damage	98
Introduction	98
Business <i>letters</i>	98
Exercises and letter writing practice	100
Language <i>focus: Expressing purpose</i>	103
Mastering <i>skills</i>	103
Interpreting <i>practice</i>	104
Reflection <i>session</i>	105
Claims or complaints concerning quantity (short-shipment, over-shipment or wrong goods)	107
Introduction	107
Business <i>letters</i>	107
Exercises and letter writing practice	110
Language <i>focus: Expressing contrast</i>	112
Mastering <i>skills</i>	113
Interpreting <i>practice</i>	114
Reflection <i>session</i>	115
Delay in delivery and payment	116
Introduction	116
Business <i>letters</i>	117
Exercises and letter writing practice	121
Grammar: <i>Tenses</i>	124
Mastering <i>skills</i>	124
Interpreting <i>practice</i>	125
Reflection <i>session</i>	126
After-sales problems	128
Introduction	128
Business <i>letters</i>	128
Exercises and letter writing practice	130
Vocabulary <i>focus: rise/raise/arise</i>	132
Mastering <i>skills</i>	132
Interpreting <i>practice</i>	133
Reflection <i>session</i>	133
4. INSURANCE. WHAT IT IS AND NOW IT WORKS	136
Introduction	136
Business <i>letters</i>	138
Exercises and letter writing practice	141
Grammar: <i>to be or not to be ... or being</i>	146
Mastering <i>skills</i>	146
Interpreting <i>practice</i>	149
Reflection <i>session</i>	150

5. REVISION.....	154
Contract and order	154
<i>Business letters.....</i>	<i>154</i>
<i>Exercises and letter writing practice.....</i>	<i>157</i>
<i>Mastering skills.....</i>	<i>159</i>
<i>Interpreting practice</i>	<i>160</i>
<i>Reflection session</i>	<i>162</i>
Methods of payment in international trade	164
<i>Business letters.....</i>	<i>164</i>
<i>Exercises and letter writing practice.....</i>	<i>167</i>
<i>Mastering skills.....</i>	<i>169</i>
<i>Interpreting practice</i>	<i>169</i>
<i>Reflection session</i>	<i>170</i>
Proper law of the contract, claims, dispute resolution	173
<i>Business letters.....</i>	<i>173</i>
<i>Exercises and letter writing practice.....</i>	<i>176</i>
<i>Mastering skills.....</i>	<i>179</i>
<i>Interpreting practice</i>	<i>179</i>
<i>Reflection session</i>	<i>180</i>
6. ENGLISH-RUSSIAN BUSINESS TERMS AT HAND	182
Bibliography	199