

МИР КАРТОНЧЕК

информационно-аналитический журнал



11 2012

Трансграничные переводы:
Швейцария и Узбекистан лидируют

Экономика России: прогноз HSBC, PwC, Raiffeisen

Подписные индексы: 47743 по каталогу «Роспечать», 40917 по каталогу «Пресса России», 99720 по каталогу «Почта России»



Российский рынок
кредиток:
оправданные
ожидания

с. 18



www.int-bank.ru



ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ

БАНК



Снова случилось страшное. Законодательное собрание Приморского края внесло в Госдуму законопроект об изменениях в закон «О деятельности по приему платежей физических лиц, осуществляемой платежными агентами». В проекте предлагается ввести норму, ограничивающую размер комиссии, взимаемой с физического лица при платежах в размере до 1 тыс. руб., до 1%. Эксперты уже подсчитали: если ограничительная норма будет принята, доходы терминальных сетей просто рухнут. Т. е. сократятся в 5–7 раз. В общем, ужас.

Но что это в конкретных цифрах?

В 2011 г. прибыль лидера рынка компании QIWI (доля рынка 40%), например, составила порядка 1,5–2 млрд руб. при доходе около 7,6 млрд руб. (согласно открытым данным). Сегодня размер комиссий в Москве составляет порядка 4–5%, в регионах — все 7–8%. Ограничение комиссии до 1% приведет к тому, что доход компании упадет до 1,5–2 млрд руб., а прибыль — где-то до 200–300 млн руб.

Другими словами, сейчас прибыль компании составляет порядка 25%, после ограничения размера комиссии (если норма будет принята) — порядка 3–4%. Именно это убьет терминальный бизнес? И такая постановка вопроса удручает больше всего. Потому что сама по себе комиссия даже в 4% — объективно чудовищна.

Так, по данным НАФИ, 18% граждан, т. е. практически каждый пятый, считают существующие комиссии слишком высокими, а потому терминалами не пользуются. И по сравнению с прошлым годом эта цифра увеличилась вдвое. Может быть, это и есть пространство для роста бизнеса, а не завышенные комиссии?

Ирина Квателадзе
Главный редактор