

Долги растут

АНТОН СИЛУАНОВ О ПОПОЛНЕНИИ
ДОХОДНОЙ БАЗЫ РЕГИОНОВ

05



Кошелек открывается

БИЗНЕСУ ОБЕЩАЮТ ДЛИННЫЕ
И ДЕШЕВЫЕ КРЕДИТЫ

06

приложение
ПРОМЫШЛЕННОЕ
ОБОЗРЕНИЕ
вместе с выпуском
«Российской бизнес-
газеты» № 12

«РОССИЙСКАЯ
БИЗНЕС-ГАЗЕТА»

Еженедельная
экономическая
и деловая газета.
Выходит с марта
1995 года.

Вторник
1 апреля 2014
№ 12 (941)

Бизнес и власть—Инновации—Государственно-частное партнерство—Карьера и менеджмент—Новое законодательство—Налоговое обозрение

НОВОСТИ	1—2	ФИНАНСЫ	6
ДЕЛОВОЙ КЛИМАТ	3	НАЛОГИ И ПРАВО	7
РЫНКИ	4	ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ	
ТЕРРИТОРИЯ	5	РЫНОК	8

Российская Газета

БИЗНЕС

МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ РОССИИ С 14 ПО 21 МАРТА 2014 ГОДА СНИЗИЛИСЬ НА 6,6 МЛРД ДОЛЛАРОВ ДО 486,6 МЛРД ═ ДЕНЕЖНАЯ БАЗА РФ С 14 ПО 21 МАРТА УМЕНЬШИЛАСЬ НА 16 МЛРД РУБЛЕЙ — ДО 8,078 ТРЛН ═ ИНФЛЯЦИЯ В РОССИИ ЗА НЕДЕЛЮ ВНОВЬ СОСТАВИЛА 0,2%, С НАЧАЛА ГОДА НАБРАЛА 2% ═ РОСТ ЦЕН НА БЕНЗИН В РФ С 17 ПО 24 МАРТА УСКОРИЛСЯ ДО 0,6% ═ ВНЕШНИЙ ДОЛГ РОССИИ В ФЕВРАЛЕ В ДОЛЛАРАХ УМЕНЬШИЛСЯ НА 0,2%, В ЕВРО НА 0,5% ═ ИМПОРТ РЫБНОЙ ПРОДУКЦИИ В РФ ЗА 2 МЕСЯЦА СНИЗИЛСЯ НА 3,7%, ДО 161,8 ТЫС. ТОНН

БАНКИ



НИКОЛАЙ ЖУРАВЛЕВ,
ЗАМЕСТИТЕЛЬ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ
КОМИТЕТА СОВЕТА ФЕДЕРАЦИИ
ПО БЮДЖЕТУ И ФИНАНСОВЫМ
РЫНКАМ

«ДОЧКИ» ИЗ КРЫМА

В ближайшее время будет рассмотрен пакет законопроектов, призванный урегулировать работу всех финансовых организаций Крыма и Севастополя и защитить интересы их клиентов. Сейчас здесь уже не имеют права работать украинские финансовые организации. Нужно регистрировать российские «дочки», которые подчиняются нашим законам. Это потребует времени, а люди не могут оставаться без финансовых услуг: вкладов и кредитов, страхования и зарплат.

Поэтому по проекту закона «Об особенностях функционирования финансовой системы Крыма и Севастополя на переходный период» все банки, страховщики, НПФ, микрофинансовые органи-

ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА
РЕГИОНА ВСКОРЕ БУДЕТ
ФУНКЦИОНИРОВАТЬ
БЕЗ ПРОБЛЕМ

зации и пункты обмена валют, работавшие на этих территориях и имевшие на 16 марта лицензию Нацбанка Украины, смогут продолжить работу без получения российской лицензии до 1 января 2015 года. Конечно, при условии исполнения всех ранее взятых на себя обязательств, законов РФ и требований ЦБ. До 1 января 2015 года им предстоит зарегистрироваться и получить лицензию ЦБ РФ либо прекратить работу после наступления этой даты. Минимальный уставный капитал для регистрации банка с лицензией на прием вкладов населения — 300 млн рублей.

Банки, не желающие возобновлять работу в Крыму, смогут передать обязательства перед крымчанами работающим кредитным организациям. В случае неисполнения обязательств перед вкладчиками в течение трех и более дней ЦБ прекращает деятельность банка. Для защиты интересов вкладчиков таких банков создается «Фонд защиты вкладчиков Крыма и Севастополя», который будет компенсировать вклады по принципу и на средства российского Агентства по страхованию вкладов. На эти цели АСВ получит 60 млрд рублей. В случае проблем с банком крымчане смогут перевести свои вклады эквивалентом 700 тыс. рублей в этот фонд. Если вклад превышает эту сумму, фонд займется выяснением разницы с банка, так же, как это делает АСВ.

Мы ожидаем принятия законопроектов уже в первой декаде апреля. Уже сейчас несколько банков в Крыму объявили о возобновлении работы. Ожидается, что крымским рынком заинтересуются и российские банки. Поэтому я уверен, что финансовая система региона вскоре будет функционировать без проблем.

ФОКУС НЕДЕЛИ

ДОЛГОВОЕ БРЕМЯ ДОМОХОЗЯЙСТВ, %*



ИНТЕГРАЦИЯ КРЫМСКИЙ БИЗНЕС ПОЛУЧИТ ПОДДЕРЖКУ

Свои помогут

Татьяна Смольякова,
Татьяна Зыкова

Бизнес в Крыму начинается с чистого листа. Чтобы пройти переходный период с наименьшими потерями, нужна помощь. Для этого на полуострове в первые дни его присоединения к России выслались одна за другой две делегации. «Деловая Россия» открыла здесь свое региональное отделение. Агентство стратегических инициатив организовало в Севастополе «мозговой штурм» вместе с местными предпринимателями по отбору возможных приоритетных проектов для развития города. И объявило о начале работы на сайте as1g «горячей линии» для крымских бизнесменов. За первые сутки ее работы поступило более 150 вопросов. Ответы на часто задаваемые и наиболее сложные вопросы будут теперь публиковаться на сайте АСИ.

Коллегам из России местные бизнесмены рассказали о самых больших проблемах, которые во многом теперь предстоит решать сообща. Бизнесмен и депутат Ливадийского поселкового совета Алексей Гриневич (именно он стал главой крымского отделения «Деловой России») сообщил, что огромное количество проблем связано с регистрацией собственности, с получением земли — до сих пор это сопровождалось высокой долей коррупционной составляющей.

В поддержке нуждаются ключевые отрасли — виноделие, туризм, строительство, сельское хозяйство (необходимо его возрождение). «Для этого надо консолидировать наши усилия», — сказал Гриневич и добавил, что присутствие «Деловой России» в Крыму позволит по-новому оценить работу и жить по другим принципам в бизнесе.

Одна из главных составляющих экономики Крыма — туризм. Это та сфера, которая по определению рассчитана на малый и средний бизнес. Здесь простор для предпринимателей практи-

КОЛЛЕГАМ
ИЗ РОССИИ
МЕСТНЫЕ
БИЗНЕСМЕНЫ
РАССКАЗАЛИ
О САМЫХ
БОЛЬШЫХ
ПРОБЛЕМАХ,
КОТОРЫЕ
ВО МНОГОМ
ТЕПЕРЬ ПРЕД-
СТОИТ РЕШАТЬ
СООБЩА



чески не ограниченный. Однако то, как велось это дело здесь до сих пор, не может устраивать ни честных предпринимателей, ни власти Крыма, ни государство в целом. 80% сектора работает в тени. И дело здесь, видимо, не

только и не столько в недобросовестности самих предпринимателей. А в том, что от 6 млн туристов, которые ежегодно посещали полуостров, бюджету Крыма практически ничего не доставалось.

Импорт попадет под запрет

Закупки медицинских изделий необходимо регулировать

ПРИОРИТЕТЫ

Сергей Цыб,
заместитель министра
промышленности и торговли



Минпромторг России подготовил проект постановления правительства «Об установлении запрета на допуск товаров (отдельных видов медицинских изделий), происходящих из иностранных государств, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд в целях защиты внутреннего рынка Российской Федерации».

Готовя проект, мы исходили из приоритетов, которые обозначены в госпрограмме развития фар-

мацевтической и медицинской промышленности, утвержденной правительством, с учетом потенциала, который у нас есть в этом сегменте. Мы также учитываем, что на рынке медицинских основных регулятором и заказчиком является государство: до 85% всех медицинских изделий закупается за счет федерального, регионального и муниципального бюджетов. Согласно проекту к торгам не будут допускаться зарубежные компании, если есть два и более производителя в странах Таможенного союза — России, Белоруссии и Казахстане. Все, что мы сами не производим, как и все инновации, кото-

СОГЛАСНО ПРО-
ЕКТУ К ТОРГАМ
НЕ БУДУТ ДОПУ-
СКАТЬСЯ ЗАРУ-
БЕЖНЫЕ КОМПА-
НИИ, ЕСЛИ ЕСТЬ
ДВА И БОЛЕЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
В СТРАНАХ ТАМО-
ЖЕННОГО СОЮЗА
— РОССИИ, БЕЛО-
РУССИИ И КАЗАХ-
СТАНЕ

рые еще будут появляться в мире, останется доступным российскому здравоохранению.

— В чем цель этого документа, решений, которые в нем заложены?

— Мы считаем, что эти решения позволят обеспечить учреждения здравоохранения качественными медицинскими изделиями российского производства и в целом будут способствовать развитию отечественной медицинской промышленности.

— Проект постановления вызвал эмоциональную реакцию у многих участников рынка. Почему возникло столь резкое определение — «запрет»?

— С 1 января 2014 года мы находимся в рамках другого законодательства. В частности, вступил в силу Федеральный закон «О контрактной системе». В нем предлагаются разные методы поддержки российских товаропроизво-

дителей. Это могут быть и преференциальные режимы, и ограничительные меры, и запреты. Думаю, это открытый вопрос, дискуссионный.

— Многих напугало то, что в проекте указана дата его вступления в действие — 1 апреля текущего года.

— Это не соответствует действительности. Работа над документом продолжается. Пока он прошел лишь первую стадию — публичное обсуждение. Мы продолжим активные консультации с федеральными органами исполнительной власти. После того, как обработаем все поступившие замечания и предложения, в том числе от участников рынка, профессиональных ассоциаций, медицинского сообщества, начнем следующий этап — согласование с нашими коллегами из других федеральных органов исполнительной власти.

ЦИТАТА НЕДЕЛИ

Бертран Рассел

Один из признаков надвигающегося нервного срыва — вера в то, что твоя работа необыкновенно важна

АНОНСЫ

Прозрачность с гарантией

Госзаказчикам будут открыты все платежи поставщика

03

Подсчет от лукавого

ОСАГО нужна единая методика определения ущерба

04

Ваша карта бита

Россия создаст свою платежную систему

06

Бизнес получит толчок

Отходы жизнедеятельности человека стали применять в медицине

08

ЦИФРА НЕДЕЛИ

240

МЛРД рублей составят расходы на поддержку двух новых субъектов РФ

ВНОСИМ ЯСНОСТЬ

02



Российская Газета

Специальные
тематические выпуски
АПРЕЛЬ 2014
— ФИНАНСЫ И СТРАХОВАНИЕ
— ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ
КОМПЛЕКС
— ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА
— СТИЛЬ ЖИЗНИ «ДОМ»

ВНИМАНИЮ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ!

Телефоны рекламной службы:
499 257 40 98 /
499 257 37 52 / 495 786 67 87
e-mail: reklama@rg.ru
Подробности на сайте: rg.ru

Подписные индексы:
32184, 40913, 40924, 10034
40945, 41591, 38279, 19361



Надежд не оправдали IT-компании считают инновации бесполезными

ТЕХНОЛОГИИ

Юлия Воронина

Большее половины IT-менеджеров в России считают, что 44% внедренных в их компаниях IT-инноваций не оправдали возложенных на них надежд. Как отмечают аналитики агентства Loudhouse, эта проблема актуальна для России (53%), Германии (47%) и Швейцарии (45%), где новые технологии не соответствуют ожидаемым стандартам.

ПРЕИМУЩЕСТВА
НОВЕЙШИХ IT-ПРОДУКТОВ
ОКАЗЫВАЮТСЯ БЕСПОЛЕЗНЫ
ИЗ-ЗА КАЧЕСТВА
ИНФРАСТРУКТУРЫ,
НЕ СООТВЕТСТВУЮЩЕЙ
ПЕРЕДОВЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ

Сферы, к которым относятся внедренные организациями в последнее время технологии и сервисы, включают облачные системы (59% респондентов), безопасность (58%), решения для удаленной работы (52%), социальные среды (45%) и разработку мобильных приложений (44%).

Результаты показали, что преимущества новейших IT-продуктов оказываются бесполезны из-за качества инфраструктуры, не соответствующей передовым технологиям. В итоге потенциал

дорогостоящих решений не реализуется в полном объеме, а их внедрение влечет издержки.

По мнению руководителя по развитию бизнеса «Решения для управления инфраструктурой ЦОД» компании Schneider Electric Андрея Ивашова, большая часть перечисленных инноваций погибла не зря: «IT-менеджеры получили опыт, говорящий о том, что внедряемые инновации должны вписываться в бизнес-процессы. Для оценки эффективности инноваций, вне зависимости от профиля компании, сегодня IT-менеджеры должны обращать внимание на возможности решения по снижению рисков, учету затрат на конкретные приложения (услуги, серверы, помещения и т.д.), возможности создания процессов или регламентов для вывода неэффективных ресурсов из эксплуатации. При необходимости это все пересчитывается в деньги и выводится формула возврата инвестиций».

Главный исполнительный директор сервиса видеорекомендаций WatchYou Найл Байков считает, что зачастую внедрение инноваций неэффективно из-за нежелания специалистов переходить на что-то новое, когда есть хорошо работающее старое. «Бухгалтерам привычно работать в 1С, они не хотят переходить, например, на облачную ERP систему. Но с каждым годом все молодые специалисты будут использовать в своей работе только новые технологии», — отметил Найл Байков. — Сейчас действительно в тренде облачные технологии и социальные среды. При этом популярность решений для удаленной работы и мобильных приложений снижается. Компаниям лучше не тратить деньги и время на мобильное приложение, а адаптировать свои веб-сайты под работу в мобильной среде либо разработать просто мобильную версию сайта».

ТРЕНДЫ



ПОЗИТИВ

Российские компании, особенно специализирующиеся на добыче природных ископаемых, лучше всего подготовлены к возможному замедлению темпов роста развивающихся рынков, так как лучше хеджируют валютные риски, считают аналитики Fitch. Хуже всего стрессовый сценарий на развивающихся рынках отразится на компаниях Турции.



НЕГАТИВ

Цены производителей на автомобильный бензин в феврале в РФ увеличились на 6,2% по сравнению с январем, с начала года рост составил 1,6%, сообщает Росстат. Цены на бензин марки Ан-76 (Ан-80) в феврале возросли на 4,1%, марки Ан-92 (Ан-93) — на 6,5%, Ан-95 и выше — на 5,7%. Увеличение цен было отмечено в 48 субъектах РФ.



СТАБИЛЬНО

Несмотря на усилия ЦБ, по данным Института экономической политики, коммерческие банки не изменили условия кредитования российской промышленности к исходу 1 кв. 2014 г. По оценкам предприятий, суммарная доступность кредитов осталась на уровне 70% и опять сохранилась в границах коридора, в котором она пребывает уже 4 года.

Придется тормозить Розничное кредитование ждет замедление

БАНКИ

Евгения Носкова

Завтра в Москве откроется XXV Съезд Ассоциации российских банков. С докладами выступит президент АРБ Герегин Тосунян и председатель ЦБ Эльвира Набиуллина.

По традиции АРБ подготовила к ежегодному съезду доклад, в котором проанализированы риски банковской системы. Одним из приоритетов регулятора в последнее время стало ограничение рисков розничного кредитования. В частности, были повышены требования к резервированию под необеспеченные ссуды физическим лицам, увеличены коэффициенты взвешивания по риску для высокомаржинальных кредитов и ограничения максимальной процентной ставки. За шесть лет в России долговое бремя домохозяйств (отношение суммы платежей по кредитам к совокупному доходу семьи) увеличилось на 100% (см. диаграмму на стр.1).

По мнению авторов доклада, эти инициативы регулятора были оправданы. Вместе с тем они отмечают, что меры отразились на всей экономике страны —

вместе с ростом резервов на возможные потери по необеспеченным судам и сокращением необеспеченного потребительского кредитования сократились и темпы роста ВВП (на 3%). Если в 2012 году такие кредиты выросли больше чем на 50% за год, то по итогам прошлого года рост составил 32%, а в этом, как ожидается, составит 20–25%.

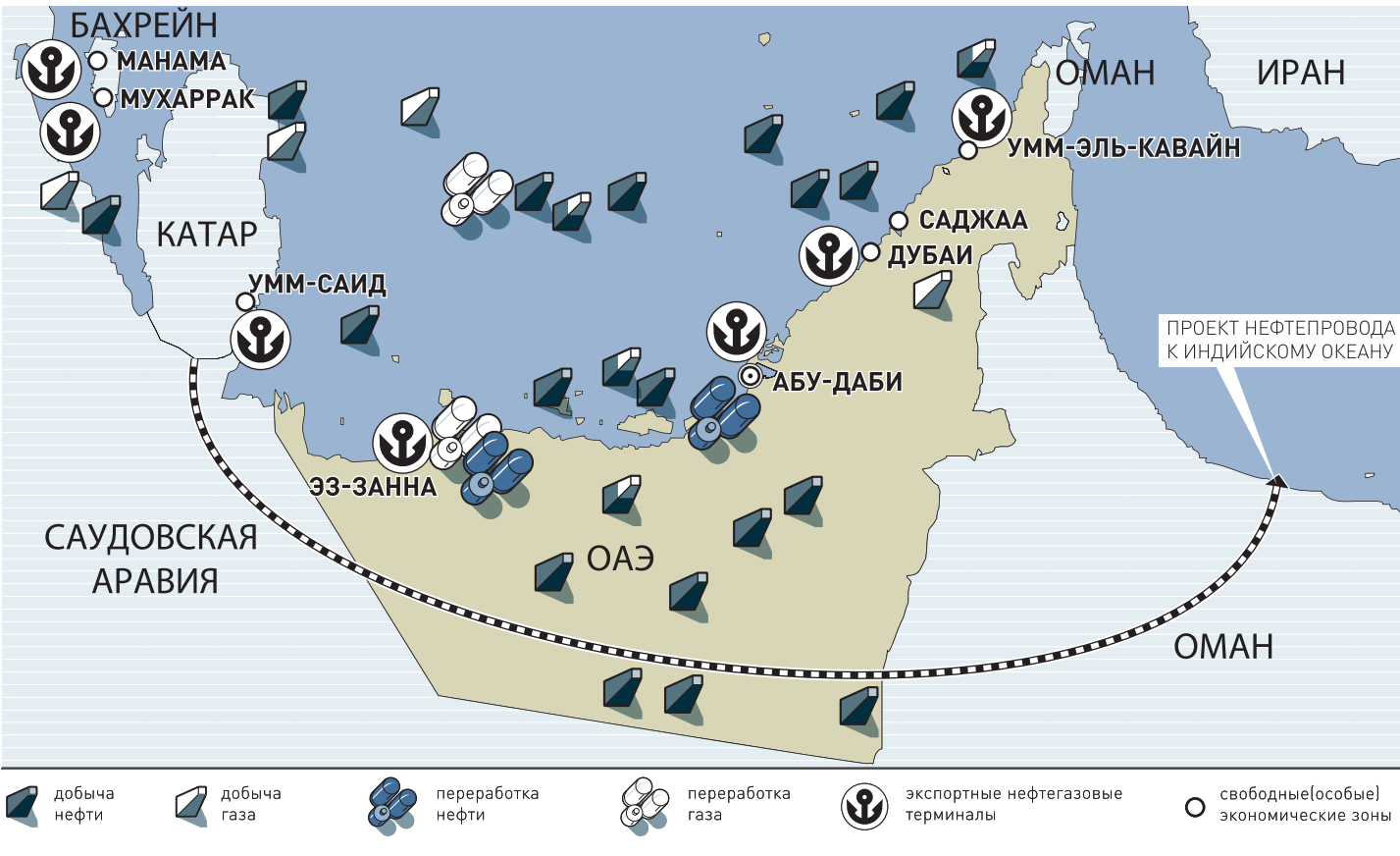
—Сейчас на всех сегментах банковского сектора наблюдается либо снижение темпов прироста, либо стагнация, — отметил Павел Самиев, заместитель генерального директора «Эксперт РА». —Однако необеспеченную розницу, которая до настоящего времени была наиболее быстрорастущим сегментом, в этом году ожидает наибольшее торможение. По нашему прогнозу, темпы прироста этого сегмента в 2014 году снизятся на 5 п.п. (с 31 до 26%).

Однако, по его словам, несмотря на существенное замедление роста профтелей, и как следствие рост проблемных долгов в необеспеченной рознице, со стороны этого сегмента никакой существенной угрозы для банковского сектора аналитики не видят. «Большую угрозу, по оценке агентства, в существующей экономической ситуации представляет корпоративный сегмент», — добавил Самиев.

Эмираты зовут

ОАЭ ждет российские технологии

РЕСУРСНАЯ БАЗА И СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ СТРАН ВОСТОЧНОЙ АРАВИИ



СВЯЗИ

Алексей Чичкин

Востребованность нашей страны на мировом рынке растет. С апреля 2014 года свободная экономическая зона (СЭЗ) «Аджман» в ОАЭ — крупнейшая в бассейне Персидского залива — станет более открытой для российского бизнеса. Об этом руководство СЭЗ заявило на днях в Москве.

В частности, снимаются ограничения на региональные и международные интернет-продажи товаров и услуг; расширены возможности для финансовых бизнес-операций, регистрации СП и иностранных предприятий. В числе приоритетных отраслей для проектов — разведка и глубокая переработка сырья, транспортная инфраструктура, производство продовольствия, других продуктов массового спроса и энергоэффективность.

«Мы приветствуем все более активное участие компаний из СНГ в совместных проектах в ОАЭ и, в частности, в зоне «Аджман», — пояснил «РГБ» директор департамента продаж этой зоны Риши Сомайя. — В ней успешно работают компании России, Казахс-

ТАНА, Туркменистана, Украины. Они активно работают в производстве продовольствия, производственной инфраструктуре, ряде других отраслей, участвуют в инвестиционных потоках в регионе. С учетом расширения возможностей для бизнеса и роста мощности примыкающего одноименного порта, эта зона вскоре будет основным «коридором» в экономических взаимосвязях арабских стран региона с РФ и в целом с СНГ».

По данным заместителя гендиректора зоны Надер Элдесоуки, в зоне возможно создание иностранных предприятий, отсутствует налогообложение физлиц и корпораций, низкие тарифы на электроэнергию, нет внешнеторговых пошлин. Кроме того, в «Аджмане» земля иностранным предпринимателям предоставляется в аренду на 40 лет по низкой арендной ставке и с гарантией беспопылин торговли.

Заинтересованность ОАЭ в российском бизнесе объясняется тем, что Эмираты — крупнейший экономический партнер России в регионе. Взаимный товароборот уже превысил \$1,6 млрд (это свыше 60% стоимости торговли РФ с арабскими странами Персидского залива) и продолжает расти. Причем во взаимном экспорте-импорте с ОАЭ доминируют готовые промышленные товары.

Кому за кем следить

Ювелиры разошлись во взглядах на госконтроль

РЕГУЛИРОВАНИЕ

Андрей Евланов

Законопроект о регулировании оборота драгоценных металлов и камней, внесенный в Госдуму минфином, активно обсуждается участниками ювелирного рынка. Все согласны с тем, что сегодня нормативно-правовая база, регулирующая этот рынок, ущемляет права собственника, увеличивает себестоимость выпускаемой продукции, не обеспечивает эффективный контроль рынка и нуждается в совершенствовании.

Новации, которые заложены в законопроекте, решают многие проблемы отрасли. Государство больше не относится к ювелирным изделиям, как золотовалютному резерву. Это упрощает их оборот — не нужны специально оборудованные средства и вооруженная охрана при их транспортировке, торговать ими можно не только в специальных магазинах, но и в Интернете, ювелиры могут не отправлять отходы производства на аффинаж, а переплавлять у себя и использовать для производства новых изделий.

Однако остается ряд более важных препятствий, которые предусмотрены новым законопроектом, а именно, полный госконтроль оборота драгоценных металлов и

камней, неизменное присутствие контролеров на ювелирных предприятиях. Законопроект сохраняет госмонополию на опробование и клеймение государственным пробирным клеймом изделий из драгметаллов и определяет полномочия госучреждения, осуществляющего опробование и клеймение.

По словам президента Ассоциации «Гильдия ювелиров России» Гагика Геворкяна, госконтроль безусловно нужен, но необходима конкретизация — что, где и как контролировать. Необходимо создать систему контроля за розничной торговлей, ввести жесткую ответственность за торговлю нелегальной и некачественной продукцией и обман покупателя. Уже жесточайшая регистрация розничных магазинов.

Позиция Гильдии вызвала недовольство у членов совета Клуба «Российская ювелирная торговля». «Контроль должен быть не только за розницей, но и за производителями, многие из которых ввозят продукцию, изготовленную за рубежом, и клеймят ее в России, выдавая за собственную», — говорит президент Клуба Сергей Ведовский. — По наблюдениям игроков рынка, на отечественных ювелирных выставках до 70% представленного ассортимента — импорт. При этом мы все понимаем, что отсутствие на изделии именника поставщика снимает с него всю ответственность. Российское клеймо на товаре, произведенном в Китае, Индии, Таиланде и т.д., — прямое нарушение закона о защите прав потребителя».

Отвлекающий маневр

Потери от кибератак

превысили

1,3 трлн рублей

УГРОЗЫ

Юлия Воронина

Количество DDoS-атак на государственные и коммерческие инфраструктурные институты за последний год выросло на 178%. Об этом сообщила президент НАИРИТ

Ольга Ускова на заседании Комиссии Госдумы по развитию стратегических информационных систем. По данным исследования, проведенного НАИРИТ совместно с ИСА РАН и Институтом социально-экономической модернизации, в прошлые годы темпы роста атак не превышали в среднем 15%. При этом общий объем потерь отечественной экономики от попыток незаконного электронного вмешательства за этот период времени превысил 1,3 трлн рублей.

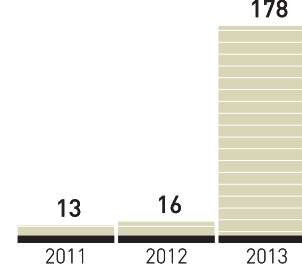
«Изменилась парадигма ведения военных действий. Взамен традиционных средств на первый план выходит информационное и кибероружие. Результаты его воздействия ощущались во время недавних револю-

ций на Ближнем Востоке, видны сегодня на Украине и на ключевых российских объектах экономической инфраструктуры», — отметила Ольга Ускова.

Как отметил руководитель направления информационной безопасности КРОК Михаил Башлыков, в случае кибервойны DDoS-атаки, направленные на то, чтобы сделать какой-либо ресурс недоступным, могут использоваться как отвлекающий маневр: «Как основное «оружие» применяется другой тип атак — точечные, которые могут нанести серьезный урон критично важным объектам, например, производственным».

РОСТ КОЛИЧЕСТВА DDoS-АТАК НА ГОСУДАРСТВЕННЫЕ И КОММЕРЧЕСКИЕ ИНФРАСТРУКТУРНЫЕ ИНСТИТУТЫ РОССИИ, %

Источник: НАИРИТ



Пластик сорит деньгами

Убытки от карточных

мошенников

выросли втрое



Несанкционированное снятие наличных — главная угроза для пользователей банковских карт.

ИССЛЕДОВАНИЕ

Ангелина Жукова

Хищение денег со счета стало самым распространенным риском для пользователей банковских карт и лидером с точки зрения объема убытков россиян. На этот риск пришлось 89,4% страховых случаев. Об этом говорится в исследовании Аналитического центра компании «АльфаСтрахование».

Наиболее распространен риск несанкционированного снятия средств со счета (доля страховых случаев в 2013 году — 55,3%).

В 2013 году в три раза возросла доля страховых случаев, связанных с хищением наличных, снятых в банкомате (6,4%). Этот риск возрос на 4,3% по сравнению с предыдущим годом. По сравнению с 2011 годом компенсации по краже выросли в 16 раз, достигнув максимального значения — 6,5%.

Но не все так страшно. «Хотя отдельные доли страховых случаев, связанные с несанкционированным снятием средств со счета и выросли, надо понимать, что это относительные показатели, а в целом, средний уровень мошенничества по картам международных платежных систем в России примерно в 10 раз меньше, чем в Европе», — утверждает Тимур Литов, вице-президент Национального платежного совета. — Карты российских граждан менее привлекательны для злоумышленников, чем карты западных: средний остаток по счету у нас гораздо меньше».

Михаил Яценко, вице-президент «МТС-Банк», связывает рост мошенничества с картами с ростом интернет-торговли и развитием дистанционных финансовых услуг: «Ситуация скоро стабилизируется. К тому же в связи с изменением законодательства в 2014 году банки будут еще больше инвестировать в защиту от несанкционированных снятий с карточных счетов клиентов», — подытожил он.

Параграф о тахографе

Страховщики получат

полную информацию

об авариях

ТРАНСПОРТ

Андрей Евланов

Сегодняшнего дня все грузовики должны быть оснащены тахографами и цифровыми средствами криптографической защиты информации. Соответствующий закон вступает в силу 1 апреля. Штраф за отсутствие тахографа, а также за нарушение правил его использования предусмотрен в размере 3 тыс. рублей, а для должностных и юридических лиц от 5 до 10 тыс. Кроме того, предусмотрены штрафы за нарушение режима труда и отдыха водителей, которые составляют от 1 тыс. до 3 тыс. рублей. Нововведение призвано повысить эффективность регулирования страховых случаев, которые участились в последнее время. По словам президента Российского союза автостраховщи-

ков Павла Бунина, кроме тахографов со средствами криптографической защиты информации будут использоваться и навигационные спутниковые технологии ГЛОНАСС. Сейчас это два основных пути развития механизма технического контроля. Важно, что полученная информация будет недоступна для последующей коррекции или удаления, и ее достоверность будет стопроцентной. Поэтому при рассмотрении аварийных происшествий невозможно будет искажать факты, чтобы получить выплату от страховой компании.

По мнению экспертов, далеко не все владельцы грузовиков успели уложиться в срок. К тому же приборы стоят 40–50 тыс. рублей. Перевозчик имеет право на возмещение денежных средств, потраченных на оборудование транспорта аварийными приборами. Однако размер выплат не будет выходить за пределы сумм, уплаченных в рамках взноса соцстрахования.

Российская Газета

ОТКРЫТА ПОДПИСКА

НА ВТОРОЕ ПОЛУГОДИЕ 2014 ГОДА

Дополнительные скидки до 10% при подписке на сайте или по телефону редакции

КОНТАКТ-ЦЕНТР (ЗВОНОК БЕСПЛАТНЫЙ)

8 800 100 1113



МГНОВЕННАЯ
ПОДПИСКА
НА САЙТЕ

RG.RU

12+

БИЗНЕС
САМ НЕ СПРАВИТСЯ
АЛЬТЕРНАТИВЫ
ГОСУДАРСТВЕН-
НЫМ ИНВЕСТИЦИ-
ЯМ НЕТ

ДИСКУССИЯ
Елена Березина

В 2013 году менее половины инвестиций в основной капитал составили собственные средства предприятий (46,1%), сообщил глава Росстата Александр Суринов на заседании Независимого дискуссионного экономического клуба «Что придаст новый импульс российской экономике. Инвестиции и инфраструктурные проекты». Из привлеченных средств кредиты банков составили 9,3%. Это наибольший показатель за последние 4 года.

В структуре инвестиций 14% пришлось на обрабатывающие производства, 15,1% — на добычу полезных ископаемых, 25,5% — на транспорт и связь, 16,4% — на операции с недвижимостью, аренду и предоставление услуг. Кроме того, год от года снижаются теневые обороты: с 24,6% от ВВП в 2002 году до 10,7% в 2012 году. Хотя, по словам Суринова, не все операции удастся отсле-

КРУПНЫЙ БИЗНЕС НИКАК НЕ ПОМОГАЕТ РАЗВИВАТЬСЯ МАЛОМУ И СРЕДНЕМУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ

дить статистикам. «Сбор информации о бизнесе — самый тяжелый этап нашей работы», — заявил он. Организации относятся к статистикам с недоверием, тем более когда последние просят раскрыть информацию, относящуюся к коммерческой тайне. Тем не менее ведомство собирает сведения и они демонстрируют, что «экономика России не инерционна, как в США или СССР», отметил Суринов.

Тем не менее участники дискуссии опасаются, что наша рыночная экономика под давлением внешних факторов станет мобилизационной. По крайней мере такое мнение высказал директор Института экономики РАН Руслан Гринберг. То есть бизнес потихоньку уйдет со сцены, а все крупные активы будут сосредоточены в руках государства. Чтобы избежать подобного развития событий, нужно снижать налоговую и административную нагрузку на бизнес, уверен директор Института стратегического анализа ФБК Игорь Николаев. Впрочем, «альтернативы государственному инвестициям нет», — считает Гринберг. — Бизнес раньше жил сегодняшним днем, а сейчас ситуация такова, что он живет уже сегодняшним часом».

Другая проблема в том, что крупный бизнес никак не помогает развиваться МСП. В европейских странах, где доля малого и среднего бизнеса намного больше, чем у нас, отдельные заказы для крупных корпораций и холдингов выполняют именно «малыши», тогда как у нас пока все наоборот. «В России большой бизнес самодостаточный, он не нуждается в малом», — считает Гринберг.

БАРОМЕТР

ЯСНО
Россия намерена привлечь инвесторов дружественной атмосферой, заявил глава минэкономразвития Алексей Улюкаев: «Мы создаем рабочие группы, такой «телефон 911», по которому инвестор может обратиться, если у него проблемы с администрированием, с земельным участком, с кадастром, с подключением к сетям, с необоснованными требованиями, чтобы мы могли оперативно реагировать».

ПАСМУРНО
По данным мартовского опроса Центра конъюнктурных исследований Института статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ, ускорились темпы ухудшения финансовой составляющей промпредприятий. 17% руководителей сообщили о сокращении собственных финансовых средств, 22% — об уменьшении прибыли. Это худшие оценки за последние 5 месяцев.

Свои помогут



Игорь Васильев

Все налоги безвозвратно уходили в Киев, средств для легального развития курорта не оставалось.

«Очевидно, что украинский поток туристов будет сокращен: в персональных сообщениях, которые получают собственники наших отелей с той стороны, большая обида за то, что мы ушли», — сказала глава Ассоциации малых отелей Крыма Валентина Марнопольская. — Поэтому быстрее надо переориентироваться на российский рынок. Кроме того, стоит задача организовать людей так, чтобы уже с этого сезона налоги шли в крымский бюджет».

Виноделы сетовали на сложные процедуры лицензирования и получения акцизных марок. «В России трудно и дорого войти в торговые сети. Сможет ли «Деловая Россия» повлиять на их владельцев? — прямо спросил глава винодельческой компании «Икаса-тера» Руслан Власов. — Нам необходимы места на полках российских магазинов, чтобы восполнить то, что потеряли на украинском рынке». В ответ вице-президент «Деловой России» Илья Семин пообещал направить запрос правительству, как избежать сужения этого сегмента рынка и потери рабочих мест, а также провести в ближайшее время совещание по вопросам виноделия.

«Сегодня в Крыму 80% бизнеса — малый и средний. При этом для нас важны тендерные закупки, так как сейчас в Крыму заблокированы все тендерные реестры», — говорил о проблемах депутат горсовета Севастополя Илья Журавлев. — Участие же крымских компаний в государственных российских тендерах, оформлении контрактов и сделок тоже проблематично — по российским законам все юридические лица должны быть зарегистрированы в Едином государственном Реестре юридических лиц. И сделать это в одночасье 45 тысячам крымским компаниям невозможно. Но уже сейчас бизнесменам нужна информация по участию в тендерах. Это наиважнейший вопрос, который нужно поднимать».

«Я представляю коммунальную отрасль, и мы в последние годы в угоду политическим соображениям не могли определиться с тарифами ЖКХ. Механизмы, которые были про-

ВЛАСТИ
КРЫМА ПОКА НЕ СТРОЯТ
ГЛОБАЛЬНЫХ
ПЛАНОВ:
ЗАДАЧА
НОМЕР ОДИН —
ПОДГОТОВКА
ПРОГРАММЫ
ЭНЕРГЕТИЧЕ-
СКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
КРЫМА.
ЗАДАЧА
НОМЕР ДВА —
ВВЕДЕНИЕ
РУБЛЕВОЙ
ЗОНЫ

Крымские туристические компании переориентируются на российских туристов и готовятся показывать им уже подабытые достопримечательности.

писаны на территории Украины, не работали. Речь идет о дотациях, разница в себестоимости оказанных услуг», — поставил он еще один вопрос.

Представители «Деловой России», кстати, приехали в Крым с конкретными предложениями. Они подготовят для крымских предпринимателей брошюру «Бизнес в России: полезная книжка», где будут популярно представлены основные положения российского законодательства по ведению бизнеса, помогут составить реестр потенциальных инвесторов. Еще одна идея — совместными усилиями провести в Москве презентацию инвестиционного потенциала полуострова.

Первый вице-премьер Республики Крым Руслан Темиргалиев, в свою очередь, предложил в ближайшее время собрать в Крыму форум малого и среднего бизнеса под флагом «Деловой России». На встрече с делегацией российских предпринимателей он прямо сказал, что в настоящий момент власти Крыма не строят глобальных планов: «Задача номер один — подготовка программы энергетической безопасности Крыма. Задача номер два — введение рублевой зоны. Задача номер три — подготовка Конституции Республики». Но это не умаляет задачи адаптации бизнеса к новым условиям, потому что бизнес — это то, что создает реальную экономику. «Все начинается с чистого листа. Будем максимально использовать ваш опыт, в том числе опыт электронных бирж», — сказал Темиргалиев.

«Наша цель — сделать так, чтобы в России было безопасно и комфортно заниматься бизнесом. Теперь это наша общая задача. В «Деловой России» есть богатый опыт по взаимодействию власти и бизнеса. Его мы предлагаем крымскому бизнесу для скорейшего перехода из одной юрисдикции в другую», — заявил Илья Семин.

Член генсовета «Деловой России» Сергей Габестро подчеркнул, что когда взаимодействие с властью идет со стороны одного кон-

кретного бизнесмена — это местечковое лоббирование, но когда взаимодействие начинается через общественную организацию всех видов бизнеса — это цивилизованный способ общения.

«Мы хотим, чтобы здесь начался конструктивный и позитивный диалог между властью и бизнесом. Мы, бизнесмены, должны говорить власти, в какую сторону двигаться, чтобы добавленная стоимость увеличивалась. Я здесь родился и вырос, здесь у меня бизнес, и здесь достаточно быстро можно освоить эту культуру общения власти и бизнеса и успешно ее реализовать. Мы пришли не взять, а дать, не просить, а помогать», — заключил Сергей Габестро.

Генеральный директор АСИ Андрей Никитин рассказал, что АСИ «ведет» сегодня более 200 проектов, многие уже на завершающей стадии. «Благодаря поддержке президента мы можем конструктивно работать с федеральными органами», — пояснил он.

Местные бизнесмены в ответ «искрили» идеями о приоритетных для Севастополя окупаемых инвестиционных и инфраструктурных проектах. Самые реалистичные из них фиксировали представители АСИ. Это и реконструкция аэропорта Бельбек с переориентацией на него прямых туристических потоков, которые минуя аэропорт Симферополя. И развитие сообщения водным пассажирским транспортом между черноморскими странами — Болгарией, Турцией, Румынией. И запуск экологически чистых электромобилей с сетью заправок по всей территории Крыма. Зашел разговор и о развитии системы среднего профессионального образования. «В Севастополе и в Крыму — десятки действующих техникумов, сильных образовательных учреждений, кадры которых будут востребованы российским бизнесом, оборонной, судостроительной промышленностью», — сказал Никитин.

Ставку в России сегодня делают на создание промышленных и промышленных парков с особыми льготными режимами, на кооперационные производственные цепочки. В Крыму об этих и других российских государственных промышленных программах бизнес пока ничего не знает. Но, как считают в АСИ, тоже оценит это «окно возможностей».

Помимо «горячей линии» агентство организует для крымских предпринимателей бесплатные семинары по основам российского налогового законодательства, бухгалтерской отчетности, налоговым льготам, господдержке малого и среднего бизнеса из гарантийного фонда поддержки для скорейшей адаптации к российской правовой и инвестиционной, конкурентной среде. «Сможем ли мы пользоваться этими программами?» — волнуются местные бизнесмены. В минэкономразвития РФ есть и меры поддержки для регионов, сказали московские коллеги. Бизнесмены могут получать льготные кредиты в объеме до 1 млн рублей.

Уже известно, что российский премьер поручил минфину, минэкономразвития и Федеральной налоговой службе в двухнедельный срок принять меры по применению патентов на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополя. А также предусмотреть освобождение от уплаты отдельных налогов до 1 января 2015 года тем российским компаниям, которые зарегистрируют на полуострове свой бизнес, подписав соглашения о надлежачем содержании различных объектов и инвестиционных программ их развития и при этом предоставят финансовые гарантии выполнения таких соглашений.

Импорт попадет под запрет

Окончательный проект, я думаю, будет подготовлен в течение ближайшего квартала. Хотел бы подчеркнуть, что глобальная задача — здоровье и безопасность наших граждан, обеспечение их качественными медицинскими изделиями.

—К проекту документа подготовлен перечень медизделий, по которым к закупкам не будут допускаться зарубежные производители. Как он формировался?

—Мы давно ведем аналитическую работу по рынку медизделий. На сайте министерства опубликован перечень всего, что производится в РФ. Им мы и руководствовались при подготовке проекта. Оцениваем также и потенциал наших производителей. Следующим шагом будет определение потребности российских медицинских организаций в подобной продукции. Тогда эти две картины можно будет совместить, и мы получим четкое представление о том, как конкретизировать положения документа.

—В проекте ничего не говорится о том, как будут осуществляться закупки расходных материалов, запчастей, сервисных услуг к уже приобретенному оборудованию зарубежного производства.

—Проект документа никак не затрагивает закупки комплектующих, сервисное и техническое обслуживание того медоборудования, которое было ранее поставлено. В нем речь только о госуслугах, которые будут формироваться в 2014 году и в дальнейшей перспективе.

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ЗАПРЕТ В ОТНОШЕНИИ ЛИШЬ НЕБОЛЬШОЙ ЧАСТИ МЕДИЗДЕЛИЙ, КОТОРЫЕ ОБРАЩАЮТСЯ НА РЫНКЕ РФ

—Предполагается установить запрет на закупки всей линейки компьютерных томографов — от 16 до 128 срезов. Разве наша промышленность производит все эти модификации? И хватит ли томографов российского производства, чтобы покрыть потребности здравоохранения? —В наше здравоохранение представляются компьютерные томографы с разным количеством срезов. Мы исходили из емкости рынка. У нас децентрализованная система госзакупок, каждый регион закупает медизделия в рамках своих программ развития здравоохранения. Разумеется, мы планируем запросить регионы об их потребностях, чтобы определить, какое количество и каких именно томографов нужно будет системе здравоохранения дополнительно к поставкам за последние три года. Оборудование, которое не производится на территории России, в перечне фигурировать не будет.

—Почему к подготовке проекта не привлекались специалисты Минздрава России?

—Консультации с миноминздравом проходили ранее при подготовке прежнего варианта документа. Сейчас мы ведем самые активные консультации с министерством. Совместная работа в первую очередь будет касаться определения потребностей на ближайшую перспективу и согласования тех видов медизделий, которые мы предлагаем включить в перечень.

—В перечень включено много позиций по мелкому инструментарию. Врачи нередко говорят, что наши скальпели, иглы, держатели и прочие инструменты сильно уступают по качеству зарубежным. Что делается, чтобы повысить их качество?

—В документе есть критерий качества, которому должны соответствовать все производители, чьи медизделия включены в него. Мы рассматриваем только те предприятия, которые соответствуют ГОСТУ ИСО 13485-2011. Он соответствует всем международным требованиям производства. Напомним, что в перечень вошли только те медизделия, которые в рамках регистрационных процедур уже подтвердили свои качество и эффективность.

—Будет ли перечень пересматриваться, и если да, то с какой кратностью?

—Если будет — а мы к этому стремимся — постепенно расти количество участников российского рынка медизделий и увеличится номенклатура изделий, которые они будут выпускать, перечень, разумеется, можно будет корректировать. Мы обязательно введем некую кратность, в зависимости от темпов развития рынка.

—Не опасаетесь ли вы, что зарубежные компании, работающие на нашем рынке, переместят свои программы инвестирования?

—Мы предлагаем запрет в отношении лишь небольшой части медицинских изделий, которые обращаются на рынке РФ. Однако большое внимание мы уделяем и международному сотрудничеству, и кооперации с крупными международными компаниями. Но для этого есть и иные инструменты, например, долгосрочные госконтракты. В ноябре прошлого года вышло постановление правительства о правилах их заключения. Оно дает возможность использования долгосрочных госконтрактов. В том числе в государственной программе развития здравоохранения: при формировании госзаказа на длительную перспективу мы можем заключать долгосрочные контракты с любым из исполнителей. Это могут быть как иностранные, так и российские компании. При этом в контракты могут быть заложены встречные обязательства — например, по локализации производства необходимых изделий в РФ. Я думаю, что это будет стимулировать компании локализовать свое производство под формирование долгосрочного заказа, который заходит за рамки бюджетного периода в виде трехлетки. Конечно, каждая компания сама решает вопрос привлекательности того или иного рынка. На мой взгляд, необходимо просто создать условия, при которых инвестирование было бы для компаний оправдано. Однако мы должны защищать инвестиции не только иностранных, но и российских компаний, которые уже вложили немалые деньги и создали новые производства.

—Если в стране существуют всего два производителя какого-то медизделия, нет ли риска, что они будут завышать цены?

—Проект постановления будет проходить согласование, в частности, и с ФАС России, и минэкономразвития в части ценообразования и влияния этого документа на развитие конкуренции. Кроме того, по правилам любой госзаказчик, заказывая какое-либо медизделие и формируя начальную максимальную цену, ориентируется и на историю его закупок в предыдущие годы. Это, на наш взгляд, исключает возможные спекуляции в ценообразовании. Хотя, конечно, надо будет мониторить эту ситуацию, чтобы ценообразование было совершенно прозрачным и понятным.

—Когда, на ваш взгляд, возможно принятие постановления?

—Срок будет зависеть от скорости согласования документа в том порядке, который у нас установлен. Медицинские изделия закупаются на протяжении всего отчетного года, поэтому спешить к определенной дате нет необходимости. В следующем квартале мы планируем провести первый раунд согласования. Затем, видимо, потребуются дополнительные консультации для устранения замечаний, которые будут высказаны и аргументированы. Нам всем вместе нужно найти правильные, прозрачные и абсолютно всем понятные решения.

—Будет ли редактироваться название проекта? Сейчас с точки зрения русского языка оно довольно громоздко.

—Конечно же, может корректироваться и название документа, и это тоже будет зависеть от того, какой путь при конечном согласовании мы выберем. Ведь могут быть приняты разные варианты — и preferentialные, и ограничения, и запреты. Такая работа не базируется только на мнении какого-то одного федерального органа исполнительной власти, это комплексная деятельность, которая затрагивает большое количество участников.

—Готовится ли подобный документ по фармацевтической отрасли?

—Сейчас мы обсуждаем этот вопрос. Как вы знаете, подготовлен приказ по определению статуса российского товара в фармацевтике, сейчас он находится на регистрации в минобраз. Следующим шагом должно стать предложение по привязке этого документа к структуре госзакупок. Это также могут быть и preferential с точки зрения производства, и определенные ограничения. Я считаю, что такая мера также оправдана, учитывая, сколько инвестиций вложили как российские фармацевтические, так и иностранные. Мы должны включить новые механизмы для поддержки проектов по локализации на территории России, но при условии, что в результате появятся качественные, безопасные и эффективные лекарственные средства.

Подготовила Татьяна Батенёва