УДК 65.011; 339.138 ББК 65.290-2 С83

Стратегический маркетинг / Пер. с англ. — М. : Альпина Пабли-С83 шер, 2016. — 224 с. — (Серия «Harvard Business Review: 10 лучших статей»).

ISBN 978-5-9614-5894-7

Harvard Business Review — главный деловой журнал в мире. Представляем новый выпуск серии «НВК: 10 лучших статей», посвященный проблемам стратегического маркетинга.

Если вы недовольны результатами работы вашего маркетингового отдела и хотите улучшить показатели продаж компании, эта книга для вас. Из сотен статей журнала, посвященных стратегическому маркетингу, редакторы НВR отобрали самые полезные и актуальные на сегодняшний день. Из них вы узнаете, каковы преимущества клиентоориентированной стратегии, как с максимальной эффективностью использовать привязанность покупателей к бренду на протяжении всей их жизни, почему так важно учитывать специфику женской психологии и, самое главное: как выстроить правильную стратегию бренда и перестать выбрасывать деньги на ветер.

УДК 65.011; 339.138 ББК 65.290-2

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети Интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ, для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу туlib@alpina.ru

- © Harvard Business School Publishing Corporation, 2013 Published by arrangement with Harvard Business Review Press (USA) via Alexander Korzhenevski Agency (Russia)
- © Издание на русском языке, перевод, оформление. ООО «Альпина Паблишер», 2016

ISBN 978-5-9614-5626-4 (серия) ISBN 978-5-9614-5894-7 (рус.) ISBN 978-1-4221-9152-1 (англ.)

Оглавление

23
39
69
91

5

ОГЛАВЛЕНИЕ

Угождайте женщинам Майкл Сильверстайн, Кейт Сейр	113
Ценностные предложения на деловых рынках Джеймс Андерсон, Джеймс Нарус, Ваутер ван Россум	131
Правильный фан-клуб вашего бренда Сьюзан Фурнье, Лара Ли	153
То самое число, которое нужно вырастить	173
Фредерик Райхельд Маркетинг и продажи: конец войне	195
Филип Котлер, Нил Рекхем, Суй Кришнасвами	
Об авторах	221

Ä