УДК 65.011; 65013; 647 ББК 65.290-2; 88.4; 65.442 Г67

Переводчик Виктория Лобачёва Редактор Елена Аверина

Горбатов С.

Г67 Обратная связь в бизнесе: Честный диалог с клиентами и сотрудниками / Сергей Горбатов, Анджела Лэйн. — Пер. с англ. — М. : Альпина Паблишер, 2020. — 344 с.

ISBN 978-5-9614-2788-2

Руководитель, не имеющий честной обратной связи от сотрудников, отрывается от реальности и теряет представление об истинном положении дел. Клиенты, не получая ожидаемой обратной связи, теряют доверие к компании.

Четко отстроенная система обратной связи крайне важна для эффективной работы любой организации. Она помогает руководителю эффективно выстраивать систему управления, а сотрудникам — максимально раскрывать свой потенциал, повышать производительность и формировать лояльное отношение партнеров и клиентов.

Авторы книги предлагают простую, проверенную десятками компаний по всему миру пошаговую систему внедрения честной обратной связи. Благодаря этой системе вы научитесь правильному общению с подчиненными и клиентами, выстроите поведенческие алгоритмы и процессы внутри компании, сделаете работу организации действительно продуктивной, а рабочую атмосферу — здоровой и вдохновляющей.

УДК 65.011; 65013; 647 ББК 65.290-2; 88.4; 65.442

Все права защищены. Никакая часть этой книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме и какими бы то ни было средствами, включая размещение в сети интернет и в корпоративных сетях, а также запись в память ЭВМ для частного или публичного использования, без письменного разрешения владельца авторских прав. По вопросу организации доступа к электронной библиотеке издательства обращайтесь по адресу mylib@alpina.ru.

- © Sergey Gorbatov and Angela Lane, 2019
- © Издание на русском языке, перевод, оформление. ООО «Альпина Паблишер», 2020

ISBN 978-5-9614-2788-2 (рус.) ISBN 978-1912-5550-93 (англ.)

СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ	1
ВВЕДЕНИЕ ЧТО ТАКОЕ РАЗГОВОР НАЧИСТОТУ?	13
Как пользоваться этой книгой	16
ЧАСТЬ І. ЗНАЧИМАЯ ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ	
ГЛАВА 1	
мифы об обратной связи	23
Искаженные убеждения.	
Обратная связь: мифы и реальность	
В мире без мифов	
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	35
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	36
глава 2	
ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОТЫ ПЕРСОНАЛА	39
Что заставляет нас работать? «Три К» эффективности	40
Квалификация	4
Качества личности	45
Контекст	50
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	56
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	60
глава з	
ПОЧЕМУ МЕНЯТЬСЯ К ЛУЧШЕМУ ТАК ТЯЖЕЛО	63
Низкий уровень самосознания, или «Я не знаю»	
Нехватка мотивации, или «Мне все равно»	
Сила привычки, или «Я не могу измениться»	
Если бы это было легко, люди бы уже изменились!	
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	
WHEHNE SKULEDLY	

ГЛАВА 4	
ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ	75
Справедливость	75
Целенаправленность	82
Достоверность	84
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	90
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	92
ГЛАВА 5	
ПОЧЕМУ ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ? ПОЧЕМУ ИМЕННО	
СЕЙЧАС? А ПОЧЕМУ НЕТ?	
Почему обратная связь так важна?	
Размытый фокус	
Изменчивая среда	
Современный работник	
Тяжелое положение руководителя	
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	10/
ЧАСТЬ II. РУКОВОДИТЕЛЬ, КОТОРЫЙ ГОВОРИТ НАЧИСТОТУ	
ROTOPBINTOBOPNI HATNICTOTY	
ГЛАВА 6	
«КАК У НАС ДЕЛА?»: ОПРЕДЕЛИТЕ, ЧТО	
НЕОБХОДИМО ИЗМЕНИТЬ	
Определите, что действительно важно	
Проверка на точность	
Подкрепите свое мнение	
От сбора информации к справедливой обратной связи	
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	136
ГЛАВА 7	
ТРИ ШАГА К ЧЕСТНОЙ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ	
Шаг 1: «Скажите мне, почему это важно»	
Шаг 2: «Скажите мне, как я справляюсь с работой»	
Шаг 3: «Скажите мне, что делать»	146

От обратной связи к коучингу	151
Отслеживание прогресса	153
Все детали модели разговора начистоту	154
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	156
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	157
глава 8	
ЛОВУШКА ПЕРВАЯ: КВАЛИФИКАЦИЯ. ПОЧЕМУ	
Я ДЕЛАЮ ЭТО НЕПРАВИЛЬНО? ТРИ ТИПА	
НЕКАЧЕСТВЕННОЙ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ	
Сбивающая с толку обратная связь	
Фиктивная обратная связь	
Грубая обратная связь	
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	175
глава 9	
ЛОВУШКА ВТОРАЯ: ЭМОЦИИ. СОХРАНЯЙТЕ	
ЛОВУШКА ВТОРАЯ: ЭМОЦИИ. СОХРАНЯЙТЕ СПОКОЙСТВИЕ И ДАВАЙТЕ ОБРАТНУЮ СВЯЗЬ	179
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело?	181
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность	181
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах	181 183 185
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих	181 183 185
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА ГЛАВА 10 ЛОВУШКА ТРЕТЬЯ: КОНТЕКСТ. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА ГЛАВА 10 ЛОВУШКА ТРЕТЬЯ: КОНТЕКСТ. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ, НЕВЗИРАЯ НА ГРАНИЦЫ	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА ГЛАВА 10 ЛОВУШКА ТРЕТЬЯ: КОНТЕКСТ. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ, НЕВЗИРАЯ НА ГРАНИЦЫ Межличностные границы	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА ГЛАВА 10 ЛОВУШКА ТРЕТЬЯ: КОНТЕКСТ. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ, НЕВЗИРАЯ НА ГРАНИЦЫ Межличностные границы Организационные границы	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА ГЛАВА 10 ЛОВУШКА ТРЕТЬЯ: КОНТЕКСТ. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ, НЕВЗИРАЯ НА ГРАНИЦЫ Межличностные границы Организационные границы От обобщений к разговору начистоту	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА ГЛАВА 10 ЛОВУШКА ТРЕТЬЯ: КОНТЕКСТ. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ, НЕВЗИРАЯ НА ГРАНИЦЫ Межличностные границы Организационные границы	
ловушка вторая: эмоции. сохраняйте спокойствие и давайте обратную связь Почему предоставлять обратную связь эмоционально тяжело? Межличностная чувствительность Беспокойство о результатах Понимание эмоций окружающих Задействование эмоций для улучшения результатов КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА ГЛАВА 10 ЛОВУШКА ТРЕТЬЯ: КОНТЕКСТ. ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ, НЕВЗИРАЯ НА ГРАНИЦЫ Межличностные границы Организационные границы От обобщений к разговору начистоту	

ИЗМЕНИТЬСЯ СПОСОБЕН КАЖДЫЙ	2'
Что говорит биология?	
Принятие установки на рост	
Как сделать новое поведение привычкой	
Управление привычками через обратную связь	
И наконец — не останавливайтесь	
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	23
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	2
ЧАСТЬ III.	
КУЛЬТУРА ОБЩЕНИЯ НАЧИС	стоту
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	23
СКАЖИТЕ МНЕ, ПОЧЕМУ ЭТО ВАЖНО: УПРА	-
ФОРМИРУЮЩЕЕ КУЛЬТУРУ ОБЩЕНИЯ НАЧІ	ИСТОТУ2
Пять проявлений сильной культуры обратной с	
Тон наверху	24
Тон наверху	24 24
Тон наверху	24 24 24
Тон наверху Связь Управление изменениями Руководители побуждают людей брать на себя	24 24
Тон наверху	22
Тон наверху Связь Управление изменениями Руководители побуждают людей брать на себя	24 24 24 25
Тон наверху	24 24 24 25
Тон наверху	
Тон наверху	24 24 24 24 25 25 25 25 25 26 26

ГЛАВА 14	
СКАЖИТЕ МНЕ, ЧТО ДЕЛАТЬ: ПРАКТИЧЕСКИЕ	
СПОСОБЫ ПОСТРОЕНИЯ КУЛЬТУРЫ ОБЩЕНИЯ	
начистоту	271
Правильная политика	272
Сильные процессы	276
Абсолютные и относительные показатели	277
Структура и организация	278
Технологии и инструменты	283
Компетентность и навыки	287
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	292
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	294
ГЛАВА 15	
УСТОЙЧИВАЯ КУЛЬТУРА ОБЩЕНИЯ НАЧИСТОТУ	297
Устранение неполадок в вашей культуре	298
Вразрез с культурой	301
КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ	303
МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА	304
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	307
ПРИМЕЧАНИЯ	315