

Ю.А. Безруких, В. А. Лукин

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЯ (ОРГАНИЗАЦИИ)

Курс лекций



Красноярск 2013

Министерство образования и науки Российской Федерации
ФГБОУ ВПО "Сибирский государственный технологический
университет"
Лесосибирский филиал

Ю.А. Безруких, В. А. Лукин

ЭКОНОМИКА ПРЕДПРИЯТИЯ (ОРГАНИЗАЦИИ)

Рекомендовано к печати редакционно-издательским советом СибГТУ в
качестве курса лекций для студентов направления 080100.62 «Экономика»,
080200.62 «Менеджмент» очной, заочной и сокращенной форм обучения

Красноярск 2013

УДК 330.101.541 (075.8)
ББК 65.24я7

Безруких, Ю.А. Экономика предприятия (организации): курс лекций для студентов направления 080100.62 «Экономика», 080200.62 «Менеджмент» очной, заочной и сокращенной форм обучения / Ю.А. Безруких, В.А. Лукин. - Лесосибирск: Лф СибГТУ, 2013. - 348 с.

В курсе лекций по дисциплине изложены основы функционирования предприятия, рассмотрены принципы учреждения предприятий, раскрыты вопросы по формированию и использованию ресурсов хозяйствующего субъекта. В соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом в курсе лекций рассмотрены основные разделы учебной программы.

Рецензенты: доцент Мельников Е. В. (НМС СибГТУ); ведущий экономист отдела экономического анализа О. В. Голева (ОАО «Лесосибирский ЛДК №1»)

© Ю.А. Безруких, В. А. Лукин, 2013
©ФГБОУВПО «Сибирский государственный технологический университет», Лесосибирский филиал, 2013

Содержание

ВВЕДЕНИЕ	4
Раздел 1 ПРЕДПРИЯТИЯ КАК СУБЪЕКТ И ОБЪЕКТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	7
Лекции 1, 2	7
Тема 1.1 Общая характеристика предприятия, его внутренняя и внешняя среда	7
Тема 1.2 Организационно-правовые формы предприятия	7
Лекции 3, 4	17
Тема 1.3 Объединения предприятий	17
Тема 1.4 Организационная структура и управление предприятием	17
Раздел 2 ОСНОВНЫЕ И ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ	35
Лекции 5, 6	35
Тема 2.1 Основные средства	35
Тема 2.2 Износ и амортизация основных средств	35
Тема 2.3 Показатели использования основных средств	35
Лекция 7	61
Тема 2.4 Оборотные средства: их состав и структура. Показатели эффективности использования оборотных средств.	61
Раздел 3 ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ ПРЕДПРИЯТИЯ. НОРМИРОВАНИЕ И ОПЛАТА ТРУДА	81
Лекция 8	81
Тема 3.1 Кадры предприятия	81
Лекции 9, 10	105
Тема 3.2 Производительность труда	105
Лекции 11, 12	116
Тема 3.3 Организация оплаты труда на предприятии	116
Тема 3.4 Формы и системы оплаты труда на предприятии	116
Раздел 4 СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ. ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	153
Лекция 13, 14	153
Тема 4.1 Издержки предприятия	153
Тема 4.2 Управление затратами на производство и реализацию продукции	153
Лекция 15	199
Тема 4.3 Финансовые результаты, рентабельность	199
Лекции 16, 17	233
Тема 4.4 Инновации и инновационная деятельность	233
Тема 4.5 Инвестиции и инвестиционная деятельность	233
Раздел 5. АНАЛИТИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА ПРЕДПРИЯТИИ	269
Лекция 18	269
Тема 5.1 Учет и отчетность предприятия	269
Лекция 19	288
Тема 5.2. Методы экономического анализа	288
Лекция 20	293
Тема 5.3 Анализ доходов и расходов на предприятии	293
Лекция 21	305
Тема 5.4 Финансовое состояние предприятия	305
Раздел 6 ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ	308
Лекция 22	308
Тема 6.1 Организация производственного процесса	308
Лекция 23	315
Тема 6.2 Организационные типы производства	315
Лекции 24, 25	337
Тема 6.3 Научные принципы организации производства	337
Тема 6.4 Производственная структура предприятия	337
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	343
БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК	345
Приложение А	347

ВВЕДЕНИЕ

В условиях дальнейшего развития рыночных отношений в нашей стране изучение проблем функционирования предприятия в новых условиях становится необходимым и одним из основных элементов подготовки специалистов экономического профиля. Предприятие самостоятельно принимает решения относительно своего развития и выживания на рынке, используя для этих целей все необходимые ресурсы. Поэтому в курсе лекций рассматриваются вопросы формирования и использования капитала предприятия, основные подходы в определении ассортиментной политики и оценки объемов промышленного производства, определения затрат и формирования финансового результата деятельности.

Целью настоящего курса является формирование у студентов современного мировоззрения на экономическую среду предприятия, являющегося ключевым для развития всей экономики. Основные задачи курса заключаются в том, чтобы студент познакомился с базовыми понятиями, принципами и методами организации производства и управления предприятием, структурой финансовой системы предприятия и взаимодействием их элементов.

Общекультурные компетенции (ОК) обучающегося, формируемые в результате усвоения курса лекций по дисциплине «Экономика предприятия (организации)»:

- умение использовать нормативные правовые документы в своей деятельности (ОК-5);

- готовность к кооперации с коллегами, работе в коллективе (ОК-7).

Профессиональные компетенции (ПК);

- способность собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов (ПК-1);

- способность на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов, (ПК-2);

- способность выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами (ПК-3);

- способность осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения поставленных экономических задач (ПК-4);

- способность анализировать и интерпретировать финансовую, бухгалтерскую и иную информацию, содержащуюся в отчетности предприятий различных форм собственности, организаций, ведомств, и использовать полученные сведения для принятия управленческих решений (ПК-7);

- способность использовать для решения аналитических и исследовательских задач современные технические средства и информационные технологии (ПК-10).

Курс лекций построен в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта (индекс Б.3.2.5) на основе учебного плана: № 4 - ОФО, ЗФ, У направления 080100.62 «Экономика», профиль подготовки «Экономика предприятий и организаций»; №5 – ОФО, ЗФ, У направления 080200.62 «Менеджмент», профиль подготовки «Производственный менеджмент».

В структуре изучаемого курса выделяются следующие основные разделы: предприятие, как субъект и объект предпринимательской деятельности; основные и оборотные средства предприятия; трудовые ресурсы предприятия. Нормирование и оплата труда. Себестоимость продукции. Эффективность производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Производственное планирование и бизнес-план предприятия. Инновационная и инвестиционная деятельность; аналитическая деятельность на предприятии; организация производства на предприятии.

Изучение данного курса тесно связано с такими дисциплинами, как «Маркетинг», «Планирование на предприятии», «Менеджмент». Курс тесно связан и опирается на такие ранее изученные дисциплины, как «Экономическая теория», «Экономика отрасли».

В ходе изучения данного курса студент должен знать:

- типы рыночных структур;
- основные экономические институты;
- принципы экономического анализа фирмы в условиях совершенной и монополистической конкуренции, олигополии, монополии;
- закономерности поведения потребителя;
- некоторые характеристики поведения государства в рыночной экономике;
- характерные признаки переходной экономики.

Студент должен понимать суть и приводить примеры либерализации, структурных и институциональных преобразований.

Курс дисциплины «Экономика предприятия (организации)» направления 080100.62 очной формы обучения изучается в течение второго семестра объемом 216 часов. Объем лекционных занятий составляет 36 часов, 54 часа - практические занятия, самостоятельная работа студентов составляет 90 часов. Объем занятий в интерактивной

форме составляет 18 часов. Курс завершается выполнением курсового проекта и сдачей экзамена.

Курс дисциплины «Экономика предприятия (организации)» заочной формы обучения изучается в течение третьего семестра объемом 216 часов. Объем лекционных занятий составляет 10 часов, 16 часов - практические занятия, самостоятельная работа студентов составляет 154 часа. Объем занятий в интерактивной форме составляет 5 часов. Курс завершается выполнением контрольной работы и сдачей экзамена.

Курс дисциплины «Экономика предприятия (организации)» сокращенной формы обучения изучается в течение второго семестра объемом 216 часов. Объем лекционных занятий составляет 18 часов, 36 - часов практические занятия, самостоятельная работа студентов составляет 126 часов. Объем занятий в интерактивной форме составляет 11 часов. Курс завершается выполнением курсового проекта и сдачей экзамена.

Курс дисциплины «Экономика предприятия» направления 080200.62 очной формы обучения изучается в течение второго семестра объемом 252 часа. Объем лекционных занятий составляет 36 часов, 54 часа - практические занятия, самостоятельная работа студентов составляет 126 часов. Объем занятий в интерактивной форме составляет 18 часов. Курс завершается выполнением курсового проекта и сдачей экзамена во втором семестре.

Курс дисциплины «Экономика предприятия» направления заочной формы обучения изучается в течение третьего семестра объемом 252 часа. Объем лекционных занятий составляет 10 часов, 16 часов - практические занятия, самостоятельная работа студентов составляет 190 часов. Объем занятий в интерактивной форме составляет 5 часов. Курс завершается выполнением курсового проекта и сдачей экзамена в третьем семестре.

Курс дисциплины «Экономика предприятия» направления очно-заочной формы обучения изучается в течение второго семестра объемом 252 часа. Объем лекционных занятий составляет 18 часов, 18 часов - практические занятия, самостоятельная работа студентов составляет 180 часов. Объем занятий в интерактивной форме составляет 11 часов. Курс завершается выполнением курсового проекта и сдачей экзамена во втором семестре.

Раздел 1 ПРЕДПРИЯТИЯ КАК СУБЪЕКТ И ОБЪЕКТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Лекции 1, 2

Тема 1.1 Общая характеристика предприятия, его внутренняя и внешняя среда

Тема 1.2 Организационно-правовые формы предприятия

План:

1. Предприятие (организация): краткая характеристика и классификация
2. Хозяйственные товарищества и общества с ограниченной ответственностью
3. Государственные и муниципальные унитарные предприятия

1 Предприятие (организация): краткая характеристика и классификация

Предприятие - субъект предпринимательской деятельности, который на свой риск осуществляет самостоятельную деятельность, направленную на систематическое извлечение прибыли от пользования имуществом, продажи товара, выполнения работ или оказания услуг, и который зарегистрирован в этом качестве в установленном законом порядке.

Производственное предприятие характеризуется производственно-техническим, организационным, экономическим и социальным единством.

Производственно-техническое единство определяется комплексом средств производства, обладающих технологическим единством и взаимосвязью отдельных стадий производственных процессов, в результате которых используемые на предприятии сырье и материалы превращаются в готовую продукцию. *Организационное единство* определяется наличием единого коллектива и единого руководства, что находит свое отражение в общей и организационной структуре предприятия. *Экономическое единство* определяется общностью экономических результатов работы - объемом реализуемой продукции, уровнем рентабельности, массой прибыли.

Однако предприятие, прежде всего, не производственная, не экономическая, а социальная единица.

Предприятие - это коллектив людей различной квалификации, связанных определенными социально-экономическими отношениями и интересами, а извлечение прибыли служит основой для удовлетворения потребностей (как материальных, так и духовных) всего коллектива. Поэтому важнейшими задачами предприятия являются: выплата персоналу

социально справедливой заработной платы, которая обеспечивала бы воспроизводство рабочей силы; создание нормальных условий труда и отдыха, возможностей для профессионального роста и т.д.

Предприятие - не только хозяйствующий субъект экономики, но и юридическое лицо. *Юридическим лицом* признается организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Юридические лица должны иметь *самостоятельный баланс* или *смету*. Юридическое лицо подлежит государственной регистрации и действует на основании либо *устава*, либо *учредительного договора и устава*, либо только *учредительного договора*. В уставе отражаются: организационная и плановая формы предприятия; наименование; почтовый адрес; предмет и цель деятельности; уставный фонд; порядок распределения прибыли; органы контроля; перечень и местонахождение структурных единиц, входящих в состав фирмы; условия реорганизации и ликвидации. *Уставный фонд* - зафиксированная сумма основного и оборотного капиталов предприятия. Государство, как правило, устанавливает минимальный размер уставного фонда.

Многие предприятия входят в состав тех или иных фирм.

Фирма - юридически самостоятельная предпринимательская единица. Современная фирма обычно включает несколько предприятий. Если же фирма состоит из одного предприятия, оба термина совпадают.

В зависимости от целей деятельности всякое юридическое лицо относится к одной из двух категорий: коммерческая организация и некоммерческая организация.

Деятельность **коммерческой организации** направлена на извлечение прибыли, что является ее основной целью. По организационно-правовой форме коммерческие организации в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации классифицированы следующим образом:

- *хозяйственные товарищества* - полное товарищество, товарищество на вере (коммандитное товарищество);
- *хозяйственные общества* - общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью, акционерные общества (открытого и закрытого типов);
- *государственные и муниципальные унитарные предприятия* - основанные на праве хозяйственного ведения, на праве оперативного управления;
- *производственные кооперативы (артели)*.

Некоммерческая организация не ставит цели извлечения прибыли и не распределяет ее между участниками.

Некоммерческие организации подразделяются следующим образом:

- потребительские кооперативы (союзы, товарищества);
- общественные и религиозные организации (объединения);
- учреждения, объединения юридических лиц (ассоциации и союзы).

Коммерческие и некоммерческие организации могут объединяться в союзы и ассоциации.

Предприятия могут классифицироваться по ряду признаков:

- *по характеру потребляемого сырья* - предприятия добывающей и обрабатывающей промышленности;
 - *по назначению готовой продукции* - предприятия, производящие средства производства, и предприятия, производящие предметы потребления;
 - *по признаку технической и технологической общности* - предприятия с непрерывным и дискретным процессами производства, с преобладанием механических и химических процессов производства;
 - *по времени работы в течение года* - предприятия круглогодичного и сезонного действия;
 - *по признаку размеров* - крупные, средние и мелкие предприятия.
- Главным критерием отнесения предприятия к одной из этих групп является численность работников с дифференциацией по отраслям экономики;
- *по специализации и масштабам производства однотипной продукции* - специализированные, диверсификационные и комбинированные предприятия.

2 Хозяйственные товарищества и общества с ограниченной ответственностью

Объединения участников предпринимательской деятельности, партнеров для совместного бизнеса называют *хозяйственным товариществом*.

Лица, которые создают хозяйственное товарищество, именуются его *учредителями*. Каждый учредитель вносит определенный вклад в товарищество и становится его *участником*. Первоначальный вклад называют *уставным*, или *складочным, капиталом*.

Участники хозяйственных товариществ вправе участвовать в управлении делами, получать информацию о деятельности товарищества, знакомиться с его документацией, принимать участие в распределении прибыли, получать при ликвидации товарищества часть имущества, оставшегося после расчетов с кредиторами, или денежный эквивалент ее стоимости.

Хозяйственные товарищества могут создаваться в форме:

- полного товарищества;

— товарищества на вере (коммандитного товарищества).

Полным товариществом признается товарищество, участники которого (*полные товарищи*) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом. Фирменное наименование полного товарищества должно содержать либо имена (наименования) всех его участников и слова «полное товарищество», либо имя (наименование) одного или нескольких участников с добавлением слов «и компания», «полное товарищество».

Полное товарищество создается и действует на основании *учредительного договора*, который подписывается всеми его участниками. Управление полным товариществом осуществляется по *общему согласию* всех участников. Учредительным договором могут быть предусмотрены случаи, когда решение принимается большинством голосов участников. Каждый участник полного товарищества имеет один голос. Каждый участник полного товарищества вправе действовать от имени товарищества, если учредительным договором установлено, что все его участники ведут дела совместно. Ведение дел также может быть поручено отдельным участникам. При совместном ведении дел товарищества его участникам для совершения каждой сделки требуется согласие всех участников товарищества.

Прибыль и убытки полного товарищества распределяются между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале, не допускается соглашение об отстранении кого-либо из участников товарищества от участия в прибылях или убытках. Участники полного товарищества солидарно несут субсидиарную ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества. Участник полного товарищества вправе выйти из него, заявив об отказе от участия в товариществе.

Товариществом на вере (коммандитным товариществом) признается товарищество, в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом (*полными товарищами*), имеется один или несколько участников-вкладчиков (*коммандитистов*), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов, и не принимают участия в предпринимательской деятельности товарищества. Лицо может быть полным товарищем только в одном товариществе на вере.

Фирменное наименование товарищества на вере должно содержать либо имена (наименования) всех полных товарищей и слова «товарищество на вере» или «коммандитное товарищество», либо имя (наименование) не менее чем одного полного товарища с добавлением слов «и компания», «товарищество на вере» или «коммандитное товарищество».

Товарищество на вере создается и действует на основании *учредительного договора*, который подписывается всеми полными товарищами.

Управление деятельностью товарищества на вере осуществляется *полными товарищами*. Вкладчики не вправе участвовать в управлении и ведении дел товарищества на вере, выступать от его имени иначе как по доверенности, оспаривать действия полных товарищей по управлению и ведению дел товарищества.

Товарищество на вере ликвидируется при выбытии всех участвовавших и нем вкладчиков. Однако полные товарищи вправе вместо ликвидации преобразовать товарищество на вере в полное товарищество. При ликвидации товарищества на вере, в том числе в случае банкротства, вкладчики имеют преимущественное перед полными товарищами право на получение вкладов из имущества товарищества, оставшегося после удовлетворения требований его кредиторов. Основными видами хозяйственных обществ являются:

- общество с ограниченной ответственностью;
- общество с дополнительной ответственностью;
- акционерное общество.

Обществом с ограниченной ответственностью признается учрежденное одним или несколькими лицами общество, уставный капитал которого разделен на доли в соответствии с учредительными документами. Участники общества с ограниченной ответственностью не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости внесенных ими вкладов. Именно в этом смысле ответственность общества ограничена. В то же время само общество как юридическое лицо отвечает перед своими кредиторами по обязательствам всем своим имуществом.

Учредительными документами общества с ограниченной ответственностью являются *учредительный договор*, подписанный его учредителями, и утвержденный ими *Устав*. Если общество учреждается одним лицом, его учредительным документом является Устав.

Уставный капитал общества с ограниченной ответственностью состоит из стоимости вкладов его участников и не должен быть меньше законодательно установленной суммы.

Высшим органом общества с ограниченной ответственностью является *общее собрание* его участников. В обществе с ограниченной ответственностью создается *исполнительный орган* (коллегиальный и (или) единоличный), осуществляющий текущее руководство его деятельностью и подотчетный общему собранию участников. Единоличный орган управления обществом может быть избран также не из числа его участников. Общество с ограниченной ответственностью может быть реорганизовано или ликвидировано добровольно по единогласному решению его участников.

Оно вправе преобразоваться в акционерное общество или производственный кооператив.

Обществом с дополнительной ответственностью признается учрежденное одним или несколькими лицами общество, уставный капитал которого разделен на доли определенных размеров. Участники такого общества солидарно несут субсидиарную ответственность по его обязательствам своим имуществом в одинаковом кратном размере к стоимости их вкладов, определяемом учредительными документами общества.

При банкротстве одного из участников его ответственность по обязательствам общества распределяется между остальными участниками пропорционально их вкладам. Фирменное наименование общества с дополнительной ответственностью должно содержать наименование общества и слова «с дополнительной ответственностью».

Хозяйственное общество признается **дочерним**, если другое (основное) хозяйственное общество или товарищество либо в силу преобладающего участия в его уставном капитале, либо в соответствии с заключенным между ними договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом. Дочернее общество не отвечает по долгам основного общества (товарищества). Основное общество (товарищество), которое имеет право давать дочернему обществу, в том числе по договору с ним, обязательные для него указания, отвечает солидарно с дочерним обществом по сделкам, заключенным последним во исполнение таких указаний. В случае несостоятельности (банкротства) дочернего общества по вине основного общества (товарищества) последнее несет субсидиарную ответственность по его долгам. Участники (акционеры) дочернего общества вправе требовать возмещения основным обществом (товариществом) убытков, причиненных по его вине дочернему обществу.

Хозяйственное общество признается **зависимым**, если другое (преобладающее, участвующее) общество имеет более 20% голосующих акций акционерного общества или 20% уставного капитала общества с ограниченной ответственностью. Хозяйственное общество, которое приобрело более 20% голосующих акций акционерного общества или 20% уставного капитала общества с ограниченной ответственностью, обязано незамедлительно публиковать сведения об этом в порядке, предусмотренном законами о хозяйственных обществах.

Акционерным обществом признается общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций. Участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций. Акционерное общество, участники которого могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров, признается **открытым акционерным обществом**. Такое акционерное

общество вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции и их свободную продажу на условиях, устанавливаемых законом и иными правовыми актами.

Акционерное общество, акции которого распределяются только среди его учредителей или иного заранее определенного круга лиц, признается *закрытым акционерным обществом*. Такое общество не вправе проводить открытую подписку на выпускаемые им акции либо иным образом предлагать их для приобретения неограниченному кругу лиц. Акционеры закрытого акционерного общества имеют преимущественное право приобретения акций, продаваемых другими акционерами этого общества.

Учредительным документом акционерного общества является его *Устав*, утвержденный учредителями. Акционерное общество может быть создано одним лицом или состоять из одного лица в случае приобретения одним акционером всех акций общества. Сведения об этом должны содержаться в уставе общества, быть зарегистрированы и опубликованы в средствах массовой информации. Акционерное общество не может иметь в качестве единственного участника другое хозяйственное общество, состоящее из одного лица.

Акционерное общество начинает вести реестр акционеров не позднее одного месяца с момента государственной регистрации общества. *Реестр* можно вести как на бумажных носителях, так и в виде электронных записей.

Уставный капитал акционерного общества составляется из номинальной стоимости акций общества, приобретенных акционерами, он определяет минимальный размер имущества общества, гарантирующий интересы его кредиторов. Уставный капитал не может быть менее размера, предусмотренного законом об акционерных обществах.

Имущественный и денежный капитал акционерного общества формируется путем продажи *акции* - ценных бумаг, свидетельствующих о внесении владельцем определенной суммы денег в уставный капитал акционерного общества и дающих право на получение ежегодного дохода дивиденда - из прибылей акционерного общества. Доля привилегированных акций в общем объеме уставного капитала акционерного общества не должна превышать 25%.

Акционерное общество также вправе выпускать *облигации* на сумму, не превышающую размер уставного капитала либо величину обеспечения, предоставленного обществу в этих целях третьими лицами, после полной оплаты уставного капитала.

Акционерное общество выплачивает из чистой прибыли *дивиденды* по акциям и *проценты* по облигациям. Если финансовые средства, которыми располагает акционерное общество, не позволяют выплачивать одновременно дивиденды по акциям и проценты по облигациям, то

преимущественное право на получение дохода имеют владельцы облигаций.

Дивидендом является часть чистой прибыли, подлежащая распределению среди акционеров, приходящаяся на одну обыкновенную или привилегированную акцию.

Дивиденды могут выплачиваться ежеквартально, раз в полгода или раз в год в форме денежных выплат, акций, облигаций, товаров.

Высшим органом управления акционерным обществом является *общее собрание акционеров*. К исключительной компетенции общего собрания акционеров относятся:

- изменение устава общества, в том числе изменение размера его уставного капитала;
- избрание членов совета директоров (наблюдательного совета) и ревизионной комиссии (ревизора) общества и досрочное прекращение их полномочий;
- образование исполнительных органов общества и досрочное прекращение их полномочий, если уставом общества решение этих вопросов не отнесено к компетенции совета директоров (наблюдательного совета);
- утверждение годовых отчетов, бухгалтерских балансов, счетов, прибылей и убытков общества и распределение его прибылей и убытков;
- решение о реорганизации или ликвидации общества.

В обществе со значительным числом акционеров может быть создан *совет директоров (наблюдательный совет)*.

Исполнительный орган общества может быть *коллегиальным* (правление, дирекция) и (или) *единоличным* (директор, генеральный директор). Он осуществляет текущее руководство деятельностью акционерного общества и подотчетен совету директоров (наблюдательному совету) и общему собранию акционеров.

Акционерное общество может быть реорганизовано или ликвидировано добровольно по решению общего собрания акционеров. Оно вправе преобразоваться в общество с ограниченной ответственностью или в производственный кооператив.

Производственным кооперативом (артелью) признается добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов. Законом и учредительными документами производственного кооператива может быть предусмотрено участие и его деятельности юридических лиц. Производственный кооператив является коммерческой организацией.

Учредительным документом производственного кооператива является его *устав*, утверждаемый общим собранием членов. Число членов кооператива должно быть *не менее пяти*.

Фирменное наименование кооператива должно содержать его наименование и слова «производственный кооператив» или «артель». Имущество, находящееся в собственности производственного кооператива, делится на пай его членов в соответствии с уставом. Уставом кооператива может быть установлено, что определенная часть принадлежащего кооперативу имущества составляют неделимые фонды, используемые на цели, определяемые уставом.

Прибыль кооператива распределяется между его членами в соответствии с их трудовым участием, если иное не предусмотрено уставом. В таком же порядке распределяется имущество, оставшееся после ликвидации кооператива и удовлетворения требований его кредиторов.

Высшим органом управления кооперативом является *общее собрание* его членов. При принятии решений общим собранием член кооператива имеет один голос.

В кооперативе с числом членов более 50 может быть создан *наблюдательный совет*, который осуществляет контроль за деятельностью исполнительных органов кооператива.

Исполнительными органами кооператива являются *правление* и (или) его *председатель*. Они осуществляют текущее руководство деятельностью кооператива и подотчетны наблюдательному совету и общему собранию членов кооператива.

Член кооператива вправе по своему усмотрению выйти из кооператива. Кроме того, он может быть исключен из кооператива по решению общего собрания в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязанностей, возложенных на него уставом кооператива, а также в других случаях, предусмотренных законом и уставом кооператива.

Производственный кооператив может быть добровольно реорганизован или ликвидирован по решению общего собрания его членов; по единогласному решению его членов он может преобразоваться в хозяйственное товарищество или общество.

3. Государственные и муниципальные унитарные предприятия

Унитарным предприятием признается государственная или муниципальная коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество.

Учредительным документом унитарного предприятия является *устав*, в котором указываются сведения о предмете и целях деятельности предприятия, а также о размере уставного фонда предприятия, порядке и источниках его формирования.

Имущество унитарного предприятия находится либо в государственной, либо в муниципальной собственности и принадлежит такому предприятию на праве хозяйственного ведения или оперативного управления. Его фирменное наименование должно содержать указание на собственника.

Органом управления унитарного предприятия является *руководитель*, который назначается собственником либо уполномоченным органом и ему подотчетен.

Унитарное предприятие отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом.

Основные характеристики и принципы функционирования унитарного предприятия, основанного *на праве хозяйственного ведения*:

- создается по решению собственника имущества;
- устав утверждается собственником имущества;
- размер уставного фонда не может быть менее суммы, определенной законом о государственных и муниципальных унитарных предприятиях;
- до государственной регистрации предприятия уставный фонд должен быть полностью оплачен собственником;
- уменьшение уставного фонда до величины снижения чистых активов;
- уведомление кредиторов об уменьшении уставного фонда в письменной форме;
- предприятие может создать в качестве юридического лица другое унитарное предприятие путем передачи ему в установленном порядке части своего имущества в хозяйственное ведение (дочернее предприятие). Учредитель утверждает устав дочернего предприятия и назначает его руководителя.

По решению Правительства Российской Федерации на базе имущества, находящегося в федеральной собственности, может быть образовано унитарное предприятие, основанное на праве оперативного управления (*федеральное казенное предприятие*).

Основные характеристики и принципы функционирования казенного предприятия, основанного *на праве оперативного управления*, таковы: устав утверждается Правительством Российской Федерации; фирменное наименование должно содержать указание на то, что предприятие является казенным;

Российская Федерация несет субсидиарную ответственность по обязательствам казенного предприятия при недостаточности его имущества; казенное предприятие может быть реорганизовано или ликвидировано по решению Правительства Российской Федерации.

КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ

1. Что понимается под предприятием?
2. Что понимается под юридическим лицом?
3. Опишите структуру предприятия.
4. Какое объединение называют хозяйственным товариществом?
5. В чем отличие общества с ограниченной ответственностью и общества с дополнительной ответственностью?
6. Какое общество признается акционерным?
7. Предприятие как субъект и объект предпринимательской деятельности.
8. Движущие мотивы развития экономики предприятия.
9. Сущность предприятия.
10. Какое общество является производственным кооперативом (артелью)?
11. Перечислите признаки унитарного предприятия.
12. Какие формы предпринимательства Вы знаете?

Лекции 3, 4

Тема 1.3 Объединения предприятий

Тема 1.4 Организационная структура и управление предприятием

План:

1. Ассоциативные (корпоративные) формы предпринимательства
2. Некоммерческие организации
3. Организационная структура и управление предприятием

1. Ассоциативные (корпоративные) формы предпринимательства

Различают следующие ассоциативные (корпоративные) формы предпринимательства:

- холдинги;
- финансово-промышленные группы;
- консорциумы;

- синдикаты;
- промышленные узлы и т.д.

Холдинг - это компания или организация (корпорация), владеющая контрольными пакетами акций или долями в паях других компаний (предприятий).

Контрольный пакет акций - основная форма участия в капитале предприятия, обеспечивающая безусловное право принятия или отклонения определенных решений на общем собрании акционеров, пайщиков и органов управления. Механизм контрольного пакета акций дает холдинговой компании право голоса, благодаря чему она получает возможность проводить единую политику и осуществлять единый контроль за соблюдением интересов больших конгломератов (корпорации, концернов, трестов) или ускорять процесс диверсификации.

На практике встречаются *промышленные* и *финансовые* холдинги, последние - это компании, у которых более 50% капитала составляют ценные бумаги других эмитентов и иные финансовые активы.

В соответствии с Федеральным законом «О финансово-промышленных группах», введенным в действие 30 ноября 1995 г., под *финансово-промышленной группой* (ФПГ) понимается совокупность юридических лиц, действующих как основное и дочерние общества либо полностью или частично объединивших свои материальные и нематериальные активы (система участия) на основе договора о создании ФПГ в целях технологической или экономической интеграции для реализации инвестиционных и иных проектов и программ, направленных на повышение конкурентоспособности, расширение рынков сбыта товаров и услуг, повышение эффективности производства, создание новых рабочих мест.

Обязательным условием создания ФПГ должно быть наличие организаций, действующих в сфере производства товаров и услуг, а также банков или иных кредитных организаций. В их состав могут входить инвестиционные институты, негосударственные пенсионные и иные фонды, страховые организации, участие которых обусловлено их ролью в обеспечении инвестиционного процесса в ФПГ.

Если в составе участников имеются юридические лица, находящиеся под юрисдикцией государств - участников СНГ, то ФПГ регистрируется как *транснациональная*. Если транснациональная ФПГ создается на основе межправительственного соглашения, то ей присваивается статус *межгосударственной (международной)*.

ФПГ имеет следующие возможности:

- создавать высокоэффективные производственные системы с вертикальной интеграцией;
- снижать издержки, обеспечивать рост конечных результатов и доходность членов ФПГ;

- обеспечивать развитие эффективных отношений собственности;
- создавать эффективный механизм финансирования всей производственной цепочки;
- привлекать крупные инвестиции под гарантии совокупных активов ФПГ.

Характерными чертами развития ФПГ являются:

- широкое развитие трастовых отношений внутри группы, т.е. системы доверительного управления предприятиями, портфелями ценных бумаг;
- высокая степень управленческой автономии и соблюдение конкуренции между членами групп реализации проектов;
- совместный маркетинг продукции в условиях соперничества вертикально интегрированных групп;
- целенаправленная концентрация собственности, в том числе через перспективное владение акциями.

Консорциум - временное объединение организаций различных форм собственности и организационно-правовых форм для решения конкретных задач в течение определенного периода времени. Участники консорциума сохраняют хозяйственную самостоятельность и могут быть одновременно членами других ассоциаций, совместных предприятий, консорциумов. После выполнения задач консорциум прекращает свое существование.

Одной из ассоциативных форм коллективного предпринимательства является **синдикат**. Данная форма предпринимательства связана в основном со сбытом продукции и распространена главным образом в добывающих отраслях, сельском и лесном хозяйстве. Основная цель синдиката - расширить и удержать рынки сбыта, регулировать объемы выпуска продукции внутри синдиката и цены на внешних рынках сбыта продукции.

Как правило, синдикат организует единую службу (контору) по сбыту. Члены синдиката должны сдавать ей по заранее оговоренной цене и квоте продукцию, предназначенную для совместной продажи.

Промышленные узлы - это группа предприятий и организаций, которые размещаются на смежных территориях и совместно используют производственную и социально-бытовую инфраструктуру, природные и другие ресурсы, создают общие производства межотраслевого и местного территориального значения, сохраняя при этом свою самостоятельность.

В промышленных узлах формируются условия для развития микротерриториальной интеграции, кооперации, специализации производства, более полного использования уникального оборудования, производственных площадей и мощностей по переработке вторичных ресурсов, организации межотраслевых производств, обслуживающего хозяйства.