Ä

УДК 658.84:004.77 ББК 65.291.3c51 М97

Издано с разрешения автора и Andrew Nurnberg Associates International

Мэйнуоринг, С.

М97 Время действовать. Как сделать мир лучше, используя силу социальных медиа / Саймон Мэйнуоринг; пер. с англ. Н. Зарахович. — М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013. — 384 с.

ISBN 978-5-91657-525-5

Саймон Мэйнуоринг, эксперт в области социальных медиа, предлагает компаниям принципиально новый подход к ведению бизнеса. В своей книге он объясняет, как опираясь на могущество социальных медиа, компании могут соединить в своей деятельности естественное стремление к прибыли и заботу о благополучии общества и планеты. И одно не в ущерб другому.

На примерах из практики крупнейших компаний, таких как P&G, Wal-Mart, Starbucks, Pepsi, Unilever, Мэйнуоринг показывает преимущества социально ответственного маркетинга.

Эта книга признана авторитетным изданием Strategy + Business лучшей книгой по маркетингу 2011 года.

УДК 658.84:004.77 ББК 65.291.3c51

Все права защищены. Никакая часть данной книги не может быть воспроизведена в какой бы то ни было форме без письменного разрешения владельцев авторских прав.

Правовую поддержку издательства обеспечивает юридическая фирма «Вегас-Лекс»

VEGAS LEX

- © Simon Mainwaring, 2011
- © Издание на русском языке, перевод на русский язык, оформление. ООО «Манн, Иванов и Фербер», 2013

ISBN 978-5-91657-525-5

• •

Оглавление

| От партнера издания | 8 |
|---|----|
| Пролог | 10 |
| Тревожный звонок для человечества | 14 |
| Смена мировоззрений | |
| Новое видение | 17 |
| Глава 1. Как реконструировать механизм капиталистической системы. | 19 |
| Нуждается ли капитализм в ремонте? | 21 |
| Не повторяйте прежних ошибок | 24 |
| Упущенные возможности капитализма | 27 |
| Выбор за вами | 30 |
| Не стоит считать капитализм застывшей конструкцией | 32 |
| Модель капитализма «Сначала всем нам!» | 33 |
| Перемены возможны как никогда прежде | 36 |
| Основные тезисы главы 1 | 39 |
| Глава 2. «Сначала всем нам!» вместо «Сначала все мне!» | 40 |
| Капитализм и конфликты эгоистических интересов | 43 |
| Что это: здоровый эгоизм или корысть? | 45 |
| Консюмеризм по принципу «Сначала все мне!» | 47 |
| Семь аргументов в пользу пересмотра понятия «личный интерес» | 49 |
| Новый смысл личного интереса | 68 |
| Основные тезисы главы 2 | 69 |
| Глава 3. Как получать прибыль в будущем | 70 |
| Во что обходятся прибыль вместе с добрыми делами | |
| и прибыль как самоцель | 72 |
| Новые силы притяжения между прибылью и служением обществу | 76 |
| Запрос на более совершенный мир | 77 |
| Булут благие пели, булут и прибыли | 84 |

Время действовать

| Благие цели: смысловое наполнение | 88 |
|---|-----|
| Масштабируем благие дела | |
| Основные тезисы главы 3 | |
| Глава 4. Пять направлений строительства устойчивого капитализма | |
| Близорукость нынешнего подхода к проблеме устойчивости | |
| Углубим понятие устойчивости | |
| , Расширим сферу применения устойчивости в пяти направлениях | |
| Устойчивость капитализма в экономическом плане | |
| Устойчивость капитализма с нравственной точки зрения | |
| Устойчивость капитализма в этическом плане | |
| Устойчивость капитализма с экологической точки зрения | |
| Устойчивость капитализма в социальном плане | |
| Устойчивость как одна из обязательных целей капитализма | |
| Основные тезисы главы 4 | |
| Глава 5. Как привить капитализму ценности «Сначала всем нам!» | |
| О пользе нравственных ценностей | |
| Что означает «нам» в новой системе ценностей | |
| Ценности культуры «Сначала всем нам!»: общий обзор | |
| Культура «Сначала всем нам!» и человеческая природа | |
| «Сначала всем нам!» — время уже пришло | |
| Основные тезисы главы 5 | |
| Глава 6. Почему наш мир нуждается в социально ответственном | |
| частном секторе | 142 |
| Кому решать проблемы нашего мира? | |
| Чего мы ожидаем от частного сектора | |
| Государство — главный проводник перемен | |
| Филантропия — второй проводник перемен | |
| Почему двух столпов недостаточно | |
| Может ли частный сектор быть третьим столпом? | |
| Почему без участия потребителей КСО — пустой звук | |
| Новая модель корпоративного гражданства: мои предложения | |
| Основные тезисы главы 6 | |
| Глава 7. Как брендам строить бизнес и совершенствовать мир | 175 |
| Бренды и потребители как третий столп перемен | |
| Путь к социальной ответственности в эпоху социальных медиа | |
| Что должны сделать бренды | |

Оглавление

| Выгоды для брендов | 218 |
|--|-------|
| Становление бренд-государств | |
| Основные тезисы главы 7 | |
| Глава 8. Как потребителям строить ответственные бренды | |
| и совершенствовать мир | 233 |
| Смена систем в современном мире | |
| Роль социальных медиа | |
| Могут ли социальные медиа изменить общество? | 242 |
| Перемены в потребительском поведении | |
| Социальная активность потребителей | 266 |
| Эволюция ответственного потребителя | 282 |
| Основные тезисы главы 8 | 286 |
| Глава 9. Альтруистическое потребление как проводник | |
| устойчивых социальных перемен | 287 |
| Альтруистическое потребление — то, что надо | 290 |
| Кто и почему должен вносить лепту в обновление мира | 292 |
| Предвестники альтруистического потребления | 296 |
| Как воплотить в жизнь альтруистическое потребление | 300 |
| Потенциал материального шопинга | 301 |
| Потенциал мобильного шопинга | 311 |
| Потенциал виртуальных игровых миров | 316 |
| Потенциал благотворительных игр (игрового мира) | 324 |
| Эволюция революции | 331 |
| Основные тезисы главы 9 | 333 |
| Глава 10. Глобальная инициатива брендов и будущее частного сектора | . 334 |
| Позвольте представить: Глобальная инициатива брендов | |
| Есть ли у GBI предшественники? | 338 |
| Достоинства GBI | 351 |
| Структура и действие GBI | 352 |
| GBI и взносы от альтруистического потребления | 356 |
| Какие выгоды даст GBI? | 358 |
| Будущее технологий и GBI | 360 |
| Что обещает нам GBI | 361 |
| Основные тезисы главы 10 | 363 |
| Эпилог | 364 |
| Источники | 367 |