

Сергей Лавров:
Новые санкции
США против
России приняты
на ровном месте

Страница 8



Ушел из жизни
командир
разведчиков-
нелегалов
Юрий Дроздов

Страница 3



Российская Газета

Общественно-политическая газета. Выходит с ноября 1990 года. Четверг, 22 июня 2017. № 134(7300) www.rg.ru

Федеральный выпуск

- 2** Госдума утвердила поправки в бюджет-2017
- 2** Новый закон расширил полномочия сотрудников ФСО
- 4** Большую часть российских евробондов скупили иностранцы
- 4** Российский Су-27 «отогнал» истребитель НАТО от самолета Шойгу
- 6** В Башкирии выдали первые ипотечные кредиты по ставке семь процентов годовых
- 7** Дефицит бланков международных водительских удостоверений: что делать тем, кто не смог их получить?
- 8** Инцидент на Центральном вокзале Брюсселя признали терактом

В НОМЕРЕ



С чем приедут белорусы в Москву на IV Форум регионов? / стр. 1, 2

ЧИТАЙТЕ СЕГОДНЯ



Официальные курсы валют ЦБ России с 22.06.17

Австралийский доллар	45,3600	Венгерский форинт***	21,5948	Индийская рупия**	92,8074
Азербайджанский манат	35,2941	Вон Республики Корея***	52,3976	Казахстанский тенге**	18,3523
Армянский драм**	12,4870	Гонконгский доллар*	76,9201	Канадский доллар	45,1365
Белорусский рубль	31,2337	Датская крона*	89,7720	Киргизский сом**	87,3362
Болгарский лев	34,1413	Доллар США	60,0000	Китайский юань*	82,7052
Бразильский реал	18,0343	Евро	66,7980	Молдавский лей*	32,7484

Туризм В распоряжении «РГ» оказался список «липовых» туроператоров

Кто может вас послать



Нина Егоршева

В России растет «черный» рынок туроператорских услуг. Конкуренцию настоящим фирмам все чаще составляют компании, которые не желают тратить на легальный статус. То есть не состоят в Едином федеральном реестре туроператоров, но фактически занимаются тем же — продают отдых за границей. И счет подобным структурам, судя по всему, идет на сотни.

В распоряжении газеты оказался список компаний (в основном в сфере образовательного туризма), которые не значатся в реестре, но предлагают полный набор «туроператорских» услуг — от бронирования гостиницы до покупки перелета, трансфера и страховки.

Также в этом списке есть фирмы, которые в реестре указаны как операторы по внутреннему туризму (для бизнеса это обходится значительно дешевле), однако

среди направлений, куда они отправляют своих клиентов, есть страны Европы, Канада, США и Австралия.

Туристу отличить «подделку» крайне сложно. Особенно если поездка завершилась благополучно. Однако серьезные проблемы могут начаться, когда что-то пошло

не так. Такие компании не попадают под действие туристического законодательства, а значит, их клиенты не могут рассчитывать на компенсацию в случае банкротства турфирмы и эвакуацию за счет средств из фонда «Турпомощи».

Звоним в одну из таких фирм, якобы распрости о языковой программе для ребенка. Девушка на другом конце провода с воодушевлением рассказывает про детский лагерь на Мальте, но начинает «плавать», как только речь заходит о статусе ее организации. То называет себя россий-

скими представителем лагеря, то туроператором (когда возник вопрос, кто берет на себя ответственность за организацию отдыха — лагерь или фирма). При этом, по имеющимся сведениям, эта компания покинула реестр еще в 2016 году.

В другой компании, занимающейся отправкой детей в Великобританию, менеджер, не стесняясь, называет номер в реестре. Он даже крупно выделен на главной странице сайта. Но, как выяснилось, в соответствии с этим номером фирма имеет право отправлять туристов только по России, но никак не за рубеж.

И это только подделка. Пресс-секретарь Российского союза туриндустрии (РСТ) Ирина Тюрина рассказала, что конкуренцию турфирмам все чаще составляют «люди из Интернета». В Алтайском крае, например, обнаружили не менее 40 нелегалов — это группы в соцсетях, клубы, индивидуальные организаторы туров. Все они занимаются «туроператорством», но юридических лиц не оформляют, в реестре не состоят, налогов не платят.

торговля Страны Евросоюза восстанавливают сотрудничество с Россией

Мимо санкций

Игорь Зубков

Две трети стран Евросоюза возобновили прерванное после санкций сотрудничество по торговле и инвестициям с Россией на межправительственном уровне, рассказал заместитель министра экономического развития Алексей Груднев в интервью «Российской газете». По его словам, в ближайшее время возможно начало неформального диалога с Еврокомиссией.

Груднев также сообщил, какое решение принято по реформе торговых представительств, и

объяснил, почему торговля Украины с Россией растет быстрее, чем с Евросоюзом.

Алексей Владимирович, последние три года торговля с Украиной падала, а теперь, как ни странно, товарооборот растет. С чем это связано?

Алексей Груднев: По тем позициям, где нет санкционных ограничений, поставки действительно растут. Это не странно, это как раз подтверждение, что помимо политики, чьих-то амбиций, есть экономика, исторически сложившиеся связи двух стран.

ЦИФРА

30 ПРОЦЕНТОВ

на столько увеличился товарооборот между Россией и Украиной в январе-апреле этого года по сравнению с аналогичным периодом 2016 года

Это то, о чем мы говорили, когда речь шла об ассоциации Украины и ЕС. Эксперты тогда предупреждали, что она не компенсирует Украине нарушение связей с Россией. По первому кварталу мы видим, что рост товарооборота Украины с Россией значительно выше, чем с ЕС. Правда, это если сравнивать с аналогичным периодом 2016 года, а вот по отношению к последнему докризисному году, 2013-му, торговля России и Украины упала более чем на 70 процентов. И это результат влияния политики на экономику.

жкх В России хотят запретить сделки с жильем с долгами по квартплате

Ни купить, ни продать

Юлия Кривошапко

ГРАЖДАНАМ, задолжавшим за коммунальные услуги, могут запретить продавать собственное жилье. Несмотря на недавнее повышение пеней и штрафов для неплательщиков, долги в отрасли продолжают расти. Причем население — вторая по величине категория должников, отмечают специалисты.

Идея вернуться к обсуждению законодательного запрета на продажу квартир, обремененных долгами за коммунальные услуги, над которым в свое время уже размышляли в Министрстве строительства и жилищно-коммунального хозяйства, прозвучала на парламентских слушаниях в Госдуме. Их

организовал Комитет по энергетике нижней палаты парламента, чтобы обсудить эффективность мер по укреплению так называемой платежной дисциплины в сфере коммунальных услуг и непосредственно в секторе энергоснабжения.

Закон, ужесточающий санкции за неплатежи в коммунальной отрасли, был принят осенью 2015 года. Пени и штрафы за просрочку оплаты комуслуг заметно выросли. Кроме того, закон расширил возможности для введения ограничений потребления энергоресурсов для должников и усилил ответственность за самовольное подключение к системам инженерно-технической инфраструктуры.

ПРАВО В России законодатели предлагают создать алиментный фонд

Копилка для детей

Наталья Козлова

С ИНИЦИАТИВОЙ организовать в стране специальный алиментный фонд выступила глава Комитета Госдумы по вопросам семьи, женщин и детей Тамара Плетнева. На ее предложение уже отреагировал Совет Федерации. Это скорее всего означает, что у законопроекта есть все шансы стать полноценным законом.

По словам главы думского комитета, появление подобного фонда поможет эффективнее взыскивать деньги с должников по алиментам.

«Ребенка надо воспитывать, одевать, кормить, учить, и жизнь сегодня сложная. Естественно, алименты — это один из источников доходов для семьи, которая стала неполной», — сказала Плетнева. Речь о фонде зашла на

«круглом столе», где обсуждались проблемы законодательства об алиментах.

По словам законодателя, она уже направила инициативу в Комитет ГД по труду, социальной политике и делам ветеранов. Плетнева озвучила цифры, в соответствии с которыми в прошлом году в России было 10 миллионов детей, которые жили в неполных семьях.

Плетнева считает, что фонд поможет разыскивать родителей, которые не платят алименты.

«Если бы он был создан, тогда бы, наверное, государство быстрее разыскивало этих алиментщиков, а не предлагало бы: один год будем их разыскивать, а потом не будем разыскивать».

Депутат имела в виду одну спорную инициативу миноста.

ФУТБОЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ



Сегодня на Кубке конфедераций чемпион мира сборная Германии сыграет с лучшей командой Америки — Чили

Официальные курсы валют ЦБ России с 22.06.17	Австралийский доллар	45,3600	Венгерский форинт***	21,5948	Индийская рупия**	92,8074	Новый туркменский манат	17,1674	Таджикский сомони*	68,1044	Шведская крона*	68,2827	*3a 10
	Азербайджанский манат	35,2941	Вон Республики Корея***	52,3976	Казахстанский тенге**	18,3523	Норвежская крона*	70,0779	Турецкая лира	16,9219	Швейцарский франк	61,5511	**3a 100
	Армянский драм**	12,4870	Гонконгский доллар*	76,9201	Канадский доллар	45,1365	Польский злотый	15,7402	Узбекский сум***	15,2749	Южноафриканский рэнд*	45,7589	***3a 1000
	Белорусский рубль	31,2337	Датская крона*	89,7720	Киргизский сом**	87,3362	Румынский лей	14,5356	Украинская гривна**	23,0570	Японская иена**	53,9714	
	Болгарский лев	34,1413	Доллар США	60,0000	Китайский юань*	82,7052	СДР	82,7052	Фунт стерлингов	75,6360			
	Бразильский реал	18,0343	Евро	66,7980	Молдавский лей*	32,7484	Сингапурский доллар	43,1313	Чешская крона*	25,3829			



ЛОКАЛИЗАЦИЯ
Отечественное производство одних из лучших в мире коронарных стентов позволит ежегодно спасать сотни тысяч жизней
Дойти до сердца

Ольга Неверова
КОМПАНИЯ «Стентекс», созданная в России в партнерстве крупнейшего мирового производителя высокотехнологичных медицинских изделий компании Medtronic с группой компаний «Ренова», реализует уникальный для нашей страны проект по локализации производства коронарных стентов и катетеров. Эти медицинские изделия применяются для лечения пациентов с острым коронарным синдромом (ОКС)—инфарктом, нестабильной стенокардией, хронической ишемической болезнью сердца—и позволяют спасать миллионы жизней в мире ежегодно. О том, как продвигается проект, «РГ» рассказал генеральный директор «Стентекса» Егор Лукьянов.

Егор Владимирович, почему проект локализации коронарных стентов так важен для нашей страны?
ЕГОР ЛУКЬЯНОВ: Начнем с главного—доля сердечно-сосудистых заболеваний в общей структуре смертности продолжает оставаться значимой—около 54 процентов по состоянию на прошлый год. И к сожалению, инфаркт молодеет. Сегодня уже не редкость, когда он встречается в 35–40 лет. Но если такому пациенту оказана в кратчайшие сроки, вероятность того, что он полностью восстановится, будет продолжать работать и жить полноценной жизнью, очень высока. Операция по имплантации стента является малоинвазивной—проводится под местной анестезией и длится в среднем всего около часа. В мире это действительно настоящий «золотой стандарт» лечения больных с острым коронарным синдромом.

В нашей стране, по данным Минздрава России, этот вид экстренной высокотехнологичной помощи уже доступен 110–115 тысячам пациентов в год, ежегодно количество подобных операций растет в двузначных числах. Всего же в подобном лечении нуждается более четверть миллиона россиян в год. Чтобы такую помощь оказывать повсеместно, необходимо развивать инфраструктуру, что мы и наблюдаем в последние годы. В регионах создаются сердечно-сосудистые центры, закупается высокотехнологичное оборудование, растет число специалистов по рентгенэндоваскулярной диагностике и лечению. Для проведения таких операций—стентирования и ангиопластики—необходим определенный спектр высокотехнологичных медицинских изделий—коронарных стентов и катетеров. В комплексе мер по развитию этого вида помощи одна из ключевых задач—гарантировать доступность качественных медицинских изделий. Поэтому переоценить важность и своевременность создания нашего производства в России невозможно.

Когда стенты российского производства начнут применять на практике?
ЕГОР ЛУКЬЯНОВ: Их уже применяют в нескольких десятках клиник по всей стране, и доля постоянно растет. Еще 2–3 года назад доля импортных стентов и катетеров, используемых в российских учреждениях здравоохранения, составляла 95 процентов. С 1 января этого года «Стентекс» начал

поставки продукции и уже сейчас готов полностью удовлетворить потребности федеральных и региональных учреждений здравоохранения в коронарных стентах и катетерах для оказания помощи больным с ОКС.

В апреле этого года прошло совещание у председателя правительства, в котором и вы приняли участие. На нем шла речь о расширении мер поддержки локализованных производств. Как их именно?
ЕГОР ЛУКЬЯНОВ: Для различных отраслей и предприятий разного уровня развития создан целый спектр мер господдержки: субсидирование новых разработок, налоговые и таможенные льготы на ввозимое оборудование, специальные инвестиционные контракты и т.д. Что касается развития современной медицинской промышленности путем трансфера современных технологий, переноса в Россию высокотехнологичных производств (в первую очередь—в части имплантов, инструментария, расходных материалов), то здесь, на мой взгляд, необходимы на определенный период гарантии спроса на конечный локализуемый продукт. Убежден, что в силу специфики отрасли,

Одна из задач трансфера передовых технологий мирового лидера—быстро обеспечить доступность клинически эффективного безопасного продукта

уровня и масштабов развития ведущих мировых производителей, без этого трудно привлечь инвестиции в локализацию производства. Мы понимаем цель системы здравоохранения России—сделать высокотехнологичную медицинскую помощь доступной каждому пациенту, кто в ней нуждается. И одна из задач, которые в комплексе решают трансфер самых передовых технологий мирового лидера,—быстро обеспечить доступность клинически эффективного безопасного продукта. Если начинать процесс создания производства уже имеющейся на рынке продукции с этапа разработки (R&D), т.е. изобретать велосипед заново, то реализация проекта по одному медицинскому изделию может занять до 10 лет с учетом полного цикла клинических испытаний. Трансфер технологий позволит сократить это время до минимума. Вся инфраструктура, которую мы строим, направлена на то, чтобы сделать уже сейчас доступными качественные продукты—медицинские изделия с гарантированной клинической эффективностью, качеством и безопасностью, доказанным мировым опытом применения у миллионов пациентов. Конечно, любому производителю нельзя стоять на месте. В нашей отрасли, где постоянно создаются новые продукты, изделия с уникальным набором свойств, функция R&D остается одной из ключевых, и мы активно работаем в этой сфере тоже.



В коронарных стентах сконцентрированы достижения передовой медицинской науки и самых высоких технологий.

Правила игры Что препятствует увеличению экспорта?

Меньше знаешь, меньше продашь



ВАЛЕРИЙ МАШИШИН / ТАСС

Елена Березина

Акцент

Импортозамещение сегодня и модный тренд, и вынужденная необходимость. Курс на импортозамещение был взят в 2014 году. Сейчас уже можно подвести первые итоги. Ряд отраслей уже показывает первые и весьма впечатляющие результаты, некоторые отстают. Можно ли говорить об уже устоявшейся тенденции, и не грозит ли нам на защищенном от внешней конкуренции рынке снижение качества продукции, «РГ» рассказал президент Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Александр Шохин.

Министерства рапортуя о замине импорта по ряду отраслей (транспортно-машиностроение и пр.), как РСПП оценивает предложенную работу?

АЛЕКСАНДР ШОХИН: Данные этого года по импортозамещению в отраслях промышленности еще не опубликованы минпромторгом, однако лидеры известны—это и отмеченное транспортное машиностроение, и сельхозмашиностроение, а также фармацевтическая и медицинская промышленность.

Есть успешные импортозаменяющие проекты в тяжелом и нефтегазовом машиностроении, легпроме. Например, активно начали развиваться кожаненные производства, выпуская продукцию мирового уровня. Крупные

Основным рычагом поддержки импортозамещения является «пряник», то есть отраслевые субсидии

химические компании освоили выпуск промежуточного сырья для собственных нужд, которое им ранее приходилось импортировать. И таких примеров можно привести множество.

Что же касается АПК, где импортозамещение началось быстрее всего, благодаря продовольственному эмбарго, то в животноводстве результаты оказались довольно впечатляющие. По свинине рост производства в натуральном выражении составил от 50 до 70 процентов (в зависимости от типа мяса), по мясу птицы—свыше 20 процентов, по говядине—20 процентов. Рост производства сыров составил почти 40 процентов. За всеми этими цифрами стоят и новые рабочие места, и развитие регионов.

Однако нельзя не отметить, что по ряду позиций произошло снижение производства, например, по живой и охлажденной рыбе наблюдается сокращение на 40 процентов. Следовательно, возможно что-то из действующих мер регулирования нужно

В нашей стране успешно налажен полный цикл производства современной вертолетной техники.

Что препятствует наращиванию экспорта, помимо качества самих товаров?

АЛЕКСАНДР ШОХИН: Препятствий хватает, это сложные процедуры сертификации, нехватка компетенций у потенциальных экспортеров, недостаток информации и т.д. Но и стимулов и инструментов поддержки несерьезного экспорта создано достаточно много.

Успешно функционирует Российский экспортный центр, предлагающий экспортерам весь комплекс услуг, от образовательных программ для потенциальных экспортеров до финансовой поддержки экспортных контрактов. Действует комплекс мер, ориентированных на продвижение высокотехнологической продукции на внешние рынки.

Утверждены паспорта приоритетных проектов «Международная кооперация и экспорт в промышленности», «Экспорт продукции АПК», «Системные меры развития международной кооперации и экспорта», реализации которых позволят создать максимально благоприятную для экспортеров регуляторную среду и удобные инструменты финансовой и нефинансовой поддержки несерьезного экспорта. Надеяемся на активизацию работы по улучшению качества таможенного администрирования, что критически важно для экспортеров.

РАЗВИТИЕ Пошив спецодежды дал стимул текстильной промышленности

На размер больше

Инна Зубарева

Акцент

Отшивать большие партии одежды в России становится выгодно. И по мнению экспертов, эта тенденция будет только набирать обороты. В последнее время легпром показывает уверенный рост. В прошлом году текстильное и швейное производство увеличилось на 5,1, технический текстиль «вырос» на 26,6 процента. Правительству готово и дальше поддерживать отрасль, в 2017 году на это уйдет более 3 миллиардов рублей.

Настоящей точкой роста для отечественной легкой промышленности становится производство спецодежды. Тканей для ее пошива в России стали производить на 40 процентов больше. В минпромторге считают, что положительную динамику дали принятые в 2016 году системные меры поддержки в виде субсидирования процентов по кредитам, затрат на производство тканей и финансирования расходов лизинговых организаций для обеспечения легпрома оборудованием. В прошлом году займы получили 10 проектов на сумму 2,7 миллиарда рублей. Доля тканей и материалов российского производства в закупках госкомпа-

Любая форма госзаказа является поддержкой, так как позволяет планировать загрузку и обороты

ний увеличился на 11 процентов (с 35 до 46).

Замглавы минпромторга Виктор Евтухов отметил, что такие бренды как «Спортмастер», Nike, Finn Flare, «Декатлон», Zara планируют увеличить объем российского производства. В частности Zara намечает его удвоить. «Декатлон» сейчас имеет степень локализации 17,5 процента, а к 2018 году планирует довести ее до 45. В России компания Finn Flare производит 90 процентов трикотажных изделий, «Спортмастер» около 40 процентов спортивного инвентаря и 13 процентов одежды.

«Фактически пошив спецодежды стал драйвером роста текстильной промышленности. Ее производство выросло в прошлом году на 40 процентов, в позапрошлом на 11,14, в 2014 году на 80,4. В целом по сравнению с

уровнем 2013 года пошив спецодежды вырос почти в 3 раза и составил 174,37 миллиона единиц. Легкая промышленность в целом зависит от платежеспособного потребительского спроса, и структура ее производства отражает его основные тенденции. Непросто предположить, что рост легпрома в последние годы обеспечивается преимущественно за счет корпоративного и государственного секторов экономики. В этом причина опережающего роста производства технических тканей и спецодежды»,—говорит Алексей Калачев, эксперт-аналитик «ФИНАМ».

Розничный потребительский спрос чувствителен к качеству продукции и ее ценам и ограничен покупательной способностью населения, которая в последние годы снижалась. Корпоративный и государственный

сектора менее чувствительны к качеству, технических тканей и спецодежды требуется много, но срок ее службы короткий, цены невысокие, а в средствах эти сектора не так ограничены, как население. Однако, если мы не хотим одеть все население в униформу, пошив спецодежды не должен быть основой отрасли, которая должна обслуживать потребительский спрос.

«Производство спецодежды—это успешно развивающаяся ниша в первую очередь за счет того, что там используются синтетические, технологические ткани, многие из которых производятся в России. И во вторую очередь за счет количества спецзаказов. Часть производства должна обслуживать потребительский спрос.

ЦИФРА

40 ПРОЦЕНТОВ

составил рост производства спецодежды в России в прошлом году

Маршрут построен

A4

Нашим и зарубежным путешественникам предложили более 30 протестированных туров по России



СОЦИОЛОГИЯ

Россияне проявляют «продуктовый патриотизм»

Чужой семге задали леща

Екатерина Добрынина

ЗА ОДИН поход в магазин в марте 2017 года среднестатистический россиянин оставлял на кассе 528 рублей. Индекс среднего чека вывели социологи Ромир на основе анализа покупок 30 тысяч человек из 180 городов России. При этом с начала года сумма постоянно сокращалась на 2–3 рубля в месяц: люди вошли в режим экономии.

Но не менее важно и то, что стоит за средними цифрами. А скрывают они серьезные перемены в количестве, качестве и месте производства продуктов. За последние три года россияне отказались от многих привычных импортных продуктов и поддержали рублем отечественных производителей. Не всегда по доброй воле, но факт остается фактом.

Минпромторг обновил статистику: за три года доля зарубежных товаров на магазинных полках снизилась втрое. Почти 80 процентов того, что нам готовы продать,—с ярлыком «Сделано в России». Что же касается базового продуктового набора (хлеб, мясо, рыба, молоко, крупы, яйца, сахар, макароны), то он на 95 процентов отечественный. 35 процентов ассортимента составляют теперь товары местных (региональных) производителей. Импортозамещение здесь состоялось, подточивая-

ют экспертов. Почему россияне стали предпочитать отечественное, долго пояснять не надо: тут и контрсанкционные меры принесли свои плоды, и кризис научил экономить, и местным фермерам стало полгечче по-пасть на прилавки торговых сетей.

ФАРМАЦЕВТИКА

Производители лекарств теснят конкурентов

Сладкая пилюля

Татьяна Батенева

ЗА ПЕРВЫЙ квартал 2017 года российские фармацевтические компании произвели лекарств на сумму 75,3 миллиарда рублей, сообщила Аналитическая компания RNC Pharma. По сравнению с тем же периодом прошлого года рост в денежном выражении составил 24,3 процента, в натуральном выражении—14,3 процента.

Рублевая динамика по ввозу импортных препаратов за тот же период значительно ниже—всего 9,4 процента, при этом импорт лекарств в упаковках вообще ушел в минус—на 7,4 процента. Подтверждает этот процесс и долгосрочная статистика минпромторга: с 2011 по 2015 год потребление импортных лекарств в денежном выражении сократилось с 71,1 до 67,6 процента.

Курс на импортозамещение в фарминдустрии, принятый несколько лет назад в госпрограмме «Фарма-2020», а также в майских указах 2007 года президента России, дает результаты. Как заявил министр промышленности и торговли Денис Мантуров в конце прошлого года, в рамках программы уже поддержано более 130 проектов по линии импортозамещения в фармацевтике и еще более 400 проектов поддержки выпуска инновационных лекарственных средств.

—Прежде преимущество зарубежных производителей было подавляющим,—говорит руководитель группы компаний «Герофарм» Петр Родионов.—Сейчас во многих сегментах рынка налицо изменение долей в пользу российских компаний.

ЛЕСПРОМ Предприятия деревообработки мечтают покорить

внутренний рынок

Свой в доску

Леонид Григорьев

ОТЕЧЕСТВЕННАЯ деревообрабатывающая промышленность на сегодня не нуждается в мерах государственного протекционизма, чтобы реализовывать программы импортозамещения. Ибо и так львиная доля продукции отправляется на внешний рынок.

Гендиректор компании «Государственный научный центр лесопромышленного комплекса» Владимир Кондратюк заявил «РГ», что сегодня на экспорт идет примерно две трети панелей, 80 процентов пиломатериалов. «У нас сегодня другая проблема—увеличить сбыт на внутреннем рынке,—подчеркнул эксперт.—Успехи нашего деревообрабатывающего комплекса—это высокое качество продукции при конкурентной цене, чего наши предприятия достигли благодаря массовому перевооружению и повышению квалификации работников предприятия. Поэтому вся помощь, какую мы ждем от государства,—повысить платежеспособность населения, чтобы оно могло купить нашу продукцию. Ведь, по официальным данным Росстата, мы сегодня производим пиломатериалов меньше, чем поставляем на экспорт. Почему так происходит—вопросы к Росстату. Но факт остается фактом».

Нина Козлова, гендиректор компании «ФинЭкспертиза», не согласна с тезисом, что наши лесопереработчики смогли добиться хороших показателей благодаря лишь своим собственным усилиям. Долгое время этот бизнес строился за счет экспорта древесины с низкой степенью переработки. А наращивать объемы продукции с высокой добавленной стоимостью экспортеры стали после падения курса рубля, значительно увеличившего их выручку и конкурентоспособность. «Работает на увеличение доли продукции более глубокой переработки и правительством. Субсидируются проценты по кредитам, взятым на создание высокотехнологичных производств. Обнуляются пошлины на вывоз продукции глубокой переработки и импортные пошлины на ввоз деревообрабатывающего оборудования,—подчеркнула она.